

БИЗНЕС и ВЛАСТЬ

Областной
деловой журнал


№7 (23)
ноябрь-декабрь 2009 года

ТЕМА НОМЕРА
**ЗДОРОВЬЕ
И ЗДРАВООХРАНЕНИЕ**

СТР. 12

**ЧАСТНЫЕ
КЛИНИКИ
ВОЛОГДЫ**

СТР. 20



АЛЕКСАНДР КОЛИНЬКО:
«РЕЗЕРВОВ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ
ОБЛАСТНОЙ МЕДИЦИНЫ У НАС МНОГО»



На правах рекламы.

HONDA
The Power of Dreams

Новый
год!

**Можно
торговаться!**



www.honda.rrt.ru



Т. 52-52-52
Московское шоссе, 6

Акулам бизнеса - крепкие зубы!



Сеть стоматологических клиник «Дантист»

1. *Терапия: лечение любых видов сложности, восстановление зубов на парне, все виды реставраций.*
2. *Хирургия: все виды амбулаторных операций, в т.ч. при пародонтозе, установка имплантатов.*
3. *Пародонтология: лечение слизистой, пародонтоза, пародонтита, снятие зубных отложений различными методами, отбеливание.*
4. *Ортопедия: съемное и несъемное протезирование, бюгельное протезирование, керамика и металлокерамика, пластмасса и металлопластмасса.*
5. *Ортодонтия: исправление прикуса у взрослых и детей.*
6. *Компьютерная рентгенодиагностика.*
7. *Оформление и выдача больничных листов при необходимости.*

адреса клиник:

ул. Зосимовская, 19; тел.: 720-620

ул. Ленинградская, 74; тел.: 51-57-04

ООО «НМ-УСТ»

8 КОЛОНКА РЕДАКТОРА

9 НОВОСТИ

10 ПРОПУЩЕННЫЕ НОВОСТИ

МОЯ МИЛИЦИЯ МЕНЯ БЕРЕЖЕТ

Через скандалов в МВД буквально взорвала российский Интернет, однако практически не нашла отражения в федеральных средствах массовой информации.

12 ТЕМА НОМЕРА

ВОЛОГОДЧИНА ВЫБИРАЕТ ЗДОРОВЬЕ

Начальник Департамента здравоохранения области Александр Колянко об успехах и перспективах региональной медицины, а также об инициативах Губернатора.

ЦЕНТР СПАСЕНИЯ ЖИЗНИ

Сеть высокотехнологичных травмоцентров — не роскошь, а насущная необходимость. Об этом — заместитель главврача по хирургии Вологодской областной больницы Владимир Летенков.

РЫЦАРЬ МЕДИЦИНЫ

Ярко выраженная харизма, оптимизм, жизнелюбие, уважение к людям и непреходящая тяга к творчеству — вот далеко неполная характеристика Альберта Волкова, заслуженного врача России.

ЗДОРОВЬЕ НЕ КУПИШЬ?

О том, что представляет собой негосударственная медицина в Вологде, мы поговорили с руководителями нескольких крупных частных медицинских учреждений.

23 ПРОФЕССИОНАЛЬНО

СТАТУС ВНЕШНОСТИ

Главврач салона «Лянэж» Наталья Мельникова о современных технологиях красоты.

ДЕФИЦИТА ЛЕКАРСТВ НЕ БУДЕТ

Директор вологодской «Аптеки №1» Любовь Жданова о ситуации на рынке лекарств.

ПРИКАЗАНО ВЫЖИТЬ...

В реанимационном отделении детской городской больницы г. Череповца врачи делают чудеса.

ДОКТОРА МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ

Фирму «Медтехника» можно по праву назвать «лечащим врачом» медицинского оборудования всех лечебных учреждений Вологодчины.

28 АКТУАЛЬНО

СТРАХОВЩИКИ ОЖИВИЛИСЬ

Масштабная реформа в строительной и смежных отраслях существенно оживила российский страховой рынок.

НУЖНО ТОРОПИТЬСЯ

На то, чтобы вступить в саморегулируемую организацию и получить свидетельство о допуске у вологодских строителей, осталось менее месяца.

ПОСТАВИТЬ НА КАРТУ

Под эгидой нашего журнала в Главном управлении ЦБ по Вологодской области состоялся «круглый стол» представителей ряда крупнейших коммерческих банков.

ГЛАВНОЕ О ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ КРЕДИТОВАНИИ

О современном состоянии рынка потребительского кредитования рассказывает руководитель вологодского офиса «СКБ-банка» Анна Позднякова.

32 ПОЛИТИКА И ОБЩЕСТВО

ЧТО СКАЗАЛ ПРЕЗИДЕНТ И О ЧЕМ ПРОМОЛЧАЛ ГУБЕРНАТОР

Реакция вологодской элиты на Послания Президента России Медведева и Губернатора области Позгалева была довольно предсказуемой, но не лишенной разнообразия.

34 В2В

ПЕТЕРСТАР: МЫ НАХОДИМСЯ НА РАССТОЯНИИ ЗВОНКА

Цифровая, аналоговая, беспроводная связь, IP-телефония, высокоскоростной доступ в Интернет и многое другое готова предоставить организациям компания «ПетерСтар».

МЫ НУЖНЫ ВСЕМ

ООО «Рацио» специализируется на оказании предприятиям комплексных услуг в сфере охраны труда, экологической безопасности и предотвращения чрезвычайных ситуаций.

ИММИД: ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ

Предприятие «Иммид» с 1992 года занимается изготовлением металлоконструкций и оборудования. За это время оно стало одним из ведущих в своей отрасли и прочно удерживает занятые позиции.

АВТОБУСЫ «ОЛИМП» ДОСТУПНЫ ВСЕМ





КЛИНИКА ГОВОРОВО

г. Омск, пр. Советский, 4

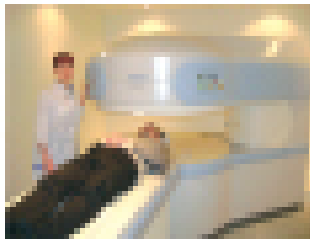
Телефон регистратуры (РТС) 51-58-28, 52-22-88

www.klinika-govorovo.ru, e-mail: pravda@klinika-govorovo.ru

Более 100 лет
в области стоматологии
и ортодонтии — это
наше наследие

СЕРВИС ВИЗИО- ДИАГНОСТИЧЕСКОГО ОТДЕЛА

- ВИЗИО
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D



СЕРВИС ВИЗИО-ДИАГНОСТИЧЕСКОГО ОТДЕЛА
ВИЗИО-3D

СЕРВИС РЕНТГЕН-ДИАГНОСТИКИ

- РЕНТГЕН
- РЕНТГЕН
- РЕНТГЕН
- РЕНТГЕН
- РЕНТГЕН



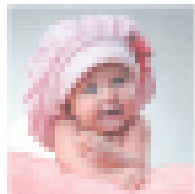
СЕРВИС РЕНТГЕН-ДИАГНОСТИКИ
РЕНТГЕН

СЕРВИС ПЕРИОДОНТАЛЬНОГО ОТДЕЛА

- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D

СЕРВИС ГИГИЕНЫ

- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D



СЕРВИС ГИГИЕНЫ
ВИЗИО-3D

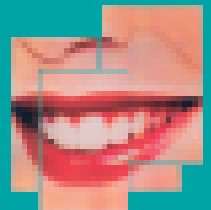
СЕРВИС ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D



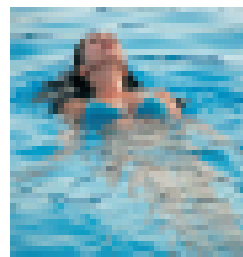
СЕРВИС ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D



СЕРВИС ВИЗИО-3D

- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D
- ВИЗИО-3D



СЕРВИС ВИЗИО-3D
ВИЗИО-3D

51-58-28, 52-22-88
51-58-28, 52-22-88
51-58-28, 52-22-88

51-58-28 52-22-88

Телефон регистратуры

38 ОПРОС**МЕДИЦИНА: ЧАСТНАЯ ИЛИ ГОСУДАРСТВЕННАЯ?****39 РЕЙТИНГ****КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ: НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ЦЕНТРЫ****40 БИЗНЕС-БЛОГ****ЗАКРЕПИТЬ ДОВЕРИЕ МЕЖДУ ВЛАСТЬЮ И БИЗНЕСОМ**

Заместитель исполнительного директора по региональному развитию «Опоры России» Ольга Плотникова обрисовала перспективы развития малого и среднего предпринимательства.

41 НОВОЕ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ**ПОРЯДОК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ**

Наш эксперт рассказывает об отношениях в области организации и осуществления государственного контроля (надзора) и защиты прав юридических лиц при его осуществлении.

НАЛОГОВЫЕ НОВОСТИ: ПРОПУСТИТЬ НЕЛЬЗЯ ПРИМЕНИТЬ**44 ИМИДЖ****РЕЧЕВОЙ АППАРАТ АДМИНИСТРАЦИИ**

Спичрайтинг — технология написания устных публичных речей для политика или общественного деятеля. О его грамотном использовании — заведующий кафедрой журналистики Сергей Громыко.

HONDA: НАДЕЖНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Автомобиль — это часть имиджа публичного человека. Но на первом месте должен быть вопрос о его безопасности и надежности, а не скоростные характеристики и дизайн.

ЗОЛОТОЙ РЕЗЕРВ

Заместитель художественного руководителя Вологодской областной государственной филармонии Ирина Богомолова рассказывает читателям о потенциале классического музыкального образования.

ДВИЖЕНИЕ — ЖИЗНЬ

Сегодня фитнес — не модная забава, а реальный формат массовой культуры. И этот формат подразумевает признание того, что организм человека развивается в постоянном движении.

50 ФИНАНСОВЫЙ ЛИКБЕЗ**ЛИКВИДНОСТЬ ПРИТУПЛЯЕТ ЧУВСТВО РИСКА**

У наших экспертов складывается впечатление, что некрупные инвесторы готовы отдать любые деньги, лишь бы получить билеты на «ракету», новогодним рейсом улетающую к неизведанным мирам.

52 ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ ЛИКБЕЗ**ЛИШЬ ЗА ОТДЕЛЬНУЮ ПЛАТУ**

Татьяна Шалушкина предупреждает: не стоит поспешно соглашаться на предложения медиков, предлагающих провести необходимое лечение или процедуру за дополнительные деньги.

53 КНИЖНАЯ ПОЛКА РУКОВОДИТЕЛЯ**54 ПСИХОЛОГИЯ****СТРАТЕГИИ И СПОСОБЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА**

Психолог Анна Климова продолжает разговор о том, как можно преодолеть негативные последствия профессионального выгорания и переутомления.

56 КУЛЬТУРА**ТЕАТРАЛЬНЫЙ ЮБИЛЕЙ**

Вологодский драматический театр встретил недавно свое 160-летие.

57 ТУРИЗМ**РОЖДЕСТВЕНСКИЕ КАНИКУЛЫ**

Туроператоры предлагают на этот период массу самых разнообразных вариантов, и кризис тут никому не помеха.

БАЙКАЛ — СВЯЩЕННЫЙ КОЛОДЕЦ ЗЕМЛИ

Самое древнее, самое большое и самое чистое озеро на свете пленяет своей красотой, даже если случилось побывать на нем в ходе деловой поездки.

60 ХОББИ**ФИЛОСОФИЯ РЫБОЛОВА**

Для того, чтобы узнать обо всех прелестях рыбной ловли, мы отправились к начальнику организационного управления Законодательного Собрания области Александру Сумарокову.





Nikolaevskiy Restaurant

*Новый год в «Николаевском»
еще одна хорошая примета!*



Новогодние и рождественские банкеты, выездное обслуживание.

Патентованный опыт организации мероприятий федеральной и международного уровней. Банкетные залы на 25-300 человек.

При заказе торжественного мероприятия с ресторанным обслуживанием аренда и плата не взимаются.

Ресторан «Николаевский»

Вологда, Костромская 14, (8172) 53 22 99, www.nikolaevskiy.ru



С этим «свиным гриппом» такое впечатление, что мы совершенно забыли о кризисе. А может и хорошо это? Наконец-то вологжане стали заботиться о своем здоровье. Из аптек начали пропадать протвогриппозные препараты. Одноразовые маски стали популярным аксессуаром. Они хоть и не подорожали, но все равно также пропали из продажи. А по телеканалам самым популярным телесюжетом стал «сделай маску сам». Правда, встретить в общественных местах человека в маске было сложно. Без стеснения надевали ее лишь в поликлиниках на приемах. Имидж по-прежнему — все.

Зато вологжанам теперь не нужно объяснять пользу вакцинации. Показатель привитости, как говорят медики, и так высокий в нашей области. А теперь следующая кампания пройдет «на ура».

О здоровье вологжан теперь будет заботиться и правительство области — об этом в своем ежегодном послании депутатам Законодательного Собрания Вологодской области заявил Губернатор области Вячеслав Позгалев. Причем правительство области не просто собирается пропагандировать здоровый образ жизни, а как заявил Глава области — «насаждать»:

«Наши перспективные действия, безусловно, должны быть направлены на формирование здорового образа жизни. В соответствии с Соглашением, заключенным в июне 2009 года совместно с Министерством здравоохранения и социального развития Российской Федерации, мы приступаем к реализации комплекса мероприятий, направленных на формирование здорового образа жизни. В рамках реализации проекта закупается оборудование, и с 2010 года начнут функционировать четыре региональных Центра здоровья. Здоровая нация не может существовать без широкого приобщения жителей к физической культуре. Наша главная цель — создать все необходимые условия, чтобы каждый житель области имел возможность и желание приобщиться к занятиям физкультурой и спортом, чтобы наш регион стал одним из самых спортивных в России. В числе приоритетов также развитие и укрепление сети физкультурно-оздоровительных учреждений как основы укрепления здоровья, подготовки спортивного резерва. Не сигарета в руке, а спортивная сумка на плече — вот что должно стать модным и престижным в молодежной среде.»

Теме здравоохранения и здоровья мы решили посвятить очередной номер нашего журнала.

О здоровье вологжан в интервью нашему журналу рассказал главный врач Вологодской области Александр Колинько. С ним мы говорили о продолжительности жизни, о деньгах на здравоохранение, о целевых программах, о надеждах на большую зарплату врачам.

Поговорим о частной медицине и медицинском страховании, современных методах лечения и известных врачах Вологодчины.

Это последний выпуск в нынешнем году. И нас уже окружили предновогодние заботы, — вот еще один повод забыть об окружающей экономической действительности. Подводить итоги будем уже в следующем году, в том числе и на страницах нашего журнала. А пока я благодарю вас за то, что весь этот год вы были с нашим журналом, читали нас, предлагали темы, высказывали пожелания. И мы менялись, чтобы быть еще интереснее и полезнее вам. Все хорошее мы возьмем с собой в будущий год. Чего и вам желаю. Пусть новый год станет для вас годом успеха и процветания, оптимизма и благополучия, новых побед и свершений. С наступающим вас праздником. И до встречи в новом году. **ЕВ**

Евгений МОКИЕВСКИЙ,
Главный редактор журнала
«Бизнес и Власть».

БИЗНЕС и ВЛАСТЬ

УЧРЕДИТЕЛЬ

ООО «КОНСАЛТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ЮСКАР-ФИНАНС»

ИЗДАТЕЛЬ

ООО «РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО «ИКРА»

«ОБЛАСТНОЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ «БИЗНЕС И ВЛАСТЬ»
СВИДЕТЕЛЬСТВО О РЕГИСТРАЦИИ: ПИ № ТУ 35 0022. ВЫДАНО
ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБОЙ ПО НАДЗОРУ В СФЕРЕ СВЯЗИ
И МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ ПО ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ
18 МАЯ 2009 ГОДА.

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

ЕВГЕНИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ МОКИЕВСКИЙ

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

АЛЕКСАНДР МАЛЬЦЕВ

ДИРЕКТОР

ТАТЬЯНА ВОСТОКОВА

КОРРЕКТОР

ЕКАТЕРИНА СУМАРОВА

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ

ЕЛЕНА БЕЛОВА
АНТОН НОСОВ
ИВАН ВОЛКОВ
ТАТЬЯНА ЛЕНТИНА
ЮЛИЯ НАУМОВА
АЛЕКСАНДР НЕСТЕРОВ
ЕЛЕНА ОРДИНА
АННА ХИМАНЫЧ
ТАТЬЯНА ШАРОНОВА
ИГНАТ КРИВЧЕНКО

ФОТОГРАФИИ

СЕРГЕЙ БОГДАНОВ
ВИКТОР ГОРБУНКОВ

ВЕРСТКА

2DIZAINERA

РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ

НАТАЛЬЯ НЕСТЕРОВА
АННА БУТОВА
ТЕЛЕФОН: 70 87 17, 75 34 43
E-MAIL: BUSINESS-MAGAZINE@YANDEX.RU

ОТПЕЧАТАНО

В ТИПОГРАФИИ ООО «ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ-ПРИНТ».
162602, ВОЛОГДСКАЯ ОБЛ.,
Г. ЧЕРЕПОВЕЦ, УЛ. МЕТАЛЛУРГОВ, 14. ТИРАЖ 4000 ЭКЗ.
ПОДПИСАНО В ПЕЧАТЬ 09 ДЕКАБРЯ 2009 Г.

**ЗА ДОСТОВЕРНОСТЬ РЕКЛАМНОЙ ИНФОРМАЦИИ РЕДАКЦИЯ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕ НЕСЕТ.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МАТЕРИАЛОВ ИЗДАНИЯ ВОЗМОЖНО ТОЛЬКО
С ПИСЬМЕННОГО СОГЛАСИЯ РЕДАКЦИИ.**

АДРЕС РЕДАКЦИИ

Г. ВОЛОГДА,
СОВЕТСКИЙ ПР., 50, ОФ. 4
ТЕЛ. (8172) 708 717,
8-905-297-77-39
E-MAIL: VOLBUSINESS@GMAIL.COM

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ОДИН РАЗ В ДВА МЕСЯЦА И ДОСТАВЛЯЕТСЯ
РУКОВОДИТЕЛЯМ КРУПНЕЙШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ВОЛОГДСКОЙ
ОБЛАСТИ, В ПРАВИТЕЛЬСТВО ОБЛАСТИ, ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ
СОБРАНИЕ ОБЛАСТИ, АДМИНИСТРАЦИИ Г. ВОЛОГДЫ, Г. ЧЕРЕПОВЦА
И ДРУГИХ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ.

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ.

МНЕНИЕ РЕДАКЦИИ МОЖЕТ НЕ СОВПАДАТЬ
С ПОЗИЦИЕЙ АВТОРОВ.

Наши юристы лучшие!

30 ноября 2009 года в Санкт-Петербурге состоялась торжественная церемония подведения итогов и награждения победителей межрегионального конкурса практикующих юристов «Понтифик-2009».

В этом году в конкурсе приняли участие более 1000 юристов из Санкт-Петербурга, Республики Коми, Ленинградской и Вологодской областей. Вологодскую область на конкурсе представляла сборная команда победителей V областного конкурса «Юрист-Профессионал 2009»: Николай Румак (Главное управление Центрального банка РФ по Вологодской области), Вера Лаврентьева (Отделение Пенсионного фонда РФ по Вологодской области), Александра Зайцева (Сокольский федеральный районный суд), Екатерина Смирнова (ООО «Юридическое агентство «Смирнова и партнеры»), Сергей Завьялов (ОАО «Банк Москвы»).

Победителем конкурса стал наш Николай Румак, второе место завоевал представитель Санкт-Петербурга Александр Алексеев, третьим призером конкурса стала Екатерина Смирнова. Кроме того, команда Вологодской области одержала убедительную победу и в общекомандном зачете конкурса.



Предельный дефицит

Рейтинговое агентство «Fitch» отозвало свои рейтинги Вологодской области, а также изменило со «Стабильного» на «Негативный» долгосрочный прогноз. Эксперты пояснили, что причиной ухудшения бюджетных показателей региона стало резкое падение доходов от налога на прибыль организаций. В свою очередь, компания ФБК провела выборочное исследование региональных бюджетов и установила, что

наибольший дефицит (28%) сейчас имеет проект бюджета Вологодской области. Экономисты указывают, что из всего списка обследованных регионов лишь Москва и Пермский край не будут получать дотации из федерального бюджета, хотя дефицит у них прогнозируется на уровне 12,6% и 22,6% соответственно. Экономисты заявляют, что угрозы дефолтов практически нет, а бюджеты регионов специально формируются дефицитными, чтобы у местных властей была возможность получить федеральные деньги.

Кириллов — Копенгаген

На территории Кирилловского муниципального района с 2008 года реализуется российско-датский проект развития местного самоуправления. В рамках этого проекта 4 декабря этого года состоялась третья российско-датская конференция «Формирование и продвижение инвестиционной привлекательности Кирилловского района во внешней среде». В ней приняли участие руководители и сотрудники администрации района, члены Представительного собрания, представители областных департаментов и мэрии г. Череповца, предприниматели и руководители общественных организаций района.

На конференции освещались как теоретические, так и практические вопросы формирования имиджа территории. Так, эксперт российско-датского проекта Александр Куликов рассказал о российском опыте формирования и продвижения инвестиционной привлекательности территорий. Опыт формирования имиджа Кирилловского района поделились первый заместитель главы администрации района Александр Юлин и помощник главы района Алексей Иванов. Выступление руководителя российско-датского проекта Питера Корсби было посвящено формированию и продвижению имиджа датского муниципалитета Борнхольм.

4, 5, 6 января 2010 года, 19.00
зал филармонии

Старая сказка на новый лад
ОДНАЖДЫ
В НОЧЬ ПОД РОЖДЕСТВО

Праздничная фантазия
с участием артистов
и зрителей,
с музыкой,
танцами, играми
и шампанским

72-23-19, 75-75-13, 75-95-25
volffilarmonia@mail.ru

Судьи обсудили проблемы банкротства

В конце ноября в Арбитражном суде Вологодской области состоялся «круглый стол» по вопросу обращения взыскания на заложенное имущество в процедурах банкротства.

В мероприятии приняли участие не только судьи областного Арбитражного суда и Четырнадцатого арбитражного апелляционного суда, но и представители Управления ФССП по Вологодской области, арбитражные управляющие, а также представители банков, действующих на территории области и за ее пределами.

По словам организаторов, главная цель «круглого стола» — обмен мнениями об актуальных проблемах регулирования залоговых правоотношений в процедурах банкротства. В рамках обсуждаемой темы были проанализированы новеллы законодательства о залоге, положения Закона о банкротстве, регулирующие статус залогового кредитора, порядок и условия реализации заложенного имущества в процедурах банкротства. С учетом сложившейся арбитражной практики определены основные критерии оценки предмета залога в деле о банкротстве со ссылками на понятие ликвидационной стоимости имущества, а также основания исключения из конкурсной массы должника заложенного имущества и особенности установления начальной продажной цены предмета залога в процедурах банкротства. Кроме того, участники встречи конструктивно обсудили вопросы налогообложения (начисления и уплаты НДС) при совершении сделок, связанных с продажей заложенного имущества, основания прекращения залога и другие наиболее актуальные вопросы.

Организаторы заверили, что материалы «круглого стола» будут размещены на официальном сайте Арбитражного суда Вологодской области.



МОЯ МИЛИЦИЯ МЕНЯ БЕРЕЖЕТ

ТЕКСТ: АНТОН НОСОВ.

Черeda скандалов в МВД буквально взорвала российский Интернет. Видеообращения «простых ментов» к премьер-министру и Президенту страны, заявление министра внутренних дел Нургалиева о том, что граждане могут «давать сдачи» зарвавшимся милиционерам, смерть в СИЗО «Матросская Тишина» юриста британской компании Сергея Магнитского — все это сейчас активно обсуждается интернет-сообществом. Увы, бурная дискуссия в сети не нашла отражения в эфире федеральных телеканалов, а значит прошла мимо большей части россиян.

Лавину критических замечаний в адрес МВД спровоцировала пьяная выходка майора столичного ГУВД Дениса Евсюкова. 27 апреля в столичном супермаркете «Остров» он расстрелял мирных граждан. После этого Евсюков захватил в подсобке заложников и также намеревался их убить, но был обезврежен нарядом милиции. Итог бойни — 2 убитых, 7 раненых. Пистолет, из которого стрелял Евсюков, не был его табельным, а числился в розыске с начала

2000-х годов как похищенный в Чечне. После задержания Евсюков заявил: «Если бы у меня был автомат, было бы веселее». По словам управляющей магазина, ранее Евсюков неоднократно грабил «Остров», бесплатно забирая товары и угрожая сотрудникам. На следующий день после массового убийства президент снял с должности главу столичной милиции Владимира Пронина. Министр МВД Рашид Нургалиев усидел в своем кресле.

Эффект Дымовского

Вскоре после этого другой майор российской милиции Алексей Дымовский принялся изнутри разоблачать систему МВД. В начале ноября он разместил на сайте «YouTube» два видеообращения к премьер-министру, в которых рассказал о тяжелых условиях службы и коррупции в ГУВД Новороссийска. Исповедальные ролики «обычного майора милиции» моментально поднялись в топы поисковых систем, разошлись по блогам и новостным ресурсам. Федеральные телеканалы об этом фактически промолчали. На самом деле ничего нового Дымовский не сообщил, о произволе в системе МВД граждане знали и раньше. Однако впервые в истории ведомства рядовой сотрудник решился вынести сор из избы, «подставив» тем самым своих коллег. По словам Дымовского, начальство для улучшения показателей работы якобы заставляет милиционеров раскрывать несуществующие преступления. Дымовский также пожаловался, что руководство ГУВД относится к рядовым сотрудникам «как к скотам»: не дает премий и больничных, заставляет работать по выходным. Он попросил встречи с Владимиром Путиным, чтобы лично передать ему аудиозаписи, изобличающие коллег по новороссийскому ГУВД. Встреча с премьером так и не состоялась, вместо этого Дымовского уволили из органов, обвинили в клевете и связях с зарубежными организациями.

Политолог Дмитрий Орешкин считает, что реакция правоохранительной системы на выступление Дымовского очень похожа на поведение мафиозной структуры: «Здесь

дело в защите не чести мундира, а своих административных позиций. Он нарушил корпоративную этику, очень похожую на этику мафиозных кланов. Тот, кто разглашает внутренние дрязги, подлежит изгнанию, уничтожению, позорной казни... Вопрос в том, как при этом ведет себя система, как она с этим борется. В США начинается расследование, причем на уровне президента. У нас система сразу заявляет: 1) Дымовский уже уволен; 2) он был под расследованием и, соответственно, пытается таким образом вырваться, переложить проблему с больной головы на здоровую; 3) он был замешан в делах с наркотиками; 4) за этим стоят иностранные деньги», — заявил эксперт изданию «Полит. ру».

Вслед за Дымовским в Интернет потянулись и другие сотрудники правоохранительных органов. Бывший столичный гаишник Вадим Смирнов обратился в Интернете к новому начальнику ГУВД столицы Владимиру Колокольцеву с просьбой о помощи и рассказом о нарушениях в инспекции по Центральному округу Москвы. Видеоразоблачение Смирнова и аудиозапись его разговора с начальником выложены на сайте профсоюза сотрудников милиции Москвы. По словам Смирнова, он был неоправданно сокращен из-за личной неприязни начальства, возникшей после того, как он вступил в независимый милицкий профсоюз.

Далее в сети появился ролик экс-сотрудника МВД из Ухты Михаила Евсева. Он сообщил, что в Республике Коми фабрикуют дела против невиновных граждан. По словам Евсева, который до ноября 2008 года работал в отделе по расследованию заказных убийств, в прокуратуре и МВД республики царит беспредел. В видеоролике Михаил Евсеев обращается к президенту Дмитрию Медведеву как к «гаранту сохранения прав и свобод граждан». Он просит проверить информацию о том, что в 2008 году были незаконно осуждены на пожизненное заключение за поджог торгового центра два человека. По словам экс-милиционера, у него есть доказательства, что эти люди невиновны. Обращение к главе государства Евсеев называет своим «последним шансом



достучаться до высших эшелонов власти». Бывший оперуполномоченный, по собственным словам, во время службы неоднократно жаловался на коррупцию и «заказные» дела против местных предпринимателей, но никакого результата это не приносило.

В подтверждение слов Михаила Евсева свое видеообращение к Медведеву выложил в сети Интернет бывший заместитель прокурора города Ухты Григорий Чекалин. Он заявил, что по делу о поджоге в 2005 году торгового центра «Пассаж» в республике осуждены невиновные люди, а дело против них сфабриковано. Чекалин сообщил, что в 2007 году, будучи действующим заместителем прокурора, он дал показания о том, что лица, находящиеся под стражей, невиновны, а материалы дела в отношении них сфальсифицированы.

Сейчас в сети размещено около десятка похожих видеообращений. Причем не только от милиционеров и прокуроров, но даже от чиновников и муниципальных служащих. Дымовский, сам не ведая того, породил новый жанр обращений к власти.

Рецепт Нургалиева

Осенью «последователи» появились и у печально известного майора Евсюкова. Вот лишь несколько показательных эпизодов октября: в Туве оперативник местного УБЭП расстрелял двух сотрудников ДПС, пытавшихся задержать его для проверки на употребление алкоголя; сотрудник милиции в Омской области расстрелял на почве ревности девушку и своего знакомого, а потом покончил с собой.

Руководство МВД не смогло объяснить череду расстрелов граждан милиционерами. Замминистра внутренних дел России Николай Овчинников заявил, что «это что-то иррациональное... я даже не знаю, как это объяснить», — передает его слова агентство «Reuters». Овчинников отрицает, что подобные инциденты стали обыденностью для российской милиции.

Дошло до того, что министр МВД Рашид Нургалиев напомнил, что любой гражданин России, который не является преступником и который ничего не нарушил, может дать сдачи милиционеру, напавшему на него без причины. Об этом он заявил на встрече с курсантами Московского университета МВД РФ, которая прошла на базе ОМОН в Подмоскowie 26 ноября. По словам Нургалиева, такие действия будут расцениваться как самооборона. «Мы все равны, а гражданин равен вдвойне», — отметил министр. Нургалиев также подчеркнул, что если милиционер напал на законопослушного гражданина, то он сам является преступником в форме. По словам министра, такого человека «надо изолировать и посадить».

Мнение Рашида Нургалиева не разделяют юристы. Сопротивление милиционеру относится к наиболее тяжким преступлениям. 317 статья Уголовного кодекса предусматривает наказание сроком от 12 лет до пожизненного лишения свободы. Более того, федеральный закон поясняет, что милиционер исполняет свои обязанности независимо от местонахождения и времени.

Фактически, заявление главы МВД — это приглашение к пожизненному сроку или, если хотите, новому витку насилия в отношении граждан и милиции.

Опросы общественного мнения показывают, что граждане в большинстве своем опасаются стать объектом насилия со стороны милиции и не рассчитывают на ее помощь. Это мнение разделяют как правозащитники, так и депутаты. К примеру, член генсовета партии «Единая Россия» Андрей Макаров вообще предложил ликвидировать МВД, так как реформировать или модернизировать эту структуру, по его мнению, невозможно: «Есть несколько шагов, которые необходимо сделать немедленно: из МВД должен быть выведен следственный аппарат — следствие не может находиться в МВД, необходимо решить вопрос по экономическим, налоговым преступлениям. Нельзя брать человека под стражу до тех пор, пока приговором суда не установлена его виновность», — убежден депутат.

Опыт Магнитского

С Андреем Макаровым сложно не согласиться. Действительно, зачем держать под стражей человека, которого всего лишь подозревают в экономическом или налоговом преступлении? Ответ очевиден: чтобы выбить из подозреваемого необходимые для суда показания. Показательной в этом плане стала смерть в СИЗО «Матросская тишина» 37-летнего Сергея Магнитского. Юрист обвинялся в содействии в уклонении от уплаты налогов в особо крупном размере главе инвестиционного фонда «Hermitage Capital». Арестовали Магнитского год назад по ходатайству следственного комитета при МВД, который и вел дело. Следователи решили, что обвиняемый намеревается скрыться из России и должен быть арестован, а суд с ними согласился. Коллеги Магнитского настаивают, что арест последовал после того, как он дал свидетельские показания против ряда сотрудников МВД, изблещающие их в краже 5,4 млрд рублей из бюджета, как сообщает «Коммерсантъ-Власть».

В СИЗО Магнитский, страдающий опаснейшим заболеванием поджелудочной железы, неоднократно жаловался на невыносимые условия содержания и неоказание медицинской помощи. По словам его адвокатов, делалось это намеренно, чтобы заставить подследственного дать нужные показания, и поэтому его жалобы всякий раз оставались без внимания. 16 ноября Магнитский умер в больнице СИЗО «Матросская Тишина», куда он был доставлен из Бутырской тюрьмы с жалобами на острые боли в области живота. Причиной смерти официально названа острая сердечно-сосудистая недостаточность, хотя ранее юрист на проблемы с сердцем никогда не жаловался. Разгорелся крупный скандал, причем как за рубежом, так и в России.

По поручению Президента России началось расследование факта гибели Магнитского, однако человека уже не вернуть. Стоит добавить, что, по данным правозащитников, в СИЗО, не дождавшись приговора, ежегодно умирает около 4 тысяч человек. **БВ**



ВОЛОГОДЧИНА ВЫБИРАЕТ ЗДОРОВЬЕ

ТЕКСТ: ЕВГЕНИЙ МОКИЕВСКИЙ.

Увеличить продолжительность жизни вологжан — такую задачу поставило правительство Вологодской области. О том, каких результатов добились областные медики в этом направлении, нашему журналу рассказал начальник Департамента здравоохранения Вологодской области Александр КОЛИНЬКО.

— Мы сейчас отмечаем интенсивное снижение показателей смертности после того, как начали реализовывать серьезные профилактические проекты, такие, например, как вакцинация. В этом году в области еще не было ни одного случая краснухи и кори — небывалый результат! А ведь это очень опасные болезни. Все это было достигнуто за счет того, что мы вышли на уровень 96% привитости населения — это международный стандарт профилактики, снизили смертность и заболеваемость вирусными гепатитами. За время реализации национального проекта «Здоровье» заболеваемость снизилась в 30 раз — это хороший результат, ведь гепатит — это в отдаленной перспективе или онкология,

или цирроз печени, а лечение заболевания требует очень больших материальных вложений — от 500 до 800 тысяч в год. Начиная с 2000 года, у нас работает программа профилактики артериальной гипертонии. Смертность снизилась на 18% — это колоссальный результат.

Результаты в медицине носят кумулятивный характер — это специфика здравоохранения: вкладываешь сегодня, получаешь через 5-10 лет. Есть и другая опасность — ничего не вкладываешь, и вроде ничего не происходит, а потом наступает обвал. Поэтому и надо не просто повышать финансирование здравоохранения.

Мы, кстати, этой работой постоянно занимаемся: за 4 года бюджет здравоохранения вырос

в 2 раза. В следующем году, пусть он и будет сложным, но объем финансирования профилактических программ растет. К 2009 году он составил 24,4% — порядка 478 млн рублей — это областные средства. Есть и федеральные средства, те, что мы привлекали за эти годы по национальному проекту «Здоровье», программе дополнительного лекарственного обеспечения, прямые инвестиции на лечение таких болезней, как туберкулез, ВИЧ/СПИД, сахарный диабет. Порядка миллиарда рублей получаем из федерального бюджета либо в «натуральном виде», либо в виде денежных средств.

— **Сколько денег на здравоохранение заложено в бюджет этого года?**

— В этом году с учетом всех поправок — 6 млрд 960 млн рублей. Вот в 2008 году исполнение бюджета по здравоохранению составило на 190 млн рублей меньше, а этот год считается успешным с точки зрения бюджета. Да, нам бы хотелось больше, но мы в этом году сосредоточились на первоочередных моментах: зарплата, лекарства. Создали десятипроцентный стимулирующий фонд с 1 июня — это еще 67 млн рублей. Он появился у нас в рамках отраслевой программы оплаты труда. Добавили средств

на программу «Льготные лекарства» — появилась такая необходимость, поскольку серьезно уменьшились объемы госпитализации и возросла нагрузка на амбулаторное звено, в связи с чем оно должно быть обеспечено всем необходимым. Но и здесь надо понимать, что программа «Льготные лекарства» — это не поддержка всех и каждого, а реальная помощь тем, кто нуждается.

Принцип исполнения нашего бюджета — программно-целевой. Есть задача — снижение смертности населения от управляемых причин, и мы ей четко следуем путем реализации целевых программ: туберкулез, артериальная гипертензия, анти-ВИЧ/СПИД, сахарный диабет. Сейчас в области у нас появляются травмоцентры, улучшится качество оказания помощи при травмах — статистически они у нас сейчас перешли на третье место. Для лечения сложных патологий открыт радиологический центр. Сейчас запустили онко-скрининг, маммографию — обследование женщин на рак молочной железы. На следующий год возобновляем финансирование программы «Лучевая диагностика», закупаем три маммографа для самых отдаленных районов области: это Вытегра, Устюжна, Грязовец — для того, чтобы обследование стало доступным. Там большое количество людей, нуждающихся в диагностике, привезти всех их в Вологду на обследование невозможно, а ранняя диагностика — это снижение смертности не в отдаленной перспективе, а в ближайшей.

На будущий год мы фактически сохраняем бюджет текущего года, и опять акцент делается на профилактику: укрепление первичного звена,

совершенствование помощи беременным, роженицам и новорожденным. За счет организации трехуровневой системы оказания помощи беременным и роженицам нам удалось снизить практически в два раза младенческую смертность.

Но есть и проблемы. Например, с диспропорцией в кадровом обеспечении. Катастрофически не хватает докторов на селе, и нас это очень беспокоит. В первичном звене повысили укомплектованность, обеспечили поликлиники педиатрами, с терапевтами улучшили ситуацию, но пока еще укомплектовали только на 84%, а не на 96, как ставили перед собой задачу. Радует, что у нас в интернатуре 23 врача, недавно встречался с ними — все они идут в первичное звено. Такого у нас давно не было, раньше в год приходило по 2-3 специалиста, и они как раз терапевты.

Не хватает денег на инвестиции — кризис нас притормозил. За последние два года в усовершенствование материально-технической базы было вложено более миллиарда рублей, и это только в строительство. Мы построили корпус «Е» областной детской больницы, радиологический корпус, первую городскую поликлинику в Вологде. К нам приезжали коллеги из других территорий, говорят, что подобных поликлиник у них нет. В планах окончание строительства областной детской больницы. Это нам откроет дорогу для дальнейшей модернизации областной больницы: это не только создание травмоцентра, а открытие еще кардио-хирургического центра. Теперь ставим именно такую задачу. Это не просто проведение кардиологических операций. Это комплексная помощь, когда, например,

помощь при инфаркте миокарда начинается на амбулаторном этапе со «скорой», а через час или полтора может закончиться на операционном столе. Такие травмоцентры — это модель работы, по которой должна в течение ближайших лет быть перестроена работа стационаров.

— **Что касается проекта «Семейный доктор», как он реализуется на Вологодчине?**

— Сейчас уже работает 125 семейных докторов. Еще готовим 35 специалистов общей практики. Цифра составит порядка 35% от всех докторов. Безусловно, это более высокий уровень подготовки, компетенции, более современная форма работы, которая отвечает запросам населения, но она нуждается в дальнейшем развитии. Сейчас федеральная законодательная база не поспевает за практикой. Здесь должна быть контрактная система найма, населению должен быть предоставлен выбор врача первичного звена, чтобы права пациентов были реализованы на 100%, когда население, как говорится, могло бы «голосовать ногами» и выбирать себе доктора, к которому идти. Без этого гармонии в развитии первичного звена не достичь: должен быть прямой контроль населения, прямая связь. Сейчас в основном используется административный ресурс: руководство поликлиник, горздравотдел, Департамент здравоохранения. Со стороны населения жалобы поступают на административном уровне или в страховые компании, а первичное звено должно напрямую зависеть от мнения населения. Надо изменить правоотношения между пациентом и врачом, тогда появится конкуренция.



МСК
МОСКОВСКАЯ
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

ВОЛОГОДСКИЙ ФИЛИАЛ

(8172)72-52-40

www.mosinsur.ru

ВСЕ ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ

согласно Лицензии С № 3259 77 Федеральной службы страхового надзора Российской Федерации

- **АВТОСТРАХОВАНИЕ ОСАГО / КАСКО**
- **СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА**
- **СТРАХОВАНИЕ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ**
- **СТРАХОВАНИЕ ВЫЕЗЖАЮЩИХ ЗА ГРАНИЦУ**
- **СТРАХОВАНИЕ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ**



По большому счету, нужен специальный закон о здравоохранении в Российской Федерации. Вся законодательная база создавалась в 90-е годы. Многие, что тогда виделось только в теории, уже опробовано на практике, и у нас есть реалистичные представления о том, как это должно работать. Опора системы здравоохранения только на государство во многом сдерживает развитие. Государственные муниципальные медицинские учреждения не могут полноценно участвовать как экономические субъекты в реализации потребностей населения.

Как работают муниципальные учреждения здравоохранения? Есть смета, выделены средства, покупается оборудование и другие необходимые вещи. Как развивается коммерция? Есть программа, пишется бизнес-план, под этот бизнес-план берется кредит, программа реализуется, кредит возвращается. В нашей системе здравоохранения тоже должно так быть, но для этого нужно дать возможность работать больницам, поликлиникам как некоммерческим учреждениям. Нас из этого закона вычеркнули, а у нас были бы широкие права: некоммерческие учреждения могут участвовать и развивать инвест-проекты. В этой части привлечение средств бизнеса могло бы придать импульс для развития здравоохранения. У нас, кстати, есть такие примеры в области, причем примеры потрясающие и, можно сказать, классические — это ОАО «Северсталь». Медсанчасть «Северстали» является муниципальным учреждением здравоохранения, но собственность этого учреждения, все основные фонды принадлежат ОАО «Северсталь». И акционерное общество ежегодно инвестирует туда 50–60 млн рублей — инвестиции в технологии. За счет этого работники «Северстали» и череповчане видят уровень, оснащенность, квалификацию персонала. Это не просто забота на словах, а на практике. Но таких предприятий в области немного. Можно было бы привлекать, например, объединения бизнеса. Безусловно, это требует осмысления. Это один из рычагов, как можно

организовать инвестиционные ресурсы на развитие здравоохранения, причем не просто на развитие, а на развитие конкретных медицинских услуг. Это один из путей дальнейшего развития нашей медицины.

— **Какие еще задачи ставите перед собой сейчас?**

— Наша задача сейчас в таких непростых условиях бюджета — работать над повышением эффективности использования ресурсов, которые мы имеем: улучшение качества медицинской помощи, повышение интенсивности при сокращении сроков лечения, но без потери качества, естественно. Это уже сейчас приводит к тому, что часть коек освобождается, но мы давно уже не мыслим категориями «сколько коек стоит в больнице», мы оцениваем то, сколько пациентов врачи вылечили, прооперировали, каких пациентов, с каким качеством — вводится новая система управления качеством.

Резервов для улучшения в отрасли много. И мы эти два года в рамках реализации бюджета работали над тем, как повысить эффективность управления.

— **Над чем будете работать в будущем году?**

— Это дальнейшее внедрение системы управления качеством медицинской помощи, отработка стандартов оказания медицинской помощи и перевод финансирования по медико-экономическим стандартам. Мы сейчас подготовили экспертов, причем эти специалисты не привозные, а люди, которые работают в наших учреждениях и знают работу изнутри. Теперь они должны разработать эти стандарты.

Продолжится реализация национального проекта «Здоровье», здесь очень серьезное направление — профилактика. Мы разработали программу по здоровому образу жизни. Мы, конечно, этим и раньше занимались: у нас есть школы здоровья, центры медицинской профилактики, но теперь это будет усилено и дополнено. Проводится воспитательная и просветительская работа с населением — это очень важный аспект. Сколько бы мы

ни вкладывали средств в здравоохранение, если люди не будут думать о своем здоровье, если будут курить в тех объемах, в которых курят сейчас, употреблять спиртные напитки, не будут заниматься физкультурой, не будут заниматься собой, то безусловно бремя болезни мы никогда не победим.

— **Недавно в интервью Губернатор области Вячеслав Позгалев сказал мне, что мы будем «насаждать» вологжанам здоровый образ жизни. Каким образом?**

— Вот запретили же мы курение в административных зданиях! Здесь я абсолютно согласен с Губернатором, что надо «насаждать». Общество должно противодействовать нездоровым явлениям. Так, как мы противодействуем сейчас наркотикам. Когда-то ведь думали, что наркотиков у нас никогда не будет, а сейчас и центры создаем реабилитационные, и целые подразделения по борьбе с наркомагией. У нас есть административное законодательство, но оно почему-то не реализуется. Я сейчас говорю о распитии спиртных напитков в общественных местах: молодежь пьет пиво в центре города, во дворах, и никто им не делает замечания. Надо спасать молодежь, работать с ней, открывать новые спортивные центры, катки, секции, чтобы людей занять позитивным делом. У нас мало рекламы здорового образа жизни, еще меньше пропаганды — мы утратили за эти годы навыки пропагандистской работы.

Конечно, будем продолжать работать по инвест-проектам. Рассчитываем, что бюджет будущего года получит дополнительные средства, и они пойдут, в том числе, и на здравоохранение. Будем увеличивать заработную плату, рассчитываем, что фонд стимулирования увеличим с 10 до 12%. Ну и, конечно, будем вкладывать деньги в оснащение медицинских учреждений — во многих больницах оборудование у нас находится в плачевном состоянии. Для нас приоритет — пациент, и у него должно быть все необходимое. **55**

ОБЛАСТНЫЕ ЗАКОНОДАТЕЛИ: НАШУ МЕДИЦИНУ НАДО СОВЕРШЕНСТВОВАТЬ



Председатель комитета по образованию, культуре и здравоохранению Законодательного Собрания области **Людмила Ячестова** о Программе государственных гарантий оказания гражданам Российской Федерации бесплатной медицин-

ской помощи на территории Вологодской области на 2010 год:

— Мы все прекрасно понимаем, что бюджет будущего года очень напряженный. И исходя из этого финансирование здравоохранения в 2010 достаточно сбалансировано. Тем не менее остается немало вопросов, связанных с объемами медицин-

ской помощи, особенно в сельской местности. Вопросы эти также связаны и с совершенствованием новой системы оплаты труда и, соответственно, с формированием фонда стимулирования для работников здравоохранения, наполнение которого вызывает беспокойство. С нашей стороны есть понимание того, что от неэффективных расходов необходимо избавляться. Однако, если в связи с этим мы сокращаем объемы стационарной помощи, приводя их к нормативам, и большую помощь оказываем амбулаторно-поликлиническому звену, то и спрашивать с последнего нужно по всей строгости. При этом необходимо четко выстраивать информационную составляющую, чтобы довести до народа все предпринятые нами шаги. И пропагандировать здоровый образ жизни, ведь

амбулаторно-поликлиническое звено — это прежде всего профилактика.

Не могу не напомнить, что нам предстоит завершить строительство таких крупных объектов здравоохранения, как травматологические центры в г. Сокол и Детская областная больница. Да, в бюджете заложены средства на продолжение работ, но их пока недостаточно. Нашим детям нужны достойные условия лечения, и создать их — одна из наших главных задач. Мы, депутаты Законодательного Собрания, очень надеемся на то, что руководители профильного департамента и территориального управления Фонда ОМС выстроят работу с федеральным центром так, что дополнительные средства в область все-таки придут и будут направлены на решение проблемных вопросов. Мы, в свою очередь, окажем всю необходимую поддержку. **56**

НОВОЕ КАЧЕСТВО ЖИЗНИ: ДОБРОВОЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ СЕГОДНЯ

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР НЕСТЕРОВ.

Уровень страховой культуры россиян растет — медленно, но верно. Конечно, отчасти страховой рынок развивается за счет «принудительного» страхования (вспомнить хотя бы ОСАГО), но увеличивается и доля добровольного страхования. И добровольное медицинское страхование (ДМС) здесь не исключение.

За счет чего сегодня развивается этот сегмент страхового рынка?

С этим вопросом мы обратились к начальнику отдела Личного страхования Вологодского филиала «Московской страховой компании» Татьяне САМСОНОВОЙ.



— Чем принципиально отличается полис ДМС от полиса ОМС?

— Для начала, это разные системы финансирования лечебно-профилактических учреждений: по ДМС — договорная система между ЛПУ и страховой компанией, а по ОМС — государственная система со всеми вытекающими последствиями, а именно — ограниченными возможностями финансирования, средним, скажем так, уровнем материально-технического и кадрового обеспечения. То есть это разный уровень качества и сервиса. В системе ОМС по определению отсутствует конкуренция, что не способствует росту качества услуг, к тому же за дополнительные услуги все равно придется заплатить. А преимущество ДМС состоит в том, что пациент может рассчитывать на качественную медицинскую помощь без непредвиденных затрат. Речь идет об услугах, не предусмотренных

обязательным медицинским страхованием, которые оказываются в частных и ведомственных медицинских учреждениях. При этом клиент сам может выбрать, тот вариант страхования, который ему более подходит. Наша компания предлагает широкий спектр услуг — от вакцинации до стационарной медицинской помощи.

— Да, но за качество придется платить. И чем больше услуг включает в себя страховая программа, тем она дороже...

— Во всех страховых компаниях стоимость полиса ДМС определяется сочетанием, как правило, двух параметров: уровнем медицинских услуг и объемом предоставляемой медицинской помощи. От этого зависит размер страховой премии. В МСК существует дифференцированная шкала страховых тарифов. К примеру, если работодатель страхует большой коллектив

Все большее число руководителей организаций задумываются о качестве жизни — не только своей, но и своих работников.

работников, то он получает существенную скидку. Мы также практикуем систему индивидуального расчета страховой суммы, в том числе заключаем и безлимитные договоры, то есть когда страховая сумма ничем не ограничена.

— Не наблюдается ли спад интереса к ДМС со стороны работодателей в нынешней экономической ситуации?

— Нет, наши клиенты — юридические лица не отказываются от ДМС, даже если кто-то и испытывает финансовые трудности. Руководители организаций и предприятий понимают, что ДМС выгодно для их бизнеса даже в кризис.

Во-первых, налоговые льготы. Напомню, что на сумму платежей, выплачиваемых организацией по договорам ДМС работников, не начисляется единый социальный налог, эти суммы также не облагаются налогом на доходы физических лиц. Кроме

того, страховые взносы уменьшают налогооблагаемую базу в размере 6% от суммы расходов на оплату труда, а операции по страхованию освобождаются от НДС.

Во-вторых, все затраты на ДМС так или иначе окупаются. Работники, получающие быстрее и качественное медицинское обслуживание, меньше болеют и лучше работают.

В-третьих, наши клиенты все-таки ценят сервис, предоставляемый МСК. Наша компания имеет круглосуточную диспетчерскую службу в Вологде. Это значит, что любая помощь будет оказана в кратчайший срок. Наша компания имеет договоры с около 1500 лечебных учреждений по всей России и миру. Это значит, что если в нашем городе или области не может быть оказана необходимая услуга, то мы организуем лечение или реабилитацию в другом регионе. Вот, например, совсем недавно один наш клиент вернулся из НИИ нейрохирургии им. акад. Н.Н. Бурденко, он очень доволен качеством оказанных ему услуг. Конечно, мы сотрудничаем и с другими столичными клиниками и НИИ.

Кстати, наша компания уделяет большое внимание медицинскому обслуживанию застрахованных. Я имею в виду специалистов страховой компании, которые могут решить все проблемы обратившихся за медицинской помощью. У нас работают только опытные специалисты. Контроль за качеством лечения осуществляют врачи-эксперты страховой компании. **□**

Потенциал у рынка добровольного страхования велик, это подтверждают данные социологических опросов. Согласно им, около половины россиян не пользуются услугами страховых компаний, но лишь треть из них при этом склонна полагаться на авось (на вопрос ВЦИОМ: «Что повлияло на ваш отказ воспользоваться услугами добровольного страхования?» — 36% респондентов ответили: «Отсутствие необходимости в страховании»). Остальные же — потенциальные клиенты страховщиков, так как их отказ страховаться продиктован такими причинами, как дороговизна страховых продуктов, недоверие страховым компаниям, а также недостаток информации о страховых услугах и компаниях, их предоставляющих.

Интересно, что по данным опроса, проводившегося в течение ноября на сайте нашего журнала, большинство граждан не пользуется услугами добровольного страхования по причине их дороговизны — такой вариант ответа выбрало 24% наших читателей, принявших участие в голосовании. Не чувствуют необходимости в страховании лишь 4%.

По данным www.rusrep.ru
и www.volbusiness.ru



ЦЕНТР СПАСЕНИЯ ЖИЗНИ

ТЕКСТ: АННА ХИМАНЫЧ.

В Вологодской области на дорогах ежегодно гибнет около 300 человек, сотни и тысячи получают травмы. Решение проблемы ищут на разных уровнях: это и ужесточение правил дорожного движения, и совершенствование дорожно-транспортной сети, и совершенствование медицинской помощи пострадавшим.

Травмоцентры — по всей России

Одна из главных проблем — своевременное оказание помощи людям, получившим серьезные травмы в аварии. Зачастую таких пациентов приходится перевозить от одного аппарата к другому, чтобы точно установить все диагнозы, а в большинстве случаев каждая секунда на счету. Опыт ведущих стран

мира показывает, что значительно снизить количество пострадавших в авариях можно, грамотно организовав медицинскую помощь. Ключевыми здесь являются три фактора: скорость получения информации о происшествии, время начала оказания медпомощи и постоянная готовность больниц, расположенных вдоль автотрасс. Как показывает практика, наиболее эффективная медицинская помощь оказывается в течение первых 30 минут с момента получения травмы. Отсутствие

помощи в течение первого часа увеличивает количество смертельных исходов на 30%, до трех часов — на 60%, а до шести часов — на 90%.

Такие наработки по оказанию помощи пострадавшим в ДТП есть и в России. В частности, Санкт-Петербургским институтом имени Джанелидзе была разработана концепция оказания помощи пострадавшим в ДТП. Именно она и легла в основу постановления Правительства РФ о создании травмоцентров. Основным критерием отбора регионов и федеральных медицинских учреждений, которым будут направляться бюджетные средства, стало наличие федеральных автотрасс, на которых происходит наибольшее количество ДТП с самым большим числом пострадавших. Таких трасс семь: «Дон» (Москва-Новороссийск), «Украина» (Москва-Киев), «Урал» (Москва-Челябинск), «Каспий» (Москва-Астрахань), «Волга» (Москва-Уфа), «Холмогоры» (Москва-Архангельск) и «Байкал». Областные медицинские учреждения, районные больницы, имеющие травматологические отделения, а также обычные районные больницы

на этих трассах будут оснащаться необходимым оборудованием.

А что у нас?

В числе регионов, ставших участниками программы, оказалась и Вологодская область. Правда, пока будет охвачен только вологодский участок федеральной трассы Москва-Архангельск. На создание травматологических центров, где будет оказываться первая помощь пострадавшим в ДТП, из федерального бюджета выделяется около 150 миллионов рублей, из областного — 30. Летом этого года в областной больнице, где разместится травмоцентр первого уровня, началась подготовка помещений. Проведена перепланировка территории части здания на Пошехонском шоссе, 23 в соответствии с техническими условиями. Заме-

Важно соблюсти правило «золотого часа». Помощь, оказанная в течение первого часа после получения травмы, играет самую важную роль в спасении жизни человека. Еще один важный момент — обследование максимально приближено к пациенту.

нены дверные и оконные блоки, а также оборудование тепло- и светообеспечения. В помещении, где раньше размещался центр перинатальной диагностики областной детской больницы, сделана перепланировка. Расходы на ремонтно-строительные работы взял на себя областной бюджет. Травмоцентр второго уровня расположится в Соколе. Там будет компьютерный томограф и бригада хирургов. Задачи перед травмоцентром второго уровня ставятся те же, что и для первого уровня, но в меньшем объеме. Далее по трассе будут усилены бригады Скорой помощи в Сямже и Верховажье. Это необходимо для того, чтобы обеспечить подъезд и оказание первой специализированной врачебной помощи пострадавшим в ДТП в кратчайшие сроки.

На сегодняшний день в стадии завершения находится создание травматологического центра первого уровня — он станет самым мощным в организационном, техническом и кадровом плане. Он начнет работать на базе крупного специализированного учреждения здравоохранения в 2010 году. В структуре Центра предусмотрены экстренная операционная, протившоковый зал и 6 коек в реанимации. Сейчас он готов на 70%, и к концу года все работы там планируется завершить. Уже поступает и современное, высокотехнологичное оборудование. На Вологодчину привезли УЗИ-диагностический комплекс, компьютерный томограф, наркозно-дыхательное оборудование, реанимационные кровати, лапароскопическую стойку для операционного блока. В ближайшее время будет поставлен

операционный стол. Все оборудование будет монтироваться по мере готовности помещений. Такое оборудование было на Вологодчине и до создания травмоцентра, но оно не всегда готово принять экстренных пациентов, да и возить человека с тяжелейшими травмами по разным инстанциям не всегда представляется возможным. Часто вопрос жизни и смерти решают минуты.

Кадры решают если не все, то многое

Еще один немаловажный вопрос — подбор кадров. В травматологическом центре должны работать высококвалифицированные специалисты, готовые оказать медицинскую помощь в полном объеме, без привлечения дополнительных специалистов. «Такие пациенты поступают в крайне тяжелом состоянии, в критическом состоянии. Для того, чтобы принять решение и выполнить весь комплекс мероприятий, врач должен обладать высокой степенью квалификации и уметь делать все сам, не привлекая дополнительно кого-то со стороны. Дежурная бригада должна справляться со всеми объемами работ», — рассказывает заместитель главврача по хирургии Вологодской областной больницы Владимир Летенков. В дежурной бригаде будет работать несколько специалистов: это и врач компьютерной томографии, он же рентген-специалист, врач для УЗИ-диагностики, хирург и анестезиолог. Причем для этих специалистов важна не только квалификация, но и умение быстро принять решение. Часто пострадавшие в результате аварий поступают с политравмами, и здесь важно соблюсти правило «золотого часа». Именно помощь, оказанная в течение первого часа после получения травмы, играет самую важную роль в спасении жизни человека. Еще один важный момент — обследование максимально приближено к пациенту. «Человек поступает на операционный стол, и больше его никуда не перемещают. Если потребуются дополнительные обследования, к нему привозят УЗИ-аппарат, передвижной рентгеновский комплекс. Тут же выполняется операция без перемещения больного, и тут же после операции он помещается в реанимацию — все в одном блоке». Для повышения квалификации сотрудники вологодского травматологического центра будут проходить обучение в НИИ им. Джанелидзе, чтобы проникнуться этой работой. Кроме того, специалисты совершенствуют свои знания по вопросам оказания помощи пострадавшим с сочетанной травмой, то есть травмой, полученной при повреждении двух и более областей тела. На сегодняшний день обучение в НИИ им. Джанелидзе прошли два специалиста: анестезиолог и хирург, а в перспективе все сотрудники травмоцентра будут повышать квалификацию в Санкт-Петербурге. Согласно штатному расписанию в травматологическом центре

ПОДРЫВ «НЕВСКОГО ЭКСПРЕССА»

Настоятельную необходимость создания в стране сети травмоцентров, к сожалению, подтверждают громкие трагедии. Крушение «Невского экспресса» — визитной карточки РЖД — буквально взорвало российское общество. Самый главный поезд страны, курсирующий между Москвой и Петербургом, подрывают второй раз за последние два года. ЧП произошло 27 ноября неподалеку от Бологого. В результате взрыва самодельной бомбы сошли с рельсов три последних вагона.

В аварии погибли 27 человек, более 90 были госпитализированы. Среди жертв оказались высокопоставленные федеральные чиновники: глава Росрезерва Борис Евстратиков, замначальника Управления Росрыболовства Людмила Мухина, а также бывший сенатор от Санкт-Петербурга, а ныне руководитель Росавтодора Сергей Тарасов. Всего в потерпевшем крушение поезде находились 682 человека, в том числе 653 пассажира и 29 проводников и машинистов.

После того, как на место теракта прибыли следователи СКП во главе с руководителем ведомства Александром Бастрыкиным, произошел второй взрыв. Бастрыкин был контужен. Оба теракта были объединены в одно дело. Ответственность за взрывы взяли на себя боевики Доку Умарова. В МВД сочли это заявлением блефом. Эксперты пришли к выводу, что причиной гибели людей во время подрыва «Невского экспресса» стала непрочность немецких кресел, которые были установлены в вагонах ради повышенного комфорта. Одним из пассажиров поезда оказался известный бизнесмен, один из руководителей клуба «2015», Николай Коварский. Ему повезло, он остался жив. Вот как он описывает произошедшее в своем блоге: «Не профессионал, но конструкция вагонов поражает. Все сиденья, за исключением нескольких в начале вагона, какие-то острые элементы конструкции — не выдержали удара, оторвались, летали по салону и были одной из основных причин травм и смертей. Повторяю, не специалист — но как-то это все выглядело странно. Как-то хлипко они были прикреплены к массивным основаниям. Остатки крепежа — рваные зубцы металла, похоже на алюминий — тоже резали людей, что твои ножи. Заклиненные двери удалось открыть только МЧС снаружи. Окна было почти невозможно разбить, да и нечем. Лестница была только одна, и ее долго не удавалось достать — заваляло».

Вскоре после происшествия руководство РЖД заменило вагоны в обоих составах поезда «Невский экспресс». Вместо «сидячих» вагонов со специальными креслами к «Невскому экспрессу» прицепили некие «вагоны открытого (плацкартного) типа сидячей модификации», — уточняет портал «Лента.Ру».

СМЕРТЕЛЬНЫЙ ФЕЙЕРВЕРК

Масштабная трагедия произошла в ночь на 5 декабря в Перми. Вместе с посетителями сгорел ночной клуб «Хромая лошадь». В злополучную ночь в заведении проходила вечеринка, посвященная 8-летию клуба. Выбраться из огня удалось далеко не всем посетителям. По последним данным 146 человек погибли, более 100 пострадали.

По предварительной версии, причиной ЧП стало неправильное обращение с пиротехникой — так называемыми «холодными фейерверками». Возбуждено уголовное дело по статье «Нарушение правил пожарной безопасности, повлекшее по неосторожности смерть двух или более лиц». Один из владельцев клуба, Анатолий Зак, сразу после пожара был объявлен в розыск. Через несколько часов его задержали уже за пределами Перми. Также задержаны исполнительный директор, второй совладелец и арт-директор заведения, а также предприниматель, организовавший в клубе пиротехническое шоу. Арендатор клуба, попавший в число подозреваемых, пострадал во время пожара и находится в больнице в тяжелом состоянии.

Власти пытаются сделать выводы из пермской трагедии. В частности, сенатор Александр Торшин предлагает вообще запретить продажу пиротехники на всей территории России. Эксперты от такой инициативы не в восторге, считая, что в этом случае рынок пиротехнической продукции уйдет в тень, где его будет невозможно контролировать. Президент Дмитрий Медведев возмущен халатностью хозяев пермского ночного клуба и требует наказать виновных «по полной программе»: «Предписания выдавались, они не реагировали, более того, дело дошло до того, что на праздник позвали представителей организации, которые устроили там фейерверк. Мне кажется, во-первых, нет ни мозгов, ни совести, а во-вторых, абсолютное безразличное отношение к тому, что произошло», — возмущен Президент России. Он уже поручил главе МЧС Сергею Шойгу продумать вопрос существенного ужесточения наказания за неисполнение предписаний органов пожарного надзора.

Несоблюдение требований техники безопасности не раз становилось причиной трагедии. В 2000 году в Китае пожар на детской дискотеке унес жизни более трехсот человек, большинство из них — дети. В здании не было огнетушителей и аварийных выходов. В 2002 году в Перу из-за неосторожного обращения с огнем пожар вспыхнул на одной из дискотек, где находилось около 1000 человек. Более 30 из них погибли. Пять лет назад в Парагвае огонь бушевал в торговом центре. Погибли около четырехсот человек, отдыхавших на дискотеках и в ресторанах. В России два года назад в результате взрыва пиротехники загорелся клуб «911». Погибли 11 человек. В новогоднюю ночь на 1 января 2009 года трагедия произошла в ночном клубе Таиланда. В результате возгорания во время новогоднего шоу погибли более 60 человек. Как и в Перми, причиной ЧП стал некачественный фейерверк.



первого уровня будет работать 38 врачей: это хирурги, нейрохирурги, травматологи, анестезиологи, врачи УЗИ-диагностики, эндоскописты, рентгенологи. Работа по набору кадров начнется в первые месяцы 2010 года.

Высокотехнологичное оборудование

В будущем травмоцентр будет оборудован видеокameraми, фиксирующими по минутам все действия медиков. «Человека завозят в травмоцентр — время фиксируется, кладут на операционный

по линии санитарной авиации уже дежурят 5 таких автомобилей. Дополнительная техника позволит обеспечить безотказный выезд в случаях, когда другие автомобили задействованы где-то в районах Вологодчины. Также будет усилена станция Скорой медицинской помощи Вологды — эта служба первая оказывается рядом с пострадавшими и транспортирует его к месту оказания помощи. В Соколе также появится современный реанимобиль, а позднее такие машины поставят в Сямжу и Верховажье.

Смертность снизится вполовину

Как пояснил Владимир Летенков, когда в Вологодской области вся схема оказания помощи пострадавшим в результате ДТП будет отработана и все звенья цепи будут слаженно работать, смертность от дорожно-транспортного травматизма снизится если не вполовину, то на 30-40%. «Я не думаю, что возникнут какие-то сложности в этой работе. Все это для нас не ново, схема оказания помощи существует давно в рамках работы областного Центра медицины катастроф. Уже сегодня работает бригада постоянной готовности, в которую входят хирург, травматолог, анестезиолог, сосудистый хирург, акушер-гинеколог. Они дежурят круглосуточно. При необходимости эта бригада оперативно выезжает в любую точку области. Эта работа ведется уже около 10 лет, но сейчас произойдет усиление этой службы, и, естественно, увеличатся возможности оказания помощи. Пока травмоцентр у нас не появился, как оказывается помощь: пациента привозят в приемное отделение, затем его нужно поднять на другой этаж на рентген, потом еще на другой — в операционную. Все это очень неудобно. В травмоцентре вся помощь будет оказываться на одной территории, и это существенно ускорит весь процесс», — отметил Владимир Летенков. **ББ**

Для того, чтобы выполнить весь комплекс мероприятий, врач должен обладать высокой степенью квалификации и уметь делать все сам, не привлекая дополнительно кого-то со стороны.

стол — все фиксируется. Если задержка в какие-то минуты, на следующий день — разбор полетов. В такой ситуации имеет значение каждая минута», — пояснил Владимир Летенков. Сейчас подобные травмоцентры существуют на Западе и, например, в Санкт-Петербурге, и опыт их работы показывает, что своевременно оказанная помощь позволяет спасти жизнь каждого второго-третьего человека, получившего серьезные травмы при ДТП. Не случайно руководитель департамента здравоохранения Вологодской области Александр Колинько сравнил эти травматологические центры с учреждениями, которые показывают в сериале «Скорая помощь». Здесь пациенту окажут весь спектр необходимых услуг, и возить его для диагностики по разным инстанциям не придется.

Дополнительно для усиления службы Скорой помощи в Вологду будут поставлены два реанимобиля. Сейчас в области

РЫЦАРЬ МЕДИЦИНЫ

ТЕКСТ: ЕЛЕНА БЕЛОВА.

Вологодчина — земля особенная, богатая разнообразными талантами. В числе ее выдающихся сыновей, внесших немалый вклад в историю отечественной науки, Альберт ВОЛКОВ. Кандидат медицинских наук, депутат Законодательного собрания Вологодской области, почетный гражданин города Сокол, заслуженный врач России, бывший главный врач горбольницы №2 г. Сокол — краткий список регалий Альберта Александровича. Ярко выраженная харизма, оптимизм, жизнелюбие, уважение к людям и непреходящая тяга к творчеству — суть этого удивительного человека.



Линия судьбы

«Моя мама говорила: «Учись на врача», — вспоминает Альберт Александрович, — да и сам я всегда хотел заниматься медициной». Медицина для нескольких поколений семьи Волковых не только является делом и смыслом жизни, но и преподносит сюрпризы. По свидетельству семейной легенды, родители врача познакомились именно в сокольской городской больнице, где в двадцатые годы прошлого века молодая санитарка Евдокия Андреевна заботилась о больном Александре Флегонтовиче Волкове. «Сначала мама ухаживала за папой, а потом — папа за мамой», — улыбается Альберт Александрович.

Поступив в Ярославский государственный медицинский институт, Альберт Александрович выбрал для себя специализацию акушера-гинеколога и уже тогда, будучи студентом, проводил экстренные гинекологические операции и принимал роды. «Я был убежденный акушер-гинеколог, но меня выбрала хирургия», — рассказывает Альберт Александрович. — Когда я учился на шестом курсе, главный врач горбольницы г. Сокол Николай Андреевич Куксенко предложил мне

после окончания института работать хирургом под его началом. И я, вернувшись с зимних каникул в институт, отправился после лекций не в гинекологический кружок, который посещал уже два с половиной года, а в круглосуточный травмпункт. А там милиционеры, дерущиеся и ругающиеся потерпевшие! Но что делать — надо привыкать, и за три месяца я кое-какие практические знания успел охватить».

Вернувшись в Сокол, Альберт Александрович получил направление в горбольницу как хирург-онколог, оперировал вместе с Николаем Андреевичем Куксенком, а после его ухода проработал главным врачом до самой пенсии почти тридцать пять лет.

«Я всегда любил новое, был легок на подъем, оперировал от рака пищевода до рака прямой кишки и в 1965 году получил первую категорию». В 1973 году Альберт Александрович стал единственным врачом высшей категории, за исключением врачей-фронтоников. Диапазон оперируемых болезней становился все шире: грудная хирургия, травматология, гинекология, онкология. «Раньше не было такой узкой врачебной специализации, как сейчас. Когда нужна помощь, оперировал практически любые случаи и у детей, и у взрослых».

В 1975 году Альберт Александрович защитил кандидатскую диссертацию по желчной хирургии, обобщив в ней опыт более чем 900 операций. «Почему именно по желчной? А так случилось, что ко мне в больницу приехал новый заведующим отделением Лев Борисович Дуберман, который раньше учился у настоящих пионеров желчной медицины, — объясняет Альберт Александрович. — Эта область тогда была мало освоена, вот мы широко и взялись за работу».

Статистика утверждает, что в основном именно женщины подвержены желчно-

каменной болезни, на долю мужской половины достается лишь 10-15% от общего числа заболеваний. Но «любимая» медицинская тема коснулась своего исследователя по полной программе: Альберт Александрович перенес операцию на желчном пузыре, во время которой происходили настоящие чудеса. Сначала во время операции отключили электроэнергию, затем кончился кислород, и докторам пришлось буквально дышать за больного. Анестезиолог не сумел правильно дать наркоз, и давление пациента подскочило настолько резко, что от боли потекли слезы. И вдобавок закончился углекислый газ, который вводят в брюшную полость во время операции. «Хорошо, что врачи вспомнили, что у нас где-то был запасной баллон, который я года за два до этого случайно привез из Кадникова, — смеется Альберт Александрович. — Как чувствовал тогда, что пригодится».

Доктор, облеченный властью

Альберт Александрович не раз избирался депутатом городского и областного Советов народных депутатов, а в 1994 году как старейшина открывал первую сессию Законодательного Собрания области. «Это было интереснейшее время, когда мы впервые ощутили возможность самостоятельно разрабатывать важные для области документы. Закон о местном самоуправлении, который мы приняли первыми в России, был признан рамочным для всей страны», — гордится результатами работы своих коллег Альберт Александрович. За четыре года работы в Законодательном собрании депутатами первого созыва было разработано и введено в действие более 200 законов, среди которых — законы о санитарном благополучии, о лучевой диагностике и безопасности, о лекарственном обеспечении. «Мы не ограничивались местечковыми заседаниями, а впервые в стране организовали Северо-Западную ассоциацию депутатов, куда входило несколько областей, и проводили выездные заседания».

Народный врач

«Мне всегда везло на кадры, — убежден Альберт Александрович. — Будучи руководителем, я старался удовлетворить все заявки своих докторов, отлично понимая, что и лекарства, и оборудование в первую очередь нужны именно больным. Мы много работали, повышали квалификацию, внедряли новые методики. Думаю, что все это было не зря».

Доктор Волков прав: добро, подаренное им людям, не должно исчезнуть бесследно. Возможно, пример Альберта Александровича заставит поколения новых врачей задуматься о том, чтобы прожить жизнь в подлинном служении медицине. ■



ЗДОРОВЬЕ НЕ КУПИШЬ?

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР МАЛЬЦЕВ.

Недостаточно высокий уровень обслуживания в государственных (ведомственных, муниципальных) больницах и поликлиниках породил когда-то в нашей стране устойчиво растущий спрос на платные медицинские услуги. Предложение не замедлило появиться — уже в начале 1990-х открылись первые стоматологические кабинеты, начали прием врачи частной практики, а через какое-то время появились и медицинские центры, оказывающие целый комплекс платных услуг. Что представляет собой негосударственная медицина в Вологде? С какими проблемами она сталкивается и в каком направлении развивается? Об этом мы поговорили с руководителями нескольких крупных частных медицинских учреждений.

Что лучше — частное или государственное?

С тех пор как наша страна отказалась от государственно-социалистической модели социального обеспечения, не утихают споры о том, что лучше — частная, платная медицина или все-таки «доступная и бесплатная» государственная? Общеизвестно, что качество платных медицинских услуг выше, чем бесплатных, однако представители частной медицины видят и другие различия.

Так, по мнению **Владимира Николаева**, частная и государственная медицина решают разные задачи: «Система здравоохранения, созданная в 20-х годах прошлого столетия, решала и решает по сей день задачу охраны здоровья и оказания комплексной медицинской помощи всему населению. Она обеспечивает определенный уровень здоровья нашей нации в целом. Основной же задачей частной медицины является попытка предоставить выборочный спектр медицинских услуг максимально качественно. Говорю «качественно», потому что при современном уровне развития научно-технического

прогресса, когда одна медицинская технология сменяет другую, идет постоянное обновление парка диагностического оборудования, врачам просто необходимо изучать современную медицинскую литературу, знакомиться со всеми новыми и передовыми подходами и методиками диагностики и лечения заболеваний. Только такой специалист в современных условиях способен оказывать медицинскую услугу качественно. Приведите действительно серьезные аргументы, которые заставят врача, к примеру, на поликлиническом приеме в государственном медучреждении всем этим заниматься в полном объеме, если на прием к нему в день идет 20-30 человек. И не зависимо от того, хорошо он этот прием проведет или позволит себе где-то в чем-то недоработать, завтра к нему снова придут 30 человек и послезавтра тоже. Врачи же, практикующие самостоятельно или в частных медицинских центрах, уже давно почувствовали эту необходимость и включились в здоровое соревнование между собой в «завоевании» расположения и признания со стороны главного участника всего медицинского процесса — Пациента».

Светлана Долгова, в свою очередь, считает, что достоинства частной медицины — это более качественный сервис, внимательное отношение к пациенту, высококвалифицированный персонал и нали-



Владимир НИКОЛАЕВ, директор медицинских центров «ВИТА».



Светлана ДОЛГОВА, директор клиники «Говорово».



Сергей ЗЯБРОВ, директор сети стоматологических клиник «Дантист».

чие высокотехнологичного оборудования: «Ряд частных клиник — во всяком случае, с полной ответственностью говорю о клинике «Говорово» — оснащен уникальным оборудованием. Причины этого очевидны — инвестор нацелен на максимальное получение прибыли, а сделать это возможно будучи хотя бы на шаг впереди конкурентов. Да и врач, сосредоточенный исключительно на лечебном процессе, лично заинтересован в положительном результате. И дело тут не в альтруизме — довольный клиент приведет за собой родственников и друзей. Все эти составляющие и дают частной медицине неоспоримые преимущества. Ну а плюсами муниципальной медицины считаются ее «общедоступность и бесплатность». В этом ее преимущество, закрепленное Конституцией РФ, хотя на практике так бывает далеко не всегда».

Сергей Зябров к положительным качествам частной медицины относит территориальную близость таких организаций к нуждающимся в помощи (ввиду большого их количества по сравнению с государственными и муниципальными учреждениями): «Благодаря этому создается высокая конкуренция, которая, в свою очередь, сдерживает цены на платные услуги и мотивирует как руководителей, так и весь персонал не только поддерживать, но и повышать качество медицинских услуг, контролировать лечебный процесс на всех этапах. Особый козырь частных медицинских организаций — отсутствие коррупции. Интересно также и то, что в отношении частных медицинских организаций предъявляются более высокие требования к работе такими организациями, как Роспотребнадзор, Росздравнадзор и другие».

Очевидно, что современное общество немислимо как без государственной, так и без частной медицины, что, конечно, не отменяет кардинальных различий между этими двумя формами оказания медицинских услуг, но ставит острую проблему взаимодействия между ними. Светлана Долгова с горечью констатирует: «Почему-то считается нормальным фактом то, что пациент — наш, так сказать, «родной» пациент, житель Вологодской области — посетив платный прием в частной клинике и нуждаясь в дальнейшей консультации узкопрофильного специалиста или в госпитализации, причем иногда в срочном порядке, в государственном учреждении здравоохранения, получает отказ. Мотив отказа, озвученный мне администрацией одного из наших муниципальных учреждений здравоохранения звучал так: «У вас в частной клинике пациент был за деньги, а мы бесплатно работать не будем, врачебные заключения из частных клиник не принимаем». Администрация, конечно, «подсказывает» выход: «Пусть больной едет в свою районную больницу, получает направление там, вот тогда мы его и примем. Бесплатно». При всем этом можно долго дискутировать и про клятву Гиппократа, и про Конституцию РФ. И при этом, простите за банальность, молить бога, чтобы пациент успел вернуться в свой поселок, получить направление на «бесплатную и общедоступную»

медицинскую помощь и самое главное — успеть эту помощь получить».

Где Москва, а где мы...

Не секрет, что региональный рынок платных услуг в сфере медицинского обслуживания отстает от столичного — там больше крупных частных предприятий, они многопрофильны и высокотехнологичны; комплекс услуг, оказываемых в таких учреждениях, позволяет пациенту практически полностью отказаться от государственной медицинской помощи. «В арсенале таких медцентров и собственной службы скорой помощи и весь спектр поликлинических лечебно-диагностических услуг, включая компьютерную и магнитно-резонансную томографии, все основные направления терапии и оперативной хирургии, естественно, с хирургическими и терапевтическими стационарами и, конечно, полное акушерско-гинекологическое сопровождение. Очевидно, что оснащение подобных структур требует серьезных инвестиций и, как следствие, стоимость пребывания пациента там, по нашим меркам, довольно высока», — говорит Владимир Николаев. По его мнению, на региональном медицинском рынке востребованными пока остаются в основном консультативные медицинские услуги, в меньшем объеме — диагностические и совсем выборочно — лечебные. Средний чек местного частного медицинского учреждения, по его оценкам, составляет 500-3000 рублей (в зависимости от профиля), что примерно в 10 раз меньше столичного. Сказывается то, что уровень доходов вологжан в среднем ниже московского, да и серьезных инвесторов, готовых вложить капитал в проекты создания частных медицинских структур, в Вологде пока не находится.

Тем не менее, нашим предприятиям, оказывающим платные медицинские услуги, есть что предложить своим пациентам. Есть и интересные методики диагностики и лечения, не имеющие аналогов в бюджетном здравоохранении, есть и обычные консультативные услуги, сопровождающиеся хорошим сопутствующим сервисом. Так, например, клиника «Говорово» отличается многопрофильностью медицинских услуг и наличием различного высокотехнологичного оборудования: магнитно-резонансного томографа (МРТ), цифрового ортопантомографа, стоматологического оборудования CEREC и др. «Несмотря на то, что услуги, например, на МРТ и VIP-стоматологию недешевы, они пользуются достаточно высоким спросом, — говорит Светлана Долгова. — Следует заметить, что услугами нашей клиники пользуются жители не только Вологодской, но и Архангельской, Московской областей, граждане других стран. Жителям Москвы или Италии, как оказалось, гораздо выгоднее приехать в Вологду, в отделение VIP-стоматологии, чем получить эти же услуги у себя на родине».

Кроме того, на рынке платных стоматологических услуг пациентам предлагаются такие новые технологии, как изготовление зубов на имплантатах, изготовление мягких

сьемных капроновых протезов при сложных условиях протезирования. Сергей Зябров в связи с этим отмечает: «Думаю, что со следующего года мы начнем изготовление циркониевых зубов и коронок по характеристикам, идентичным естественным зубам. В хирургической стоматологии, кроме выше-названной технологии, в которой в паре работают хирург и ортопед, на подходе пересадка собственных зубов при сложных аномалиях их расположения опять же в комплексном лечении совместно хирурга с ортодонтом».

Препятствия и их преодоление

Так что же мешает развитию частной медицины в Вологде и регионе? Налоговый и административный пресс? Нечестные методы конкурентной борьбы, используемые муниципальными учреждениями? Экономический кризис? Или же просто нежелание людей заботиться о своем здоровье, неумение ценить его?

Ряд причин уже были названы нашими экспертами выше: это и большие сроки окупаемости медицинских проектов, и в целом низкая платежеспособность населения. К сдерживающим факторам, которые также называют специалисты, следует отнести следующие.

Во-первых, отсутствие государственной помощи, например, в рамках проектов по поддержке малого и среднего бизнеса. «Производство медицинских услуг низкорентабельно и социально зависимо, поэтому следует поднять вопрос о бюджетных инвестициях и бюджетном кредитовании. Очень актуален вопрос о налогообложении на рынке медицинских услуг — для вновь созданных медицинских учреждений должен быть рассмотрен вопрос о расширении перечня состава затрат по упрощенной системе налогообложения», — считает Светлана Долгова. При этом руководители частных клиник не ощущают чрезмерного контроля и какого-либо давления со стороны проверяющих и контролирующих структур. «Более того, мы даже жалуем, что нет никакого сотрудничества с органами городского и областного управления здравоохранением», — говорит Сергей Зябров. — Несколько лет назад мы пытались наладить такое сотрудничество по линии Правления региональной ассоциации врачей частной практики. Вначале в этом деле даже были некоторые успехи, а потом мы оказались никому не нужны».

Во-вторых, существует кадровая проблема. По признанию Владимира Николаева, проблема поиска хороших, грамотных и интересно работающих врачей-специалистов всегда остро встает с открытием очередного нового частного медицинского учреждения. По этой причине, а также по причине большого объема необходимых инвестиций при создании крупного широкопрофильного медицинского центра, одной из возможных альтернатив развития региональной частной медицины в среднесрочной перспективе Владимир Николаев называет создание множества узкоспециализированных медицинских структур, активно сотрудничающих друг с другом в процессе ведения пациента.

В-третьих, серьезной проблемой является недостаточная информированность пациентов о качестве медицинских услуг. К сожалению, зачастую выбор клиники, где вологжане собираются получить медицинскую помощь, основывается на принципе «где быстрее и дешевле». Впрочем, некоторый повод для оптимизма в этом вопросе дает молодое поколение — молодежь в возрасте 22-25 лет, не заикливаясь на бабушкиных советах, осознавая ценность своего здоровья, активно собирает информацию о клиниках и работающих там докторов и от своих друзей, и из Интернета.

К сдерживающим факторам следует отнести также и недостаточную популярность добровольного медицинского страхования — именно с интенсификацией сотрудничества клиник и страховых компаний многие эксперты и связывают развитие медицинской отрасли. Но тут необходимы усилия и со стороны государства, и со стороны страховых компаний, да и без повышения уровня благосостояния граждан говорить о развитии ДМС не приходится.

Вместо эпикриза

С какими бы проблемами не сталкивалась местная платная медицина, потенциал ее довольно велик. Согласно данным социологических опросов, примерно половина россиян платит за медицинские услуги. Примечательно, что когда специалисты «Фонда общественного мнения» (опрос 2008 г.) спросили у граждан, почему они занимаются самолечением и не ходят к врачам, большая часть (15%) мотивировала свое поведение «волокитой и очередями» в медицинских учреждениях, лишь 6% сослалась на нехватку средств на лечение. За последние 2-3 года значительно повысился уровень доверия населения к частной медицине — все большее количество пациентов обращается за медицинской помощью именно в частные медицинские структуры.

Сегодня в вологодской частной медицине работают стоматологи, отоларингологи, гинекологи, офтальмологи, неврологи, физиотерапевты и другие специалисты высокой квалификации. «В последние два года активно стали выходить на этот рынок врачи-лаборанты, специалисты в области лабораторной диагностики, которые организовали несколько частных медицинских лабораторий, где производятся различные виды анализов. Примером медицинского учреждения данного профиля является Центр лабораторной диагностики «Целди», работу которого характеризует хорошее, качественное и оперативное обслуживание пациентов. В этом секторе частной медицины конкуренции пока нет, и они активно развиваются», — говорит Сергей Зябров. — Среди вышеперечисленных специалистов активно работают акушеры-гинекологи, лор-врачи, физиотерапевты, офтальмологи. По другим специальностям работа ведется в режиме консультативных услуг, то есть они находятся на начальной стадии развития уже около десяти лет. Реальной лечебной работы ими не проводится. Но я считаю, что перспективы развития и оказания ими медицинских услуг у них есть. Перспективы роста и развития имеют практически все секторы медицины. А вот рынок частных стоматологических услуг близок к насыщению. Существенного увеличения их количества вряд ли стоит ожидать». По его мнению, в ближайшее время будет происходить укрупнение стоматологических клиник, как впрочем и медицинских организаций других профилей.

Таким образом, частная медицина с ее постоянно растущим профессиональным и технологическим уровнем — это медицина не только для богатых, всегда желающих получить услугу самого высокого качества, но и для людей среднего класса, для большинства вологжан. **BB**

Услуги и цены на рынке частной медицины — в нашей рубрике «Рейтинг».



СТАТУС ВНЕШНОСТИ

ТЕКСТ: НИКОЛАЙ РЕЧИН.

Идеальных людей нет. Герой Джонатана Свифта доктор Гулливер, рассматривая первостатейных красавиц королевского двора Страны Великанов, содрогнулся от вида сотен мелких изъянов, покрывающих каждый дюйм самой лилейной кожи. Впрочем, во времена первого английского фантаста косметологическая медицина недалеко отстояла от шаманизма.



Подробный экскурс в современные технологии красоты согласилась дать для наших читателей **Наталья Мельникова**, главврач салона «Лянэж». Именно врач. Профессиональный дерматолог со столичным образованием.

Фабрика красоты

— Для того чтобы сохранять и улучшать, в дерматокосметологии не нужно «изобретать велосипед», нужно просто знать анатомию и физиологию кожи и физику и химию процессов, в ней протекающих. Здесь одно из основных направлений — это мезотерапия, глубинное и внутриклеточное взаимодействие с кожей, ее железами и подкожными тканями. Среди инъекционных процедур заслуженной популярностью пользуется мышечная блокада. Не открою Америку, если скажу, что в основе этого укола сильнейший яд — ботулотоксин, правда, дозы, которые применяют косметологи, минимальны. Он используется и в медицине, и в дерматокосметологии. Мы вводим препарат «Диспорт» в отдельные области лица — туда, где находятся избыточно активные лицевые мускулы: область лба, в межбровную складку, около глаз.

Также актуальна процедура глубокого омоложения «Рестилайн». Индивидуальная упаковка с патентованным сертифицированным препаратом «Рестилайн» вскрывается

на глазах у клиента, вкладыш из нее подшивается к медицинской карте. Этот препарат гиалуроновой кислоты относится к так называемым филлерам (наполнителям) длительного действия. В этом шведском биогеле используется не просто кислота, а ее особый сложный изомер, пронизанный дополнительными связями, аналогичный живым тканям и поэтому долгоживущий. Он вызывает регенерацию кожи, подлинное омоложение. Это одна из немногих действительно дорогостоящих процедур, но результат стоит денег. Действие препарата продолжается до года. Концентрация естественной гиалуроновой кислоты снижается в коже человека на один процент в год, «Рестилайн» препятствует этому.

Сфера косметологической дерматологии охватывает огромный спектр медицинских и околomedicalных специальностей

Мужская и женская красота

«Разница между мужской и женской косметологией, прежде всего, психологическая, — считает Наталья Мельникова. — Женщина изначально ориентирована на постоянный уход за собой и на длительное сотрудничество со специалистом. Многие мужчины стесняются пользоваться услугами косметолога. До тех пор, пока не ощутят результат. Конечно, люди бизнеса и политики — наиболее частые клиенты косметологов. Ведь внешность — это статус, а статус — внешность».

между дермато-венерологией и пластической хирургией. Четкой грани ни с той, ни с другой стороны нет. Именно поэтому мы поддерживаем самый тесный контакт с ведущими отечественными клиниками пластической хирургии, а я параллельно с работой в салоне остаюсь практикующим дерматологом.

Еще одно направление моей работы — это удаление и коррекция большинства стойких дефектов кожного покрова: рубцов, шрамов, папиллом, бородавок, пигментации, «винных» пятен, доброкачественных образований кожи. В этом помогает довольно мощный лазер на парах меди «Яхрома-мед». Итальян-

ская установка «Дека» — совершенно другой прибор, чье основное назначение — фотозпиляция, безболезненное и необратимое удаление нежелательных волос.

Внутри и снаружи

— Отдельное направление — здоровье волос. Салон «Лянэж» — одна из немногих организаций, входящих во всероссийское Общество врачей-трихологов. В салоне есть трихологическое оборудование, с помощью которого клиенты проходят комплексное обследование, включая микроскопию, анализы, компьютерную диагностику. Но не надо думать, будто компьютер действительно может выступать в роли диагноста. Это лишь вспомогательный инструмент. Диагностику и лечение проводит, прежде всего, высококлассный врач-трихолог Е. В. Остапчук. Самая острая медицинская проблема в трихологии — остановка выпадения волос. В нашем распоряжении имеется комплекс препаратов, разработанных учеными Санкт-Петербургской Военно-Медицинской Академии. Эти медикаменты в открытую продажу никогда не поступают и не поставляются в аптеки. Они одно из немногих на сегодняшний день в мире действительно эффективных средств, позволяющих решать проблему выпадения волос. В отличие от большинства наших процедур, этот курс очень длительный и дорогостоящий. Хотя почти всегда существует возможность сэкономить, если пациент берет ряд процедур на себя, а мы выдаем часть медикаментов на дом. Если проблема требует дополнительных исследований, мы направляем клиента в московскую клинику.

Оптимизация

Салон «Лянэж» открылся для вологжан в марте 2003 года. Менее чем за семь лет это уютное заведение прочно заняло свое место не только в инфраструктуре города, но и в ежедневниках его граждан. Среди постоянных клиентов салона вологжане всех возрастов и уровней достатка. Приезжают постоянные клиенты из Москвы и Петербурга. Цены устраивают всех, и все знают, что записываться к специалисту нужно заранее — поминутно. Здесь не бывает лишних минут и случайных затрат. В плотном графике находится время не только для обслуживания всех желающих, но и для непрерывного обучения новых специалистов. Далеко за пределами Вологодской области профессионалы высоко ценят свидетельство выпускника школы мастерства «Лянэж». ■



ДЕФИЦИТА ЛЕКАРСТВ НЕ БУДЕТ

ТЕКСТ: ИГНАТ КРИВЧЕНКО.

В стране продолжается распространение высокопатогенного гриппа. Несмотря на это, драматизировать ситуацию не стоит, заверяет Любовь ЖДАНОВА, директор сети аптек, объединенных в одно муниципальное предприятие «Вологдафарм-Тандем». Одна из головных аптек этой организации широко известна вологжанам как «Аптека №1».



— Мы располагаем самыми современными препаратами, — пояснила Любовь Ивановна корреспонденту «Бизнес и власть». — В первую очередь, это иммуномодуляторы, лекарства, повышающие защитные свойства организма. Кроме того, есть достаточное количество вакцины, и тем, кто еще не сделал прививку, стоит об этом подумать.

— **Любовь Ивановна, существует мнение, что аптеки искусственно завышают цены на препараты. Подобные слухи чаще всего циркулируют в период вспышки того или иного заболевания. Другими словами, спрос на лекарства повышается, а вслед за ним — и цена на препарат.**

— Действительно, нет дыма без огня. Сейчас говорят «фармацевтический бизнес». Да, это бизнес, это дело, которое приносит

большие деньги, но для зарубежных фармацевтических компаний. Про отечественный «бизнес» все, наверно, уже слышали, в каком он состоянии. Достаточно сказать, что рекомендуемый сейчас для лечения и профилактики гриппа препарат изготавливается из итальянского сырья. Но это не панацея, есть другие лекарства, и их достаточно много. Безо всякого сомнения, наряду с препаратами, цены на которые достаточно стабильны, есть и подорожавшие.

Наши коллеги из других регионов одной из основных причин повышения стоимости лекарств называют ослабление рубля относительно мировых валют, так как более 80% препаратов являются импортными или производятся из импортного сырья. Постоянно дорожают энергоносители, растут тарифы на коммунальные услуги, аптекам приходится платить

чрезвычайное количество налогов. Казалось бы, все эти расходы аптеки должны включить в себестоимость продаваемого товара, то есть лекарств. Но нет — аптечные учреждения обязаны идти в рамках законодательства, хотя их рентабельность в разных регионах нашей страны, в среднем, не превышает 2%.

У нас в области ценообразование в аптеках регулируется Постановлением Правительства Вологодской области №220 от 24.04.2002 г. Мы знаем, что в основном оно соблюдается.

Производители, поставщики, разумеется, выставляют цены, исходя из своего экономического положения, а аптеки, повторюсь, должны придерживаться продиктованного им ценового коридора, т.е. цены повышать не имеют права. В противном случае, им грозят серьезные наказания.

— **А с наличием лекарств сейчас как обстоят дело? Возможен ли дефицит, ведь как-никак кризис?**

— Думаю, дефицит в ближайшее время нам не грозит. В России сейчас продается чуть ли не 20000 наименований различных медикаментов. Конечно, многие из них это синонимы, то есть препараты, имеющие в своем составе одни и те же вещества, но выпускающиеся под разными торговыми названиями и поставляемые разными странами. Например, препарат предуктал (международное, общее для всех стран мира название — триметазидин) в аптечные сети может поступать под такими названиями, как веротриметазидин, медарум МВ, римекор, тримвтазидин-ратиофарм и т.д. — более 10 наименований фактически одного и того же препарата.

Что касается нашего предприятия, то здесь продается более 5000 наименований медицинских товаров, при наличии спроса можем привезти лекарство под заказ. Как правило, заказанный препарат поступает в течение суток.

— **Экономят ли люди на лекарствах в кризис?**

— По-видимому, если и экономят, то далеко не все. Конечно, кто-то, придя в аптеку, считает рубли и даже копейки, а кто-то внимание обращает только на дорогостоящие препараты. Иногда люди говорят: «Даром лечиться — лечиться даром». Я не совсем согласна с этим утверждением, поскольку есть очень много качественных лекарств, отечественных и зарубежных, по достаточно низким ценам и при этом весьма эффективных.


— **В последнее время сограждане наши боятся нарваться на поддельные лекарства. Что скажете по этому поводу?**

— Бояться не нужно, но и бдительность терять нельзя. Фальсификаты, вообще говоря, явление не новое, и в литературе описаны случаи подделки лекарств еще за 3000 лет до нашей эры. Совет здесь может быть такой: лекарства покупать нужно в аптечных предприятиях с разветвленной сетью и только в тех, которым доверяете. По своим аптекам могу сказать, что ни в одной из них не было зафиксировано ни одного случая наличия фальсифицированных лекарственных средств или лекарств, негодных к употреблению.

— **БАДЫ — что это за лекарства?**

— Это не лекарства, само название говорит за себя — Биологически Активные Добавки к пище. В настоящее время рынок БАДов очень вырос — на территории России их уже не одна тысяча наименований. Нужно сказать, что аптеки нашего предприятия не слишком увлекаются их продажей. Берем только те, которые зарекомендовали себя, и недорогие по цене.

— **Что пожелаете вологжанам?**

— Беречь себя, свое душевное и физическое здоровье. 

ПРИКАЗАНО ВЫЖИТЬ...

ТЕКСТ: ТАТЬЯНА ШАРОНОВА.

С 2010 года в России вступают в силу новые стандарты регистрации новорожденных. Наша страна пошла по пути высокоразвитых стран. Теперь врачи будут бороться за жизнь глубоко недоношенных детей, которые появились на свет в 22 недели и весом от 500 граммов. Раньше такие малыши считались просто поздним выкидышем...



Павлушу в реанимационное отделение детской городской больницы г. Череповца реаниматологи принесли на руках — даже в самом лучшем реанимобиле такую кроху по дорогам везти опасно. Павлик родился на 15 недель раньше срока, весил всего лишь 600 граммов, после рождения похудел еще на 100. Малыш ростом чуть больше мужской ладони, красненький, ручки и ножки тоненькие, кожа такая прозрачная, что видны артерии и вены. Подкожного жира совсем нет — это значит, что такой малыш сам себя согреть не может...

У другой крохи красивое имя — Милана. В реанимации детской больницы она легла всех, потому что появилась на свет 400-грам-

мовой. За Павлика и Милану дышат машины. Кормят малышей через трубку. Даже капельницу поставить проблема — вены слишком тонкие, лопаются. Эти дети не плачут — нет сил. Если они умирают, то умирают молча.

Таких малышей в больнице называют «экстремалами», потому что это дети с экстремально низкой массой тела, то есть выходящей даже за рамки недоношенности. Выходить их невероятно трудно, и тем не менее выхаживают, уже в течение двух лет в череповецкой детской городской больнице.

На всех «экстремалов» 5 кюветов: три больших и два маленьких. Для таких крох, как Павлик и Милана. Кюветы развалива-

ются на глазах, признаются врачи: то дверка не держит, то петля отходит. Чтобы выйти экстремалов, нужны деньги, и немалые — как минимум два миллиона рублей; аппаратура, которой мало; лекарства, которые в дефиците; места, которых череповецкой детской реанимации катастрофически не хватает... И еще мама. Таким малышам она просто жизненно необходима. Медики уверены — ребенок без мамы на поправку никогда не пойдет, просто не захочет жить. У Павлика любящая мама есть, хоть и живет не в Череповце. Милану мама оставила в роддоме, в больницу даже не звонит.

Недоношенные дети рождались всегда, признаются врачи, так устроен мир. Но в последние годы таких малышей — очень тяжелых — появляется на свет все больше. Если будущая мама рано начала половую жизнь, часто меняла партнеров, пила, курила, делала аборт, она не родит здорового ребенка, и он, скорее всего, появится на свет недоношенным. Сейчас медицина достигла такого высокого уровня, когда врачи могут выходить даже глубоко недоношенного ребенка. Он будет жить, но как? В большинстве своем такие дети остаются на всю жизнь инвалидами.

Кстати, в Санкт-Петербурге сейчас выхаживают ребенка, который родился 370-граммовым. В США выходили девочку, которая родилась весом 280 граммов. Возможности медицины просто безграничны, если есть не только талантливые врачи, которым под силу подчас невозможное, но и аппаратура, лекарства, кюветы...

И о врачах. У детских реаниматологов стаж работы идет год за полтора из-за трудностей и невероятных нагрузок... Реаниматологов на пенсии почти не бывает — не доживают... Опытные специалисты на вес золота. Именно такие и выхаживают сейчас в Череповце «экстремалов» — малышей с экстремально низкой массой тела.

А Павлуша и Милана за месяц поправились на целых 100 граммов. Это уже победа, говорят врачи. Хотя до полной победы еще далеко, но это уже совсем другая и очень непростая история. **ББ**



ДОКТОРА МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ

ТЕКСТ: ТАТЬЯНА ЛЕНТИНА.

Если вы думаете, что здоровье человека зависит только от действий врача, то это не совсем так. Зачастую не только здоровье, но и жизнь пациента находится в «руках» медицинской техники. Представьте себе: человек подключен к аппарату искусственной вентиляции легких. Малейшая неисправность аппарата может привести к трагедии. Поэтому так важно тщательно следить за ее состоянием, вовремя ремонтировать, а по сути — лечить, так же, как врач лечит пациента.



Борис КРАСНОВ, генеральный директор
ОАО ПТФ «Медтехника».

Именно этим уже более 40 лет занимается вологодская фирма «Медтехника». Ее можно по праву назвать «лечащим врачом» медицинского оборудования всех лечебных учреждений Вологодчины. Помимо этого, на сегодняшний день «Медтехника» — крупнейший поставщик медицинской техники для больниц и поликлиник области.

Рентгену тоже нужен врач

Специалисты «Медтехники» сегодня работают во всех районах Вологодской области. Их главная задача — вовремя выявлять и устранять «болезни» медицинских аппаратов, которые находятся на вооружении центральных районных больниц.

— В каждой районной больнице есть наш инженер, а зачастую не один, который следит за состоянием медицинских аппаратов. И если возникают проблемы, тут же их устраняет, —

рассказывает заместитель директора ОАО ПТФ «Медтехника» Андрей Краснов. — Если бы такого сервиса не было, технику пришлось бы вести на ремонт в Вологду или организовывать выезд специалистов. А если счет идет не на дни, а на часы?

Помимо квалифицированного ремонта медицинской техники, который могут делать только профессионалы, важно постоянно следить за ее состоянием. Ведь медтехника среди прочей технической аппаратуры — не только самая важная, но и одна из самых сложных.

— Мы обслуживаем практически весь спектр медицинской техники. Есть специализированные подразделения, которые обслуживают рентгеновские аппараты и лабораторную технику, аппараты ИВЛ, УЗИ. Это оборудование очень тонкое и сложное. А загубить аппарат стоимостью несколько миллионов рублей очень просто, — рассказывает Андрей Краснов. — Достаточно залить в него не тот реагент или выбрать неправильный режим и все. Но даже если соблюдать все рекомендации, без технического обслуживания любой, даже самый надежный аппарат однажды может «заболеть» и «встать». А любой врач знает, что болезнь проще предотвратить, чем вылечить.

Для определения правильного диагноза важно, чтобы аппарат, которым пользуется врач, давал верные показания. На языке специалистов это называется «метрологический контроль». Проще говоря, когда весы показывают килограмм, а не два, если на них находится килограмм. Точно так же с медицинской техникой: кардиографом, энцефалографом и другими аппаратами, от точной работы которых зависят данные о состоянии здоровья пациента.

— Мы занимаемся поверкой и метрологическим контролем. Помимо этого, возьмем к примеру паровой стерилизатор — на первый взгляд вещь простая, а на самом деле это сосуд,



Андрей КРАСНОВ, заместитель директора ОАО ПТФ «Медтехника».

который работает под большим давлением, и если не доглядеть, он может даже взорваться. Мы учим медиков, как работать на стерилизаторах так, чтобы этого не происходило.

Уникальность — в комплексном подходе

Одно из главных направлений в работе «Медтехники» — поставка медицинского оборудования для лечебных учреждений Вологодчины. Именно с этого предприятия начинало в далеком 1965-м году. Тогда в Вологде на улице Лечебной было построено небольшое двухэтажное здание из белого кирпича. «Медтехника» по-прежнему не меняет адрес, как не меняют место работы некоторые сотрудники предприятия, в трудовой книжке которых всего одна запись — производственно-торговая фирма «Медтехника».

Уже более тридцати лет предприятие возглавляет Борис Краснов, а три года назад в этот бизнес пришел и его сын Андрей. Сейчас он руководит сервисным направлением «Медтехники».

— Наше предприятие знает в любом уголке Вологодчины. Нет такой больницы или поликлиники, в которой не было поставленного нами оборудования или не работали бы наши инженеры. Именно это накладывает на «Медтехнику» огромную ответственность — в отличие от фирм-однодневок мы дорожим репутацией и не можем позволить себе работать «спустя рукава». Мы понимаем, что от наших честных, грамотных и квалифицированных действий в конечном итоге зависит здоровье жителей нашей области...

Сегодня «Медтехника» работает с крупнейшими отечественными и зарубежными производителями медицинского оборудования. Оптимальный подбор продукции, уникальный комплекс услуг по сервису и качественное их выполнение — вот главные принципы работы предприятия.

— Наш многолетний опыт работы в торговле медицинской техникой и ее обслуживании позволяет нам удерживать прочные позиции на рынке медицинских услуг. И к приближающемуся 45-летию юбилею мы подходим с новыми идеями и большими планами, ведь без развития невозможно любое дело.

ООО ПТФ «МЕДТЕХНИКА»
Тел. (8172) 53-69-14

СЛУЖИМ ЛЮДЯМ, СЛУЖИМ ОТЕЧЕСТВУ!

22 ДЕКАБРЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНСПЕКЦИИ ТРУДА В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ ИСПОЛНЯЕТСЯ 15 ЛЕТ.



Государственная инспекция труда в Вологодской области.

Дорогие коллеги!

От всей души поздравляю вас с этой знаменательной датой! Пятнадцать лет вы несете нелегкую государственную службу — стоите на страже интересов трудящихся Вологодской области. Через вас прошли тысячи людских судеб, в каждой из которых своя беда, свои проблемы. Честно и принципиально исполняя возложенные государством обязанности, вам удалось предотвратить сотни трагедий на производствах. И это значит, сотни людей сохранили здоровье, а порой и саму жизнь. Все это требует и огромных знаний, и мужества, и принципиальности, и участливого сердца, которое в нашей работе трудно оставить холодным.

В канун нашего небольшого юбилея я искренне благодарю каждого из вас за тот вклад, который вы ежедневно вносите в создание на территории области благополучной обстановки в деле соблюдения трудового права и безопасных условий труда.

Желаю вам крепкого здоровья! Пусть на работе вам всегда сопутствует успех, в жизни — удача, в семьях — спокойствие, уверенность в завтрашнем дне, пусть радуют дети и близкие.

И тогда вологжане всегда могут быть уверены — на защите их интересов стоит небольшой, но крепкий и честный коллектив Государственной инспекции труда.

С праздником!

*Главный Государственный инспектор труда
в Вологодской области Александр БОБРОВ.*

ПОТЕРЯЛ РАБОТУ – ОТКРЫВАЙ БИЗНЕС

ТЕКСТ: ЮЛИЯ НАУМОВА.

По последним данным, в регионе сейчас почти 25 тысяч безработных, а это едва ли не 4% от экономически активного населения области. Для борьбы с безработицей областное Правительство разработало программу антикризисных мер, которая была одобрена на федеральном уровне. Начальник Департамента занятости области Игорь ДАЦЕНКО рассказал о ней на совещании, посвященном развитию малого бизнеса и мерам по его стимулированию. Оно прошло в рамках выставки-ярмарки «Сделал сам», которая работала в Вологде в ноябре.

Разработанная областными властями программа развивалась в уходящем году в трех направлениях. Два из них касаются сохранения имеющихся рабочих мест, повышения уровня конкурентоспособности на рынке труда работающих граждан, а также создания так называемой альтернативной занятости на общественных работах. Третье направление, которое и представляло интерес для участников выставки, касается развития малого бизнеса. Речь идет о выплате единовременных денежных пособий тем безработным, которые решили стать индивидуальными предпри-

нимателями. Еще в начале года в адрес этого направления программы поступало немало критических отзывов. По словам Игоря Дაცенко, «скептики» сумму в 60 тысяч рублей, которая, собственно, и выдавалась будущему предпринимателю, считали «несерьезной» для начала собственного дела. Они также полагали, что оставшийся без работы человек, будучи в подавленном состоянии, не сможет грамотно составить и осуществить бизнес-план. Несмотря на это, направление прижилось и оправдало себя. Так, до конца этого года на Вологодчине в общей сложности планировалось выдать

более 600 единовременных выплат, которые можно направить на открытие собственного дела. «Программа так стремительно развивалась, — говорит Игорь Дაცенко, — что уже к лету стало очевидно — лимит пособий, который изначально был запрошен областными властями у Федерации, быстро заканчивается. И после обращения в Правительство страны лимит для Вологодчины был увеличен. В области будет выдано порядка 1200 выплат».

Более десяти предпринимателей, уже освоивших 60 тысяч, обратились в Правительство Вологодской области за получением гранта в 300 тысяч рублей. «И это неплохо, — говорит начальник Департамента занятости. Согласно нашим подсчетам, благодаря одному выданному гранту и пособию, в области создается не одно, что было бы очевидно, рабочее место, а два. Тенденции неплохие, и они заставляют задуматься над дальнейшей реализацией программы». Игорь Дაცенко отметил, что в будущем году в рамках развития антикризисной программы предприниматели будут получать деньги не только на открытие собственного бизнеса, но и на создание новых рабочих мест. **EB**

СТРАХОВЩИКИ ОЖИВИЛИСЬ

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР МАЛЫЦЕВ.

Масштабная реформа в строительной и смежных отраслях не просто затронула, но существенно оживила российский страховой рынок, отмечают страховщики.

С 1 января 2010 г. каждая строительная организация, желающая продолжать свою деятельность, должна в соответствии с законом вступить в саморегулируемую организацию (о принципах деятельности и практике функционирования СРО на территории нашей области мы писали в прошлом номере нашего журнала).

Одна из задач СРО — обеспечение субсидиарной имущественной ответственности членом СРО в случае причинения ими вреда имуществу или здоровью третьих лиц. Для своевременного возмещения вреда в рамках СРО создается специальный компенсационный фонд, состоящий из ежегодных взносов участников СРО (для изыскателей и проектировщиков взнос составляет 500 тыс. руб., для строителей — 1 млн руб.). Вместе с тем, законодательством предусмотрен и иной инструмент обеспечения гражданской ответственности строителей — страхование. Одно из основных его преимуществ — оно позволяет членам СРО уменьшить расходы на компенсационный фонд почти в три раза (для строителей — до 300 тыс. руб.). Кроме того, страхование за меньшие деньги обе-

спечивает больший объем ответственности и позволяет добросовестным членам СРО не нести расходы по пополнению компенсационного фонда из-за недобросовестных организаций.

Неудивительно, что строительные организации, планирующие вступление в новое объединение, осуществляют активный мониторинг предложений на рынке страховых услуг. «К нам поступает множество обращений, и мы с удовольствием страхуем строителей, которые к нам обращаются, налаживаем взаимодействие со всеми СРО, работающими в регионе», — подтверждает **Алексей Голубин**, директор Вологодского филиала «Московской страховой компании».

Однако на пути сотрудничества отдельных строителей и страховщиков могут встать... сами объединения строителей. Согласно законодательству, правилами саморегулирования могут устанавливаться требования о страховании членами СРО гражданской ответственности, а также иных рисков, связанных с выполнением строительно-монтажных работ. «Порой неясно, какими критериями

руководствуются СРО, аккредитуются или отказывая в аккредитации тем или иным страховым компаниям, — говорит **Наталья Абрамзон**, заместитель директора Вологодского филиала СГ «УралСиб». — Понятно, что СРО хотят обезопасить себя от мелких и ненадежных страховщиков, но ужесточение требований к претендентам может ограничить конкуренцию и повлечь вопросы у антимонопольной службы».

Руководство СРО реагирует на обвинения в «закрытости» критериев довольно спокойно. Так, например, **Дмитрий Монахов**, директор «Объединения строителей Вологодской области (это структурное подразделение СРО НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга»)), отвечая на наш запрос, отметил: «Да, при нашей организации существует список аккредитованных страховых компаний, которые полностью соответствуют Положению «О страховании НП «Объединение строителей СПб». Если СРО не будет контролировать процесс страхования гражданской ответственности перед третьими лицами в должной степени, то тогда теряется сам смысл функционирования такой организации. Третьи лица должны быть уверены в том, что возможный ущерб будет им полностью возмещен, а строители, в свою очередь, должны быть уверены, что им не придется завтра заново вносить денежные средства в компенсационный фонд СРО». **БВ**

ПОМОГАЯ СТРОИТЕЛЯМ

Страховая группа «УралСиб» в октябре этого года принята в члены «Российского союза строителей». Эксперты компании вошли в рабочую группу по страхованию строительной деятельности при РСС с целью участия в разработке рекомендаций по использованию страховых технологий для саморегулируемых организаций.

Сотрудничество с РСС — одним из крупнейших и старейших межотраслевых объединений работодателей в стране — в очередной раз подтвердило профессионализм и финансовую устойчивость компании.

Свою заинтересованность в сотрудничестве с РСС «УралСиб» объясняет тем, что страхование гражданской ответственности членом СРО — одно из приоритетных направлений компании. Страхование гражданской ответственности за причинение вреда вследствие недостатков работ, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства — относительно новый вид страхования, предполагающий возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью физических лиц, имущественного вреда, а также вреда, причиненного окружающей среде. Размер

страховой суммы, лимиты ответственности (максимальный размер страховой выплаты) и страховые тарифы определяются, как правило, в индивидуальном порядке — многое зависит от требований СРО, членом которой является страхователь, особенностей и сложности работ, в отношении которых заключается договор страхования и иных аспектов. Со своей стороны СГ «УралСиб» предлагает гибкую систему расчета тарифных ставок, что позволит подобрать оптимальный и приемлемый тариф для каждого желающего.

Компании-члены саморегулируемых организаций могут воспользоваться преимуществами комплексной страховой защиты имущественных интересов, которую предоставляет СГ «УралСиб». В нее входит:

- страхование строительно-монтажных работ, строительной техники и грузов;
- страхование послепусковых гарантийных обязательств;
- страхование персонала от несчастных случаев.

Вологодский филиал СГ «УралСиб» будет рад помочь строительным организациям региона защитить себя и свой бизнес.

«УралСиб» — универсальный страховщик федерального масштаба, чьи подразделения ведут работу более чем в 250 городах 72 регионов России. Уставный капитал в размере 2,2 млрд рублей и резервы Страховой группы обеспечивают стабильные условия деятельности, гарантируют оперативную и своевременную выплату крупных страховых сумм. «УралСиб» работает на рынке более 15 лет, компании присвоен рейтинг надежности «А+++».

ЗАО «СГ «УРАЛСИБ»

г. Вологда, ул. Лермонтова, 31
тел.: (8172) 72-03-26, 72-03-59
г. Череповец, ул. Металлургов, 6
тел.: (8202) 57-07-79; 57-43-23
г. Великий Устюг, ул. Красноармейская, 40
тел.: (81738) 2-67-00
г. Тотьма, ул. Володарского, 21
тел.: (81739) 2-46-44
г. Бабаево, ул. 1 Мая, 76
тел.: (81743) 2-33-30

НУЖНО ТОРОПИТЬСЯ ПЕРЕХОД К САМОРЕГУЛИРОВАНИЮ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ЗАВЕРШАЕТСЯ

ТЕКСТ: ТАТЬЯНА МАРЧЕНКО.

Президент России Дмитрий Медведев одобрил поправки в законодательство, которыми с 1 января 2010 года прекращается действие строительных и проектных лицензий, в том числе продленных. Таким образом, на то, чтобы вступить в саморегулируемую организацию и получить свидетельство о допуске, у вологодских строителей осталось менее месяца. Сегодня о том, как идет переход от лицензирования к саморегулированию в регионе, с какими проблемами сталкиваются строители, мы говорим с Дмитрием МОНАХОВЫМ, директором «Объединения строителей Вологодской области» — отделения крупнейшей в России СРО НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга».



— Можно ли уже сегодня говорить о том, что переход строительной отрасли на саморегулирование в Вологодской области состоялся?

— Вологодская область сегодня, к сожалению, не среди лидеров по количеству компаний, вступивших в СРО. По нашей оценке, таких организаций всего порядка 200, то есть 40% от всех работающих на рынке строительства в области. Это тревожный знак — основной поток желающих получить допуски придется, таким образом, на январь-февраль, а это значит, что не все вологодские строители смогут приступить к работе в начале следующего года. В связи с этим, в нашем СРО сейчас действует упрощенная схема приема в члены Объединения, позволяющая сокра-

тить сроки, необходимые для вступления в саморегулируемую организацию, и упрощающая эту процедуру для вологодских строителей. Теперь вступить в СРО и получить допуск будет проще. Но, обращаю внимание, только в декабре.

— Что, по Вашему мнению, тормозит процесс вступления строителей в СРО?

— Многие до последнего верили, что лицензирование продлят и не спешили с вступлением в СРО. По оценке специалистов, более половины из тех, кто еще не получил допуск от СРО, это представители малого и среднего бизнеса. Взнос в компенсационный фонд для небольших компаний — это серьезная сумма. Объединение неоднократно обращалось в Правительство РФ с просьбой уменьшить размеры взносов для малого бизнеса, но, к сожалению, на сегодняшний день такого решения не принято. В этой ситуации, мы предлагали некоторым компаниям отсрочку по внесению средств в компенсационный фонд до конца года.

— Почему вологодские строители вступают именно в вашу СРО?

— НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга» — на сегодняшний день самая крупная в стране саморегулируемая организация. Она первой в Северо-Западном регионе получила регистрацию как СРО. Сегодня в Объединение вошли уже около 700 организаций, в том числе все ведущие строительные компании Северо-Западного региона. Это говорит о многом. Вологодские строители начали обращаться в Объединение за получением допусков еще в начале лета. Поэтому было принято решение о скорейшем открытии отделения в регионе, чтобы вологодские строители и проектировщики не остались к концу года без права продолжить работу на рынке. На сегодняшний день в наше отделение

вступило уже больше 50 компаний, специализирующихся на строительстве, и более 20 компаний проектировщиков.

В отличие от других СРО, Объединение занимается не только выдачей свидетельств о допуске, но и обеспечивает своих членов заказами, лоббирует интересы строителей как на региональном, так и на федеральном уровнях, помогает в решении текущих проблем. В нынешних рыночных условиях это важно для любой строительной организации.

— Какова специализация предприятий, ставших уже членами вологодского отделения СРО?

— На сегодняшний день это в основном предприятия, специализирующиеся на строительстве промышленных объектов: ООО «Энергоремонт», ОАО «СМК «Черметэкология», ОАО «Домнаремонт», ООО «Электроремонт», ООО «Стройнефтегаз» и др. Это компании, ведущие работы на объектах «Северстали», ГК «ФосАГРО», «Газпрома». Вступление в СРО позволит сохранить прежние и наладить новые экономические связи между предприятиями из разных регионов, что в условиях кризиса очень полезно.

— Каковы ближайшие планы Объединения строителей Вологодской области?

— Обеспечить непрерывность работы строительной отрасли региона. Все компании, желающие продолжить работу на рынке, должны как можно быстрее получить допуски, и мы обязаны им в этом помочь. **59**



ПОСТАВИТЬ НА КАРТУ

БАНКИРЫ ОБСУДИЛИ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ ВОЛОГОДЧИНЫ

ТЕКСТ: ЕВГЕНИЙ МОКИЕВСКИЙ.

На 10 вологжан приходится 7 банковских карточек — неплохой показатель, но всего лишь третий по Северо-Западному округу. Если лидера — Санкт-Петербург (на 10 жителей 11 карт) — нам не догнать, то до второго участника рейтинга — Мурманска — осталось совсем немного. О том, что нужно сделать для того, чтобы «пластик» стал для вологжан нормой жизни, а не диковинкой или отложенным кошельком, в Главном управлении Центрального банка по Вологодской области беседовали за «круглым столом» под эгидой нашего журнала представители «Сбергательного банка», «Севергазбанка», «Россельхозбанка», «Банка Москвы» и «Меткомбанка».

По данным ГУ Центробанка России по Вологодской области, в целом мы смотримся неплохо. И даже кризис здесь не сказался: количество карт за год увеличилось на 20% и составило 50 тысяч. Это почти среднероссийский показатель. Однако он все-таки существенно меньше соответствующих показателей развитых стран. Например, средний американец имеет 5 карточек, а средний европеец 2. Как считают в Центробанке, такого уровня нам, возможно, удастся достичь лет через пять, не раньше.

Если говорить о районном распределении, то, конечно, лидеры на этом рынке — Вологда и Череповец. Активные пользователи пластиковых карт также живут в Великом Устюге и Соколе. Хотя есть районы, в которых вообще нет торговых точек, где можно рассчитаться карточкой. Там есть банкоматы, есть терминалы крупнейших банков, а вот в магазинах пластиковая карточка бесполезна.

С целью продвижения пластиковых карт «Сбербанк», например, вводит новую услугу. В Северо-Западном регионе этот эксперимент начался с Череповца. Банк устанавливает отдельно расположенные, не привязанные к отделениям банка офисы, где устанавливается и банкомат, и платежный терминал. Там клиент может пополнить свой счет в банке, снять наличные, а также с помощью терминала рассчитаться за услуги связи, ЖКХ, погасить кредит. Скоро такие мобильные офисы появятся и в Вологде. Еще одно направление работы банка — установка терминалов в крупных организациях.

Представители «Севергазбанка» говорят об увеличении интереса населения к пластиковым картам, но отмечают, что кризис заставил притормозить проекты, связанные с Интернет-технологиями. У клиентов отсутствует пока и должная культура пользования этими продуктами. Так называемые «зарплатные проекты» приучили вологжан сразу снимать всю сумму, ничего не оставляя на карте. Представители «Меткомбанка» также говорят

о психологии конкретного держателя. Их опыт продвижения карт показывает, что когда существовал «зарплатный проект», клиенты сразу отправлялись к банкомату и снимали всю сумму и только спустя полгода, поверив банку, начали снимать столько, сколько нужно. А вот переход на международные системы «Visa» и «MasterCard» снова заставил население насторожиться.

«Здесь надо менять мировоззрение клиента», — делают вывод банкиры. Нужно повышать информированность клиентов о преимуществе «пластика», и одному конкретному банку здесь справиться сложно. За «круглым столом» появилась идея об объединении усилий по пропаганде удобства и практичности использования пластиковых карточек. Каждый банк, безусловно, проводит разъяснительную работу со своим клиентом о том, как выгоднее использовать этот банковский продукт, но,

Здесь надо менять мировоззрение клиента. Нужно повышать информированность клиентов о преимуществе «пластика», и одному конкретному банку здесь справиться сложно.

видимо, не достаточно. Люди напуганы историями про то, что у некоторых банков были проблемы с карточками, про то, что деньги воруются с карточек «компьютерными умельцами». Именно поэтому вологжане предпочитают снимать сразу все деньги с карточки и хранить их дома традиционным способом. Здесь было бы уместно объединить усилия всех банков, СМИ и общественности.

Отчасти в развитии рынка пластиковых карт помогло бы специальное законодательство, попытка принятия которого уже была предпринята около двух лет назад. Согласно законопроекту, крупные торговые точки обязаны были устанавливать терминалы для расчета с помощью пластиковых карт. Но этот

закон так и потерялся в столах законодателей. Торговым точкам не выгодно торговая уступка. Сейчас она составляет от 2 до 4%. «В то же время эти же торговые точки раздают дисконтные карты со скидкой от 5%. Значит, есть резервы», — заявляют представители банков.

Кризис и снижение продаж все-таки заставили предпринимателей хоть и не стройными рядами, но потянуться в банки за установкой терминалов в своих торговых точках. Ведь хоть и маленький, но приток клиентов с пластиковыми карточками тем самым можно себе обеспечить.

«Россельхозбанк» наиболее ориентирован на сельские районы — как раз там, по мнению ГУ Центробанка по Вологодской области, есть большие резервы и необходимость развития пластиковых карт. Но пока представители «Россельхозбанка» говорят о том, что сельское население не готово пользоваться картами. Отчасти из-за того, что телекоммуникационные сети развиты на селе не очень хорошо. Сельский житель не против рассчитаться карточкой, но когда в торговых точках или в терминалах возникают проблемы со связью, он лишний раз задумается, не ходить ли с привычными наличными в кармане. Еще одна проблема — установка банкоматов. Ставить банкомат на 50 человек банку невыгодно. И как заинтересовать сельского жителя пластиковым продуктом, пока непонятно.

Есть еще одна проблема, но она уже касается городов. Кризис заставил всех считать деньги. И каждый банк получил указания оптимизировать расходы по арендной плате. А вот некоторые предприниматели начали откровенно завышать арендную плату за установку банкоматов. В ходе обсуждения появилась идея выступить единым фронтом против тех предпринимателей, которые явно пытаются нажиться на кредитной организации.

Из перечня банковских услуг должна получить активное развитие возможность пополнять с карты свой вклад и свободно снимать наличные. Если будет развиваться кредитование с льготным периодом, как это уже делается в «Сбербанке», «Севергазбанке» и «Банке Москвы», это также привлечет клиентов, и здесь другие банки должны брать пример. Можно предложить в сельской местности услугу «Родитель — ребенок», когда селяне получают возможность помогать своему отпрыску, который учится в городе, переводя деньги на пластиковую карточку. Еще один шаг — проект «Социальная карта Вологодчины», участие в котором могут принять также все банки. Идей в ходе «круглого стола» было высказано много. И если банки будут внедрять те услуги, которые будут востребованы, то население само потянется за картами в банк. ■

ГЛАВНОЕ О ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ КРЕДИТОВАНИИ

Наши читатели все чаще задают вопросы на банковскую тему, в первую очередь, о кредитах населению. О современном состоянии потребительского кредитования рассказывает руководитель филиала СКБ-банка в нашем городе Анна ПОЗДНЯКОВА.



— Раньше получить потребительский кредит было сложно. Сейчас банки стали гораздо активнее предлагать кредиты. С чем это связано?

— За последние несколько лет потребительский кредит как банковский продукт стал весьма популярен. Формулировка «потребительские нужды» предполагала выдачу кредитов на любые цели, будь то: ремонт квартиры, покупка автомобиля, отдых, покупка одежды и многое другое. Учитывая, что потребительские кредиты в основном предоставляются на небольшие суммы (от 20 до 100 тысяч рублей), а перечень необходимых документов относительно невелик, этот вид услуг быстро вошел в обывденную жизнь российских граждан.

Осенью 2008 года экономическая ситуация стала крайне напряженной, из-за чего многие банки были вынуждены либо серьезно ограничить выдачу потребкредитов (ужесточить требования к заемщикам), либо вовсе остановить ее. В 2009 положение дел заметно изменилось: ликвидность банков снова поднялась на достаточный уровень, экономическая ситуация в целом начала улучшаться.

В новых экономических условиях СКБ-банк чувствует себя уверенно, что подтверждается активным развитием потребительского кредитования.

— Как изменились условия предоставления кредитов по сравнению с прошлым годом?

— Весной 2009 ситуация с выдачей потребительских кредитов стала заметно налаживаться. За период «весна-лето-осень» на рынок розничных услуг вернулись прежние игроки. За эти месяцы СКБ-банк не только восстановил выдачу кредитов населению на прежний уровень, но и сделал клиентам ряд интересных предложений. В линейке появились несколько продуктов с весьма привлекательными условиями, как в плане процентных ставок, так и в плане необходимых при оформлении документов. Стоит отметить, что с мая 2009 года СКБ-банк уже 4 раза произвел снижение ставок — минимальная ставка сегодня составляет всего 16% годовых (кредит на потребительские нужды «Кредит другу»). По ряду других кредитных продуктов ставки также были снижены более чем на 3% годовых, увеличились сроки кредитования по кредитам без обеспечения.

Мы можем позволить себе снизить ставки по кредитам населению по ряду причин. Во-первых, в России снижается ставка рефинансирования Банка России — это означает, что денежные ресурсы для банков становятся дешевле. Во-вторых, финансовых средств у СКБ-банка сегодня более чем достаточно — мы можем кредитовать очень широкие слои населения на любые суммы. Ну, и самое главное — качественный кредитный портфель и низкий уровень просроченной задолженности по кредитам позволяет СКБ-банку держать низкий уровень процентных ставок, не «закладывая» в них возможные потери по невозвратам.

— Ужесточились ли требования к заемщикам?

— Наоборот, требования смягчились! В частности, мы не требуем от заемщиков справку по форме 2-НДФЛ с места работы — нам достаточно заполненной самим заемщиком справки по форме банка. Кроме того, мы предлагаем кредиты, которые можно оформить за 15 минут и только при наличии удостоверяющих личность документов, при этом сумма кредита — до 100 тысяч рублей.

— Насколько отличаются условия обычных потребительских кредитов и экспресс-кредитов, по которым не требуются доку-

менты о заработной плате? Как отличаются проценты?

— Разумеется, процентные ставки по таким разным видам кредитов отличаются. Обратимся к двум кредитам СКБ-банка: «Дают — Бери» и «Кредит Другу». Первый относится к группе так называемых «быстрых кредитов». Решение о выдаче принимается за 15 минут при минимальном количестве необходимых документов (заявление и паспорт). Однако процентная ставка по этому предложению достаточно высока — это плата за высокую скорость принятия решения и выдачи кредита. Таким образом, отсутствие ежемесячных комиссий и, как правило, относительно небольшая сумма займа делают ежемесячный платеж для заемщика сравнительно небольшим. При этом, надо понимать, что декларируемая высокая процентная ставка, но без ежемесячных комиссий — это честный подход к заемщику. При принятии решения о получении кредита он видит реальную ставку и может подсчитать исчерпывающую сумму, которую он заплатит за пользование заемными средствами.

Если же заемщик нуждается в более крупной сумме, способен предоставить документы о своем имущественном положении и отличается положительной кредитной историей (или отсутствием отрицательной), он может оформить кредит с обеспечением под гораздо меньшую ставку. Однако, в таком случае, ему придется подождать несколько часов или один — два дня, во время которых будет проводиться проверка и приниматься решение о выдаче кредита.

— Какие суммы кредитов наиболее востребованы?

— Обратимся к статистике октября. Средняя сумма кредита — около 90000 рублей. При этом быстрые кредиты (такие, как «Дают-Бери» — 100000 за 15 минут) пользуются столь же высоким спросом, как и кредиты с обеспечением. По «быстрым кредитам» средняя сумма выдачи — около 40 тысяч рублей, а более серьезные кредиты с обеспечением выдаются уже в среднем по 210 тысяч рублей.

— Высок ли сегодня спрос на потребительские кредиты?

— Если в октябре СКБ-банк выдал 4400 кредитов, то только за первую половину ноября более 5000 россиян стали нашими заемщиками. При этом ожидается дальнейший рост спроса на потребительские кредиты. Во-первых, впереди новогодние праздники и каникулы, во-вторых, — значительно улучшены условия кредитования. **ББ**



г. Вологда, ул. Зосимовская, 40
Тел. 8 (8172) 75-50-60,
75-30-58, 78-02-76,
8-800-1000-600 (федеральный номер)
бесплатный звонок
абонентам из регионов России

Генеральная лицензия ЦБ РФ №705

12 ноября Президент России Дмитрий Медведев выступил с ежегодным Посланием Федеральному Собранию РФ. Оно встретило широкий отклик не только на федеральном, но и на региональном уровне. Ниже мы публикуем наиболее интересные выдержки из заявлений партийных лидеров, представителей областной и муниципальной власти.

Николай Тихомиров: «На карандаш!»

Председатель Законодательного Собрания области **Николай Тихомиров**: «В целом у меня сложилось впечатление, что Дмитрий Медведев высказал ряд смелых и актуальных идей. Сегодня это Послание нужно внимательно изучить, как говорится, «с карандашом в руке» и наметить реальные практические шаги. То, что высказано, не должно быть заболтано».

«Почва для реализации программы Президента подготовлена»

Руководитель фракции «Единая Россия» в Законодательном Собрании области **Людмила Ячейстова**: «Реализация программных посланий Президента в Вологодской области начнется не с нуля, а на подготовленной «почве».

Всемерная поддержка наименее защищенных слоев населения, особо отмеченная Президентом, всегда была нашим приоритетом. Проведение масштабных программ поддержки занятости населения, озвученные Президентом, в нашем регионе постоянно находятся в центре внимания и неоднократно ставилось в пример другим регионам. Это и организация общественных работ, создание временных и постоянных рабочих мест, оказание адресной поддержки, помощь в открытии собственного бизнеса... Отмечу, что и в плане модернизации некоторых систем Вологодчина имеет определенные успехи. В частности в системе образования. Думаю, ни у кого нет сомнения в том, что знаменитые на всю страну «цифровые» школы Вологодской области и есть один из вариантов школы будущего.

...Наконец, сложившаяся в нашем регионе политическая система во многом согласуется с тезисами Президента. Например, в части сбалансированности числа народных избранников и количества избирателей, а также равных прав всех политических партий, представленных в областном парламенте, формировать фракции и многое другое».

Послание Президента «вселяет оптимизм»

Член ЦС партии «Справедливая Россия», председатель Совета Вологодского регио-

ЧТО СКАЗАЛ ПРЕЗИДЕНТ...

нального отделения партии **Марина Смирнова**: «Информация «снизу», идущая по независимым каналам связи и не подконтрольная бюрократической цензуре, побудила Президента сказать о том, что главным приоритетом власти была и останется поддержка людей, оказавшихся в трудной ситуации, что социальные обязательства, взятые на себя руководством страны, будут выполнены при любом сокращении государственных доходов... Еще одна цель, недвусмысленно сформулированная Дмитрием Анатольевичем, — укрепление института многопартийности, особенно на уровне регионов. Президент не стал скрывать от соотечественников своей озабоченности теми недостатками и злоупотреблениями, которые имели место в ходе октябрьских выборов муниципальных органов управления. Он призвал навести порядок с досрочным голосованием, проанализировать практику использования открытых удостоверений, тщательно расследовать все факты манипуляций с голосами избирателей».

«Позиции Президента и ЛДПР в целом совпадают»

Руководитель фракции ЛДПР в Законодательном собрании области **Сергей Каргин**: «К сожалению, за год с момента предыдущего обращения Президента мало что изменилось. Это в какой-то мере подтвердил сам Дмитрий Медведев. Например, президент год назад дал поручение разработать новую инициативу «Наша новая школа», и только сейчас ее начнут воплощать в жизнь. Сколько времени на это уйдет, неизвестно...»

Президент понимает, что модернизация без демократизации невозможна. Но все ли институты общества, которые нам предлагают принять Запад, следует использовать? У России есть богатый исторический опыт, и в последнее время к нему все чаще и чаще обращается государство.

Дмитрий Медведев признал, что далеко не все усилия правительства, которые были направлены на решение проблем общества, были правильными, особенно в экономике. Слишком много предприятий и корпораций являются государственными или находятся под контролем государства. Их необходимо передать в частные руки, но делать это надо осторожно. ЛДПР считает необходимым оставить государственными предприятия ВПК, а также предприятия, занимающиеся добычей природных ресурсов... К сожалению, слишком мало внимания Дмитрий Медведев уделил малому и среднему бизнесу, ограничив-

шись необходимостью поддержки малого инновационного бизнеса».

Налицо раскол правящей «элиты»

Первый секретарь Вологодского обкома КПРФ, руководитель фракции КПРФ в Законодательном собрании области **Николай Жаравин**: «Медведев признал, что только кризис заставил его понять бесперспективность той политики, которая проводилась в России и проводится до сих пор. Д. А. Медведев еще более жестко обличил тупиковость проводимого курса своих предшественников, т.е. Путина и Ельцина, и провозгласил необходимость незамедлительной модернизации страны, экономических инноваций. Считаю, что диагноз поставлен точный, но рецепт выписан опять неверный: продолжение все того же обанкротившегося либерального курса. Заявляя о модернизации, что предполагает мобилизацию общества на новый проект, Д. А. Медведев не отвечает на главный вопрос: за счет каких внутренних ресурсов возможна проповедуемая им новая модернизация.

Прогноз развития экономики и социальной сферы на 2010 год сделан Правительством весьма консервативно, таким он остался и на последующие два года. Бюджет следующего года не предполагает каких-либо значительных улучшений положения подавляющего большинства жителей страны. Поэтому послание президента Д. А. Медведева не стыкуется с рассматриваемым бюджетом на 2010 г. и период до 2012 г. и является в большей степени политическим пиаром».

Евгений Шулепов: «В первую очередь — борьба с коррупцией»

Мэр Вологды сразу после обращения Президента поставил перед своими подчиненными задачу реально на него отреагировать, обозначив при этом жесткий срок: к 20 декабря у Администрации города будет конкретный план по каждому направлению работы. Сам **Евгений Шулепов** наметил некоторые шаги по борьбе с коррупцией: «На сайте городской администрации будет открыта «горячая линия», куда любой вологжанин сможет обратиться с вопросами и проблемами, связанными с коррупцией, получением взятки. Информированность населения в отношении взаимодействия власти и народа необходимо повышать — это явно звучало в послании».

...И О ЧЕМ ПРОМОЛЧАЛ ГУБЕРНАТОР

Вслед за программными заявлениями Президента России (статья «Россия, вперед!» и ежегодное Послание) Губернатор Вологодской области также обратился к народу и депутатам. 23 ноября им была опубликована статья «Кризис как точка преобразования и время выбора», а 2 декабря Вячеслав Позгалев обратился со своим посланием к Законодательному Собранию области (его текст опубликован на официальном сайте Правительства области vologda-oblast.ru).

Примечательно, что впервые в преддверии выступления перед парламентариями глава региона призвал вологжан к «откровенному разговору о настоящем и будущем Вологодчины». Мы публикуем один из отзывов, оставленных на сайте Правительства, а также комментарии, которые дали депутаты Заксобрании непосредственно после заслушивания губернаторского послания.

Три предложения губернатору

Александр Быков, вице-президент «Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области»: «Во-первых, уроки кризиса (а их может быть и больше, с учетом специфики) обсудить, не затягивая, на ближайшем заседании Правления СПП. Это могут быть вопросы, связанные с проблемами на рынке труда и занятости населения. Это также вопросы инновационного развития экономики региона. Это вопросы региональных, отраслевых и территориальных (муниципальных) рамок социального партнерства и ответственности бизнеса.

Во-вторых, в статье губернатор подчеркивает, что главной задачей социально-экономического развития области была и остается диверсификация экономики. Промышленники уже неоднократно предлагали институционально закрепить это в законе Вологодской области «О региональной промышленной политике». Федеральный закон, по моей информации, вот-вот выйдет в первом чтении в Госу-

дарственную Думу. Если нужна дискуссия по этому вопросу, ее стоило бы организовать.

И, в-третьих, предлагаю в разделе «Образование» особым образом выделить очень важную для экономики сферу — «Профессиональное образование». Проблема, безусловно, носит системный характер, до сих пор рассчитана на плановость в экономике, не отвечает современным запросам и требованиям работодателей, но решается, к сожалению, неэффективно».

«Дана объективная оценка уходящего года»

Николай Тихомиров, председатель Законодательного Собрания области: «Несмотря на продолжающийся финансово-экономический кризис, Губернатор наметил основные векторы нашего развития на 2010 год. Очень важно в его послании и то, что вне зависимости от напряженности бюджета 2010 года, в области будет вестись строительство школ, дорог, медицинских центров, жилья, то есть будут создаваться условия для улучшения жизни граждан. Это, конечно, радует.

И отдельно хочу выделить вопросы, которые были так жестко обозначены Губернатором: борьба с коррупцией и, конечно, призыв к здоровому образу жизни. Считаю, мы все должны показывать пример правильного отношения к здоровому образу жизни. Тогда и денег на медикаменты потребуется меньше, а жизнь будет светлее и радостнее».

«Заявления Губернатора оторваны от жизни»

Сергей Потапов, фракция КПРФ: «В целом губернатор дал объективную картину текущего момента, но его программные заявления и предложения несколько оторваны от жизни. То есть его послание было направлено не на 2010 год, а на более отдаленный срок. Когда Вячеслав Евгеньевич говорил о сокращении больничных коек, то создавалось впечатление, что в 2010 году люди будут болеть намного меньше. Но это не так, в следующем году больным по-прежнему будут нужны лекарства и места в стационарах.

Что касается реального сектора экономики, то от областных властей здесь, к сожалению, по большому счету ничего не зависит. Они могут помогать развивать индустриальный парк Шексна, инфраструктурные проекты. У КПРФ нет по этому поводу никаких претензий, мы

готовы за эти проекты голосовать обеими руками».

Нам действительно все «по силам»

Александр Болотов, фракция «Справедливая Россия»: «Как гражданину мне импонирует мысль Губернатора о том, что задача по формированию здорового образа жизни должна стать не менее важным приоритетом государства. Я аплодировал Вячеславу Евгеньевичу, когда он сказал, что «не сигарета в руке, а спортивная сумка на плече — вот что должно стать модным и престижным в молодежной среде».

Действительно, пора прекратить разделять все, что вокруг нас на «мое» и не «мое». От того, насколько негативно каждый на своем месте будет реагировать на брошенный оурок, нецензурную брань, грязь на наших улицах и во дворах, на бездействии чиновников и прочие безобразия, тем лучше и комфортнее будет жить всем нам: и нашим семьям, и Вологодчине, и России в целом. Прав Губернатор, когда мы вместе, нам все по силам».

«Поддержать малый и средний бизнес!»

Сергей Каргинов, фракция ЛДПР: «Не может не радовать, как много внимания уделяет в своих обращениях Губернатор малого и среднего бизнеса. Вместе с тем ЛДПР предлагает несколько изменить формы поддержки малому и среднему бизнесу. Нужно дать возможность предпринимателям получать беспроцентные кредиты до 300 тысяч рублей сроком до 4 лет. Тогда появилась бы возможность отменить гранты, которые расхаживают предпринимателей. Люди порой не думают об эффективном расходовании средств, которые выданы безвозмездно и которые потом не нужно возвращать.

ЛДПР поддерживает областную кампанию по укрупнению местных поселений. В результате сократились расходы, меньше стало бюрократов и административных барьеров. ЛДПР предлагает пойти дальше: отменить выборы глав поселений и районов, ввести их назначение. Вышестоящие органы власти в любой момент могут переместить главу на выше- или нижестоящую должность или уволить, в зависимости от его успехов. А сейчас это невозможно и порой бездарные начальники, обманув избирателей, сидят в своих креслах не один срок». **BB**

Выражаем благодарность в подготовке материала Игнату КРИВЧЕНКО. Развернутые комментарии представителей парламентских фракций читайте в рубрике «Партийные новости» на нашем сайте: www.volbusiness.ru.

ПЕТЕРСТАР: МЫ НАХОДИМСЯ НА РАССТОЯНИИ ЗВОНКА

ТЕКСТ: ЮЛИЯ НАУМОВА.

Цифровая, аналоговая, беспроводная связь и IP-телефония, доступ в Интернет по выделенным линиям по волоконно-оптическим каналам связи, видеоконференции и видеонаблюдение — этот широкий спектр услуг доступен теперь вологодским организациям благодаря компании ПетерСтар, которая открыла свой офис в Вологде. ПетерСтар работает не только с корпоративными клиентами — в портфеле компании набор услуг и для частных лиц: это подключение к сети Интернет, стационарная телефонная связь и видеосвязь.

Среди своих преимуществ перед другими операторами связи, которые уже работают на территории Вологды и Вологодской области, руководство ПетерСтар называет предоставление своих услуг в комплексе, ведь далеко не каждый оператор сегодня способен предоставить все услуги сразу качественно и по доступной цене. Цены на услуги ПетерСтар вдвое ниже, чем те, что предлагает сегодня монополист на рынке Вологды и области. Руководство компании уверено, что сегодня только инновации могут позволить лидеру рынка удерживать свои цены. Когда же на уже устоявшийся рынок приходит новый игрок, которым в данном случае является оператор ПетерСтар, в своем портфеле ему необходимо иметь не только все то, что уже есть у монополиста, но и более выгодную цену на свои услуги.

Среди прочих преимуществ компании ПетерСтар — удобство использования уже установленного в квартире оборудования. «Мы не будем ставить модем на ваш телефонный кабель, — говорит первый заместитель генерального директора ЗАО «ПетерСтар» **Алексей Рошин**. Мы проведем в квартире свою собственную линию. Если необходимо, поставим Wi-Fi у двери, чтобы не портить ваш ремонт». С момента обращения клиента в офис компании до момента начала потребления услуг, по его словам, пройдет всего один-два дня. Для этого достаточно либо придти в офис, либо, что еще проще, позвонить туда по телефону и договориться о времени прихода мастера, который принесет с собой и договор на оказание услуг. Таким образом, вологжане смогут избежать стояния в бесконечных очередях и начать пользоваться новыми услугами в самые короткие сроки. Тем более для этого ПетерСтар создает все условия: «Мы все вкладываем в клиента, — рассказывает Алексей Рошин. — Так, если обращаться к монополисту, он предлагает заплатить и за технические условия, и за подключение, и за прокладку кабеля, и за покупку станции. Мы делаем все это бесплатно и берем деньги только за потребляемые клиентом услуги». Более того, весь тот перечень услуг, которые предлагает ПетерСтар, будет в квартире клиента «в одной розетке». Это и Интернет, и телефонная связь, при необходимости — видеотелефон. Использование последнего, кстати, может быть очень удобно в том случае, когда вологжане захотят пообщаться со своими друзьями, которые живут, к примеру, в Сибири

или на Дальнем Востоке. С помощью видеосвязи, находясь на своем рабочем месте, через ноутбук или компьютер можно легко наблюдать за тем, что происходит дома: к примеру, видеть, как проводят время дома ребенок и его няня. С помощью видеотелефона можно вести переговоры и с клиентами и деловыми партнерами, которые также могут находиться в любом уголке страны.

«Мы хорошо знаем, что нужно нашему клиенту, понимаем, что сейчас он все больше привязан к своему компьютеру и все реже и реже выходит из офиса или дома, чтобы, к примеру, оплатить те или иные услуги в Сбербанке», — рассказывает Алексей Рошин. Для этого на сайте нашей компании существует Личный кабинет — наши программисты постарались и создали его для Вас. Зарегистрировавшись, наши клиенты могут получать счета, оплачивать их и отслеживать те услуги, которые потребляют. Это максимально удобно для бизнеса, и наши уже существующие клиенты приняли это «на ура».

Среди прочих дополнительных услуг, которые предлагает своим корпоративным и индивидуальным клиентам ПетерСтар, — сдача электронной налоговой отчетности: «Опыт нашей работы показывает, что с государственными, контролирующими и фискальными органами пора налаживать работу, используя цифровые технологии. Об этом говорят сегодня и на уровне государства. Технология «электронная отчетность» — один из видов взаимодействия с налоговой инспекцией. Мы предлагаем это как дополнительную услугу, которая опять же позволит нашим клиентам избежать стояния в бесконечных очередях», — комментирует Алексей Рошин.

Связь с клиентами

Осваивая все новые и новые регионы, ПетерСтар делает акцент на том, что приходит на новые территории для того, чтобы не только приобрести своих новых клиентов, но и для того, чтобы обеспечить все «привычные» услуги для уже существующих своих клиентов. В перечне потребителей услуг компании сегодня не только крупные структуры, среди которых Сбербанк, ВТБ и Северсталь, но и государственные органы. ПетерСтар обеспечивает связь национальному проекту «Образование», обслуживает все крупные мероприятия, которые проходят в Санкт-Петербурге, а также обеспечи-

вает прямую связь с Президентом России. Кстати, Правительство Вологодской области сегодня также сотрудничает с компанией ПетерСтар. Придя в тот или иной регион, ПетерСтар понижает цену, играет на качестве, повышая конкуренцию на рынке телекоммуникационных услуг.

Руководство ПетерСтар рассказывает, что компания уже проделала большую работу по пути на вологодский рынок. «Открытие нашего офиса в Вологде вовсе не означает, что завтра мы начнем здесь рыть, копать, прокладывая свои коммуникации. Полтора года назад мы уже изучали этот рынок, видели его перспективы и пришли сюда, приобретя компанию, которая работала уже достаточно давно. Это компания «ИНАР». Она на тот момент уже обладала многолетним опытом — поставляла свои услуги с начала 90-х годов. От компании, которую купили, мы оставили все самое лучшее: сохранили их опыт взаимодействия на месте, добавили им компетенции, качества и ресурсов, а также опыт сотни людей, которые работают в ПетерСтар, и опыт десятков тысяч наших клиентов. Мы вкладываем деньги в строительство телекоммуникационной инфраструктуры. От Санкт-Петербурга до Вологды проложены мощные магистральные волоконно-оптические линии связи, проложены они по всем технологиям, которые на сегодняшний день доступны, чтобы обеспечить наивысшее качество связи», — говорит Алексей Рошин.

Как все начиналось

Компания ПетерСтар появилась в Санкт-Петербурге в 1992 году — это был первый альтернативный оператор, изначально предоставлявший свои услуги на Васильевском острове. Клиентами компании тогда были бизнес-клиенты, которые на тот момент только начинали свою работу. Компания ПетерСтар развивалась вместе с ними. Приобретенный опыт работы и требования, которые формировались с изменениями на бизнес-рынке, формировали из ПетерСтар целеустремленного, очень активного и серьезного оператора. Затем, когда клиенты компании пошли в другие регионы Северо-Запада, за ними отправился и ПетерСтар. Сначала они появились в Пскове, затем в Великом Новгороде, Калининграде, Архангельске, Мурманске, Петрозаводске, Сыктывкаре и, наконец, в Вологде. ПетерСтар сегодня — это часть крупной структуры. Компания входит в группу компаний «Синтерра». Помимо ПетерСтар, в ее состав входят Глобал Телепорт, ЕвроТел, Синтерра Урал и ряд региональных операторов связи, работающих на телекоммуникационном рынке с 1992 года. «Синтерра» входит в Группу «ПромСвязьКапитал». Компании группы владеют лицензиями на предоставление услуг местной телефонной связи в 22 регионах России, междугородной и международной телефонной связи, услуг связи по передаче данных, услуг связи по предоставлению в пользование каналов связи на всей территории страны. ■

Офис ЗАО ПетерСтар в Вологде расположен по адресу: ул. Галкинская, 63.

МЫ НУЖНЫ ВСЕМ

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР НЕСТЕРОВ.

В начале 2010 года исполняется 10 лет ООО «Рацио» — организации, специализирующейся на оказании предприятиям комплексных услуг в сфере охраны труда, экологической безопасности и предотвращения чрезвычайных ситуаций. Это уникальная компания (единственная в Вологде, на территории Вологодской области таких всего две), помогающая тем, у кого образуются отходы производства, выбросы в атмосферу или сбросы сточных вод, и всем тем, кто заинтересован в соблюдении экологического и трудового законодательства.

Подробнее о деятельности своей компании мы попросили рассказать директора ООО «Рацио» Александра ДУРЯГИНА.

— Александр Иванович, одним из главных направлений вашей работы является аттестация рабочих мест по условиям труда. Насколько она обязательна для работодателей? И почему руководители предприятий обращаются к вам, а не своими силами проводят аттестацию?

— Аттестация рабочих мест в соответствии с законодательством должна проводиться на всех предприятиях раз в пять лет. Конечно, работодатель может сам провести аттестацию, создать и обучить комиссию, провести лабораторные измерения, только это дело достаточно трудоемкое. Необходимые средства, собственная лаборатория и кадры есть у крупных предприятий, таких как ЗАО «Вологодский подшипниковый завод». Для большинства же удобнее и, в конечном счете, дешевле обратиться в специализированную организацию. Например, к нам.

— А почему дешевле?

— У нашей организации есть необходимая аккредитация и поэтому заказчик может оплатить работы по аттестации рабочих мест за счет средств Фонда социального страхования. Кроме того, мы все документы сдаем на экспертизу, чтобы заказчик был уверен в качестве нашей работы.

— В условиях экономического спада многие предприятия озабочены выживанием, а не тем, чтобы «все было по правилам». Не ощущаете ли вы спада интереса к вашим услугам?

— Посмотрите статистику: в 2008 году к нам обратилось 99 организаций, в 2009 году — уже более 120. Руководители предприятий понимают, что государство уходит из сферы охраны труда и теперь за все отвечать придется самим. Да и для самих



предприятий аттестация выгодна, в том числе и в кризис, так как упорядочивается назначение льгот и пенсий, сокращаются неоправданные траты.

— Количество обращений растет. Справляется?

— Первоначально у нас работало 3 человека, сегодня — 20. Все наши работники проходят раз в три года обучение в специализированных организациях. Так что мы свою работу делаем качественно. Все условия проведения работ мы оговариваем с заказчиком и оформляем договором, так что здесь нарушений просто не может быть.

— В сфере охраны труда помимо аттестации чем еще занимаетесь?

— Новое направление работы для нас — выполнение функций службы охраны труда в организациях. Осуществляем силами своей лаборатории производственный контроль. Наша лаборатория имеет широкую область аккредитации.

— А в сфере экологической безопасности что делаете?

— Предприятия, негативно воздействующие на окружающую среду, должны иметь проекты размещения отходов, предельно допустимых выбросов, санитарно-защитных зон и так далее. Наши специалисты рассчитывают и направляют проекты на согласование в контролирующие и надзорные органы. От наших расчетов зависит плата за загрязнение окружающей среды.

— А заказчики не стремятся занизить вред, наносимый окружающей среде, для того чтобы сократить расходы? Как вы на это реагируете?

— Мы в своих расчетах не можем что-то «занизить». Государственные органы осуществляют достаточно жесткий контроль и на стадии экспертизы проекта, и в текущем режиме. В последнее время наблюдается ужесточение экологического законодательства — за его нарушение грозят штрафы до 100 тыс. рублей. Ни нам, ни заказчикам не выгодно его нарушать. Мы дорожим своей репутацией.

Конечно, законодательство меняется, мнения экспертов порой расходятся, но мы добиваемся положительного результата — за всю нашу десятилетнюю историю не было ни одного несогласованного проекта.

— С какими организациями приходилось работать?

— Да с самыми разными. Из крупных — Вологодский филиал ЛУКОЙЛ-Волганефтепродукт, УФПС Вологодской области — Филиал ФГУП «Почта России», ЗАО «Вологодский подшипниковый завод». Это предприятия разного профиля, в том числе и узкоспециализированные предприятия, например Харовский шпалопропиточный завод — таких по стране единицы.

— С кем сложнее работать?

— Сложнее всего с сельхозпредприятиями. Дело в том, что у них есть и промышленный элемент (например металлообработка), и сельскохозяйственный, и перерабатывающий — требуется много видов расчетов. Но мы работаем со всеми, кто к нам обращается.

— Скажите, чем больше всего гордитесь за всю историю работы «Рацио»?

— Я горжусь тем, что в организации сложился дружный коллектив высококлассных специалистов. Что удалось завоевать доверие большого числа заказчиков... Мы работаем, в Ярославской, Архангельской областях, в Коми, есть заказы из Краснодарского края.

— Неужели там нет своих организаций, аналогичных вашей?

— Мы предлагаем вполне обоснованные цены за свои услуги, оптимальное соотношение цена/качество. Поэтому, видимо, и нужны там.

АТТЕСТАЦИЯ РАБОЧИХ МЕСТ

Аттестация рабочих мест по условиям труда — это оценка условий труда на рабочих местах в целях выявления вредных и (или) опасных производственных факторов. Цель этой оценки — привести условия труда в соответствие с государственными нормативными требованиями охраны труда. Итогом аттестации может стать предоставление компенсаций работникам, занятым на тяжелых или опасных работах, выдача им спецодежды, прекращение или приостановление эксплуатации оборудования, применение административных и иных мер воздействия к виновным должностным лицам. Аттестация проводится в соответствии с Трудовым кодексом РФ, Приказом Минсоцздравразвития от 31 августа 2007 г. № 569 и другими нормативно-правовыми актами.

ООО «РАЦИО»

г. Вологда, ул. Октябрьская, 43
Тел./факс: (8172) 72-41-86, 72-52-30,
72-31-21, 58-06-45
E-mail: raciovologda@mail.ru



ИММИД: ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ

ТЕКСТ: ЕЛЕНА ОРДИНА.

Возможно, в скором времени Вологодский край будет славиться не только кружевами, маслом и лесом. Этот список может пополнить продукция компании «Иммид», имя которой уже хорошо известно в разных уголках России.

Производственное предприятие «Иммид» с 1992 года занимается изготовлением металлоконструкций и оборудования. За семнадцать лет работы на рынке оно стало одним из ведущих в своей отрасли и прочно удерживает занятые позиции.

Компания «Иммид» является отечественным предприятием, которое занимается производством полиэтиленовых труб и предварительно изолированных труб для систем горячего и холодного водоснабжения, отопления, нефти, газа, а также изготовлением различных металлоконструкций (в том числе емкостей и резервуаров для воды и нефти). На сегодняшний день ООО «Иммид» предлагает своим заказчикам:

- напорные полиэтиленовые трубы диаметром 20-1200 мм из полиэтилена низкого давления марок ПЭ 80 и ПЭ 100;
- полиэтиленовые трубы технического назначения для защиты кабеля;
- стальные предварительно изолированные трубы диаметром от 25 до 1020 мм в полиэтиленовой или спиралешовной оцинкованной оболочке для теплотрасс;

— предварительно изолированные трубы в полиэтиленовой или оцинкованной оболочке с бетонным либо другим наполнителем для специальных работ (прокладка труб через водные преграды — дюкера);

— фасонные изделия к предварительно изолированным трубам.

Это качественное отечественное производство, которое даст фору любому иностранному аналогу. Притом что на Западе подобная продукция активно используется с середины прошлого века, в России она приобрела популярность лишь в последние годы. И если раньше мы обращались за помощью к китайским производителям с их сомнительным качеством, то сейчас в этом нет необходимости.

Продукцию «Иммид» уже предпочли во многих городах России: Санкт-Петербурге, Архангельске, Вельске, Ухте, а также в Московской, Новгородской, Вологодской, Ярославской областях.

В производственных цехах компании работают экструзионные линии австрийской фирмы CINCINNATI различной производительности, а также линии отечественного производства. Данное оборудование позволяет компании производить 20-25 тыс. тонн полиэтиленовых труб в год наружным диаметром от 20 до 1200 мм, в том числе 10-15 тыс. тонн полиэтиленовых труб газового ассортимента.

Вся продукция, выпускаемая ООО «Иммид», сертифицирована. Полиэтиленовые трубы для газопровода прошли контрольные испытания в ООО «Отраслевом сертификационно-испытательном центре» в г. Саратов. А для непрерывного контроля качества производимой продукции на заводе имеется собственная лаборатория.

ООО «Иммид» — постоянный участник специализированных выставок и конференций, неоднократно награжден дипломами и медалями за активное участие в области внедрения современных энергосберегающих технологий и развития стройиндустрии. Но главной наградой являются, конечно же, положительные отзывы и рекомендации заказчиков.

Клиентская база сформировалась не только благодаря непревзойденному качеству продукции, но и высокому уровню сервиса. Заказы, в том числе и нестандартные, выполняются в короткие сроки и, разумеется, без ущерба для качества. При этом «Иммид» всегда обеспечивает доставку своей продукции. Выполнение всех требований заказчиков — вот залог успеха этого предприятия. **BB**



160012, г. Вологда, ул. Промышленная 10, факс (8172) 21-63-21, т. 70-72-15
162139, г. Сокол, Вологодская обл., ул. Калинина, 8а, телефон/факс (81733) 3-54-97

АВТОБУСЫ «ОЛИМП» ДОСТУПНЫ ВСЕМ

ТЕКСТ: ЮЛЯ НАУМОВА.

История автобусов «Олимп» началась минувшей весной, когда Вологодский машиностроительный завод запустил серийное производство этого низкопольного транспорта. Публичная презентация «Олимпов» состоялась в областной столице на площади Революции. Сейчас уже многие вологжане сумели оценить достоинства этих автобусов, ведь они курсируют не только по нескольким городским маршрутам, на них можно добраться и до близлежащих населенных пунктов.

Все самое комфортное — для вологжан

В остеклении салона автобуса использовано клеенное антиблоковое трехслойное панорамное ветровое стекло, а также тонированные безопасные стекла: ими оформлены боковые части автобуса и двери. Именно большое количество безопасного, что очень важно, стекла в салоне автобуса позволяет зрительно расширить пространство, делает салон светлее, а сам автобус — визуально «легче». Для комфортного передвижения пассажиров салон «Олимпа» оборудован мягкими удобными сиденьями, на которых удобно дремать в длительной поездке. Создает дополнительный уют и износостойчивое напольное покрытие французской фирмы «Терафлекс». Современный, приятный глазу дизайн имеет не только салон транспортного средства, но и его внешняя сторона. Наружная светотехника автобуса тоже импортная: произведена немецкой фирмой «XELLA». Потолок и внутренние панели «Олимпа» обшиты импортным пластиком различных цветов, что также располагает к приятной поездке и поднимает пассажирам настроение.

Не будет омрачена поездка в таком современном автобусе и в темное время суток — его салон оборудован люминесцентными лампами, дающими много света. Не замерзнуть в автобусе зимой вологжанам помогут



установленные в салоне «Олимпа» четыре отопительных прибора, а летом наслаждаться свежим воздухом позволит кондиционер. Безопасными поездки в автобусах сделает и то, что зеркала заднего вида оснащены системой электроподогрева, которая регулируется водителем прямо с «рабочего места». Кроме того, автобус оснащен антиблокировочной системой (АБС), которая позволяет «не заглохнуть», например, на частично

или полностью обледеневшем участке дороги. Есть в салоне и система обнаружения и тушения пожара, маршрутные табло на светодиодах с повышенной яркостью свечения. Таким образом, пассажиры с легкостью могут следить за маршрутом и не пропустят нужную остановку. Есть в салоне и голосовая связь.

Социальная составляющая

Помимо приятной «внешности» автобуса «Олимп», которая сразу же обращает на себя внимание, стоит отметить и низкий пол этого транспортного средства. Ведь это явное преимущество «Олимпа» перед другими автобусами — теми же «Икарсами» и «Мерседесами», которые в подавляющем большинстве курсируют сейчас по улицам Вологды и Череповца. Именно это отличие делает «Олимпы» доступными для эксплуатации инвалидами. Ведь еще совсем недавно поездка в автобусе для людей с ограниченными возможностями

в одиночку была чем-то фантастическим: мыслимо ли на инвалидной коляске взобраться по высоченным ступеням «Икаруса», посередине входа-выхода которого к тому же размещен поручень. Очень сложно попасть самостоятельно, без чьей-либо помощи автобус «Мерседес». Для этого человеку с ограниченными возможностями нужна помощь еще как минимум двоих людей. О маленьких «ПАЗиках», которых на городских улицах тоже немало, и говорить не приходится.

При этом высота ступеньки автобуса «Олимп» над уровнем дороги составляет всего 36 сантиметров. Таким образом, в то время, когда он подъезжает к остановке, человек на инвалидном кресле может с легкостью въехать в автобус, причем сделает он это самостоятельно, без чьей-либо помощи. Получается, преимущества автобуса «Олимп» перед другими налицо. И решающую роль, несомненно, играет именно социальная составляющая. Ведь ни для кого не секрет, что люди с ограниченными возможностями очень часто оказываются отрезанными от жизни, потому что элементарно не могут попасть без посторонней помощи из одного уголка города в другой. Автобус «Олимп» дает им такую возможность. **БЭ**

Первый Вологодский

Специалисты Научно-технического центра «КамАЗ» вместе с коллегами из «ВМЗ» работали над реализацией совместного проекта почти два года. Вологодский «Олимп» вполне можно назвать современным и высокотехнологичным транспортом: грузовое шасси «КамАЗ-5297», двигатель «Cummins» (экологический стандарт «Евро-3»). Кузов для новой машины с некоторыми изменениями позаимствован у троллейбуса «Авангард».

Пригородный и городской автобусы «Олимп» различаются: городской оборудован 25 местами для сидения, в пригородном же их больше — 39. В общей сложности автобусы могут одновременно перевозить от 78 до 100 пассажиров. Отличаются автобусы и количеством дверей: в пригородном их две, а в тех, что ездят по городу, на одну больше.

Несколько «Олимпов» уже приобрели вологодские пассажирские транспортные предприятия. В планах автопроизводителей наращивать выпуск автобусов, тем более что потребности в современном и удобном транспорте испытывает не только Вологодская область, но и соседние регионы. По мнению специалистов, на внутреннем рынке вполне можно продавать от 500 до 1000 вологодских автобусов в год. Сегодня «ВМЗ» и «КамАЗ» трудятся над созданием автобуса, который будет работать на газовом топливе.

МЕДИЦИНА: ЧАСТНАЯ ИЛИ ГОСУДАРСТВЕННАЯ?

Готовя очередной номер, посвященный здравоохранению, редакция журнала «Бизнес и Власть» заинтересовалась у руководителей предприятий Вологодской области, как они относятся к частной медицине и добровольному медицинскому страхованию. Всем респондентам были заданы два вопроса: 1. Что для Вас ближе: частная или государственная медицина? 2. Пользуетесь ли Вы добровольным страхованием сотрудников?

Виктор ЧУЧИН, генеральный директор ОАО «Вологдагаз»



1. Сегодня населению в сфере здравоохранения предоставлен выбор: либо оставлять деньги, а порой и немалые, в частных клиниках, либо уповать на государственную бесплатную медпомощь, проводя полдня в очередях на прием к участковому врачу или специалисту. Обращаясь к платной медицине, мы имеем возможность без очередей, в удобное для нас время попасть на прием к тому или иному специалисту, так поступаю и я в связи с плотным графиком работы. Но когда речь идет о более серьезных обследованиях или операциях, то я обращаюсь только в государственные учреждения. Бесплатную медицинскую помощь никто не отменял, но лишать людей возможности выбора нельзя.

2. На протяжении последних 10 лет сотрудники ОАО «Вологдагаз» пользуются услугами добровольного медицинского страхования и получают стационарную, амбулаторно-поликлиническую, стоматологическую помощь, все медицинские услуги оказываются «без ограничений». Я считаю, что забота предприятия о своих сотрудниках — один из показателей высокого уровня его корпоративной культуры. С практической точки зрения, расходы на профилактику заболеваний и лечение сотрудников помогут оптимизировать затраты по оплате больничных листов и, как следствие, повысить производительность труда и уменьшить текучесть кадров.

Владимир ЗИНИН, председатель СХПК Комбинат «Тепличный», депутат Законодательного собрания Вологодской области

1. На сегодняшний день при существующем положении в государственной медицине я вполне допускаю присутствие на рынке и частной медицины. Другое дело, что правила игры должны быть в таком случае одинаковыми. При условии обязательного лицензирования и сертификации-



рования услуги должны оказываться как платно (особо сложные и высокотехнологичные), так и бесплатно с привлечением возможностей финансирования через фонды обязательного и добровольного медицинского страхования. Чтобы не получались ситуации, когда в государственном медицинском учреждении это обследование не делается, но его можно сделать платно в коммерческой структуре, находящейся в соседнем коридоре той же поликлиники.

2. У нас заключен договор с медицинской страховой компанией по добровольному страхованию сотрудников СХПК «Тепличный» в случаях экстренного обследования и госпитализации.

Александр КЛИМАНОВ, директор филиала ОАО «МРСК Северо-Запада» «Вологдаэнерго»



1. «Вологдаэнерго» является социально-ориентированным предприятием, и поэтому вопросам здравоохранения мы уделяем серьезное внимание. Сотрудники «Вологдаэнерго» независимы в выборе формы медицинского обслуживания, будь то частная или государственная медицина. Получить дополнительное медицинское обслуживание наши сотрудники всегда могут в группе психофизиологической надежности персонала ОПУиРП, которая создана в «Вологдаэнерго» в рамках реализации социальной политики.

Специалисты психофизиологической группы, существующей в Филиале уже 7 лет, могут провести оценку состояния здоровья сотрудников «Вологдаэнерго», выявить начальные стадии заболевания, провести реабилитационные мероприятия, выделить по итогам обследования лиц для прохождения санаторно-курортного лечения и многое другое. В настоящее время специалистами группы уже определены оптимальные и постоянно совершенствующиеся методы работы с персоналом,

подлежащим психофизиологическим обследованиям. Это позволяет сохранить кадры, увеличить работоспособность персонала и улучшить эффективность их трудовой деятельности.

2. Да, система социальной защиты, реализуемая в «Вологдаэнерго», включает в себя несколько направлений, одно из которых — добровольное медицинское страхование. На сегодняшний день весь персонал «Вологдаэнерго», а это 2803 человека, являются застрахованными по договору ДМС. Договор добровольного медицинского страхования работников Филиала в 2009 году был заключен на сумму 7991270 тыс. руб. В программы страхования включен практически весь спектр возможных медицинских услуг: поликлиническое и стационарное обслуживание, стоматологические услуги, медикаментозное обеспечение и другие.

Василий ПЕРЕВАЛОВ, генеральный директор ООО «Пчелка» (г. Великий Устюг)



1. Лично для меня ближе частная медицина. Я провожу параллели со строительной отраслью. Например, когда раньше многим людям квартиры доставались от государства, думаю, все помнят, какого качества они были — стены неровные, потолки кривые, поэтому как говорится, без претензий. А сейчас человек покупает квартиру и требует качества. Так и в медицине. У нас всегда были проблемы с качеством обслуживания при бесплатной медицине. Я лично предпочитаю проходить диагностику в Кремлевской больнице. Да, это дорого, но ты понимаешь, что все будет сделано качественно и на уровне международных стандартов. Все мы прекрасно знаем, что здоровье — это самое дорогое, что есть у человека.

2. Наша организация прекрасно осознает, что именно добровольное медицинское страхование коллектива дает возможность обеспечить своим сотрудникам высококвалифицированную медицинскую помощь и индивидуальный подход к их здоровью. Мы подбираем для своих коллег программы с различным набором и сочетанием медицинских услуг: от профосмотров и диагностики заболеваний до их амбулаторного и стационарного лечения. Нам безразлично здоровье наших сотрудников. Порядка 30% всего коллектива, а это около 200 человек, имеют возможность получить услуги, связанные с профилактикой здоровья, лечением, оказанием экстренной медицинской помощи и реабилитацией. ■

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ:

НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ЦЕНТРЫ

Признаться, довольно сложно ранжировать медицинские учреждения — здесь очень многое зависит от субъективного восприятия качества услуг. Статус клиники зависит, как правило, не от количества и разнообразия специалистов, а от рекомендаций побывавших у них пациентов. Тем не менее, мы опросили ряд крупных негосударственных медицинских центров Вологды и Череповца с целью выяснить, где оказывается самый широкий спектр услуг и существуют уникальные возможности

для лечения и поддержания здоровья. Результаты были оформлены в виде традиционной для нашего журнала таблицы.

В столбце «Штатные и внештатные специалисты» мы не стали приводить всех специалистов, принимающих в той или иной клинике, — практически везде есть свой уролог, гинеколог, терапевт, невролог или эндокринолог. Также мы не стали выделять возрастные рамки пациентов (подавляющее большинство учреждений ведет

и взрослый, и детский приемы). При этом мы уделили особое внимание дополнительным услугам и тем «изюминкам», которые могут привлечь особо требовательных пациентов. Конечно, опрашиваемые не спешили оглашать цены на все предоставляемые услуги — многое в этом вопросе решается чуть ли не индивидуально. Мы приводим лишь базовые ставки.

Итак, смотрите и сравнивайте, где же все-таки лучше?

Наименование	Штатные и внештатные специалисты	Перечень предоставляемых услуг	Особые услуги	Стоимость
Клиника «Говорово», г. Вологда	Гематолог, ревматолог, профпатолог, мануальный терапевт, дерматолог-венеролог, хирург, ортопед-травматолог, сердечно-сосудистый хирург, нейрохирург, онколог-маммолог, гирудотерапевт, психотерапевт, рефлексотерапевт. Детский прием: педиатр, ортопед, невролог, психотерапевт, медицинский массаж, процедурный кабинет.	Лабораторные услуги. Классическая и VIP-стоматология. Различные виды массажа.	«МРТ. Отделение «Меди-СПА» (аквааэробика, массаж, СПА-педикюр). Бассейн. Тренажерный зал.»	Консультация врача-специалиста — 350-400 руб. МРТ — 2500 руб. (пенсионерам — 2250 руб.).
Консультативно-диагностический центр «Вита клиника», г. Вологда	Гастроэнтеролог, аллерголог-иммунолог, гинеколог-эндокринолог, ортопед-травматолог, кардиолог, ЛОР, сосудистый хирург. Детский прием: педиатр, ортопед, невролог, ЛОР, аллерголог (с 3-х лет).	Лабораторные исследования и диагностика в собственной лаборатории (УЗИ, ЭКГ, Холтер и т. д). Массаж. Внутривенные и внутримышечные инъекции.	—	Прием врача-специалиста — 350-400 руб., УЗИ — 400-450 руб.
ООО «Красота и здоровье», г. Вологда	Хирург, проктолог, маммолог, профпатолог, кардиолог, окулист, ЛОР, эндокринолог, невролог, травматолог, дерматолог, гастроэнтеролог, онколог, ревматолог, аллерголог, инфекционист, другие внештатные специалисты.	Лабораторные исследования и диагностика в собственной лаборатории. Массаж.	Косметология. Гидромассажная сауна, душ Шарко.	Прием врача-специалиста — 500 руб., лабораторные исследования — 45-660 руб.
ОАО Компания «Бодрость», г. Вологда	Врач общей практики, психотерапевт, аллерголог-иммунолог, офтальмолог, дерматовенеролог, отоларинголог, ортопед-стоматолог, зубной врач, ортопед-травматолог, пульмонолог, сосудистый хирург.	Служба семейной медицины. Дневной стационар. Лабораторная диагностика. Проведение профосмотров.	Санаторно-курортное лечение.	Прием врача-специалиста — 300-400 руб. Санаторное лечение — 640-3600 руб./день.
Медицинский центр «Ваш доктор», г. Вологда	Дерматовенеролог, сексолог, ортопед-травматолог, сосудистый хирург, хирург, психотерапевт, иглорефлексотерапевт, кардиолог. Взрослый и детский прием: кардиолог, гастроэнтеролог.	Лабораторные услуги, диагностика (ЭКГ, ЭЭГ, РЭГ, Холтер), УЗИ, эндоскопическая диагностика (ЭГДС, FRS), кольпоскопия. Различные виды массажа.	ЭГДС сверхтонким аппаратом.	Первичный прием — 400 руб., вторичный — 200 руб.
Медицинский центр «Надежда», г. Череповец	Аллерголог, окулист, ЛОР, ревматолог, кардиолог.	Лабораторные услуги, процедурный кабинет. УЗИ-диагностика. Проведение профосмотров.	—	Первичный прием — 400 руб., скидки (до 15% — постоянным клиентам; до 50% — пенсионерам).

ЗАКРЕПИТЬ ДОВЕРИЕ МЕЖДУ ВЛАСТЬЮ И БИЗНЕСОМ

ТЕКСТ: ИГНАТ КРИВЧЕНКО.

Заместитель исполнительного директора по региональному развитию «Опоры России» Ольга ПЛОТНИКОВА обрисовала перспективы развития малого и среднего предпринимательства в нашей области и стране.



Ольга Анатольевна приехала в Вологду, чтобы принять участие в работе выставки «Сделал сам», которая прошла в ОКЦ «Русский Дом» с 11 по 13 ноября. Мероприятие было организовано правительством Вологодской области и Общероссийской общественной организацией малого и среднего бизнеса «Опора России».

Комплимент от власти

«Власти пригласили нашу организацию в качестве соорганизатора выставки. Это очередной комплимент «Опоре России», — отметила Ольга Плотникова. — Ведь готовность Правительства Вологодской области проводить подобные мероприятия при поддержке регионального отделения нашей общественной организации — это подтверждение не просто статуса организации, но и статуса партнера».

Объяснение этому простое. «Опора» никогда не стремилась «выкручивать власти руки» и уж точно не собирается выводить людей на баррикады. Один из ее методов работы — экспертиза состояния малого и среднего бизнеса и демонстрация результатов этой работы с целью выработки совместных решений, правил, методов, механизмов для перемены ситуации к лучшему. Поэтому иметь такого делового партнера, как «Опора России» власти и выгодно, и интересно.

Вологодская выставка приятно удивила замдиректора по региональному развитию:

«Ваша выставка не походила на те, что сейчас проводятся в стране. Здесь представлен живой и «новорожденный» микро- и малый бизнес. И что еще более удивительно, администрация «Русского Дома» и власти не берет с участников денег. То, что организаторы не пытаются заработать на экспонентах, — это блестящее решение. Это — проявление настоящего сотрудничества между бизнесом и властью».

«Нетипичный бизнес»

Выставка «Сделал сам» проводилась в Вологде впервые. Возможно, каких-то запланированных результатов достичь не удалось, но вот чего без сомнения добились участники, так это закрепили доверие между деловыми кругами и государственной властью. А это дорогого стоит, отмечает Ольга Плотникова.

Ее удивило не только доброжелательное отношение власти к предпринимателям, выразившееся в стремлении помочь бизнесу встать на ноги, в многочисленных программах поддержки, в желании максимально снизить налоги («ваш вице-губернатор заявил, что малый бизнес — это скорее не бизнес, а самозанятость, с чем я совершенно согласна, потому что предприниматели, прежде всего, выполняют социальные функции»). Ольга Анатольевна отметила необычность вологодского бизнеса: «Не опираясь на экспертные оценки, но изучив презентации в рамках выставки,

могу сказать, что в Вологде удивительно нетипичный бизнес. Как правило, в стране малые предприятия занимаются торговлей или услугами. У вас же активно развивается реальное производство при поддержке государственных органов. Если вы сохраните положительную динамику на прежнем уровне, то у вологодских предпринимателей есть все шансы выйти на инновационную составляющую».

Что касается бизнеса в других регионах, то он, по словам Ольги Плотниковой, довольно активно развивается еще в 35 субъектах федерации. Наиболее сложно дела обстоят на юге, например, в Курганской области. Любопытно, что в числе лидеров развития малого бизнеса — северокавказские республики. «Там активно используются прогрессивные технологии, я недавно была в Чечне и Дагестане, работала там полтора месяца, — поясняет она. — На Северном Кавказе есть все инструменты для того, чтобы выступать не просто миротворцами, но консолидаторами общества. Бизнесу незачем воевать, да и некогда. Поэтому переломить взрывоопасную ситуацию на Кавказе поможет бизнес».

Работая на опережение

Замдиректора по региональному развитию подчеркнула, что, несмотря на кризис и другие проблемы, бизнес всегда будет на правильном пути, потому что ему в любых ситуациях приходится искать возможности для развития. Он предлагает новые инициативы на год-два раньше, чем их может осмыслить и поддержать государство. «Опора России» видит себя в этом процессе помощником и готова содействовать закреплению доверия между бизнесом и властью. «Конечно, с нами работать удобно не всегда, — соглашается Ольга Плотникова. — Если надо будет заявить протест — мы заявим. Мы обладаем большим людским ресурсом — в рядах «Опоры» 360 тысяч человек. Но мы стараемся договориться. Любые наши инициативы всегда подчинены интересам государства. Власть это понимает. Наша организация была создана семь лет назад. Первое время нас называли очередным недоразумением. О нас говорили: кто это? Союз лавочников? Но прошло не так много времени, и ситуация изменилась. В Вологодской области это произошло благодаря председателю регионального отделения «Опоры России» Ольге Михайловне Даниловой, а также ее единомышленникам. Например, ее заместителю Алексею Петровичу Логанцову».

Добавим, что на данный момент в России действуют 80 региональных представительств «Опоры России». ■

ПОРЯДОК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ

ТЕКСТ: ЮЛИЯ КУКУШКИНА, ГЛАВНЫЙ СОВЕТНИК ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОГО ДЕПАРТАМЕНТА ПРАВИТЕЛЬСТВА ОБЛАСТИ

Отношения в области организации и осуществления государственного контроля (надзора), муниципального контроля и защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при его осуществлении регулируются соответствующим Федеральным законом от 26 декабря 2008 года № 294-ФЗ. С 1 января 2010 года сфера его применения значительно расширится.

Государственный и муниципальный контроль осуществляется путем проведения плановых и внеплановых проверок, которые могут проводиться в форме документарной или выездной проверки согласно ст. 9-12 ФЗ РФ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» (далее, Закон).

Плановые проверки проводятся не чаще одного раза в 3 года (ранее — не более одного раза в 2 года), исключение предусмотрено в отношении юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в сфере здравоохранения, образования, в социальной сфере, — два раза и более в 3 года (при этом перечень таких видов деятельности и периодичность их плановых проверок устанавливаются Правительством Российской Федерации).

При этом ежегодные планы проверок размещаются на официальном сайте органа государственного (муниципального) контроля. С 1 января 2010 года на официальном сайте Генеральной прокуратуры в срок до 31 декабря текущего календарного года подлежит раз-

мещению сводный план проведения проверок, при формировании которого органы прокуратуры проверяют законность оснований включения органами государственного и муниципального контроля проверок в ежегодный план (постановление Правительства Российской Федерации от 28.10.2009 № 847, приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 02.10.2009 № 319).

Срок проведения каждой из проверок не может превышать 20 рабочих дней (ранее — одного месяца), в исключительных случаях может быть продлен не более чем на 20 рабочих дней (ранее — не более чем на 1 месяц). При этом допускается последовательное проведение документарной и выездной проверки (ч. 10 ст. 11 Закона).

О проведении плановой проверки юридическое лицо, индивидуальный предприниматель уведомляются не позднее чем в течение 3 рабочих дней, о проведении внеплановой проверки по исполнению ранее выданного предписания — не менее чем за 24 часа до начала проведения.

В Законе установлены особенности осуществления проверок в отношении субъектов

малого и среднего предпринимательства: предусмотрены случаи проведения внеплановой выездной проверки только после согласования с органом прокуратуры (ч. 5-15 ст. 10 Закона, приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 27 марта 2009 года № 93), сокращенные сроки проведения проверки (ч. 2-3 ст. 13 Закона).

Определены дополнительные ограничения в отношении проверок юридических лиц, индивидуальных предпринимателей — членов саморегулируемой организации: плановая проверка проводится в отношении не более чем 10% общего числа членов саморегулируемой организации и не менее чем 2 ее членов, органы контроля обязаны уведомить саморегулируемую организацию о проведении внеплановой выездной проверки ее членов (ч. 10, 13 ст. 9, ч. 18 ст. 10).

Законом регламентированы порядок организации проверки и оформления ее результатов, действия должностных лиц, установлены предметность контроля, запрет дублирующего контроля, предусмотрены ограничения и требования, несоблюдение которых влечет недействительность результатов проверки (ст. 15, 20 Закона), усилен надзор со стороны органов прокуратуры за органами государственного (муниципального) контроля. Так органы контроля не вправе требовать нотариально удостоверенные копии документов, осуществлять выездные проверки в отсутствие при ее проведении уполномоченного представителя субъекта проверки, обязаны предъявлять приказ (распоряжение) о назначении проверки, знакомить по просьбе субъекта проверки с административным регламентом мероприятий по контролю и порядком их проведения, представлять акт о результатах проверки.

Юридические лица, индивидуальные предприниматели обязаны вести журнал учета проверок по типовой форме, утвержденной приказом Минэкономразвития России от 30 апреля 2009 года № 141.

Во исполнение Закона принято постановление Губернатора области от 11 июня 2009 года № 229, в котором указаны органы исполнительной государственной власти области, уполномоченные на осуществление регионального государственного контроля (надзора), их функции в сфере государственного контроля (надзора). Данные органы осуществляют государственный контроль (надзор) в соответствии с Законом. При этом порядок организации проверок детализируется органами путем разработки и утверждения административных регламентов проведения проверок. **ББ**

Данный материал подготовлен с использованием справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».



Расширить спектр доступной вам правовой информации, получить конкретный документ, а также консультации по работе с информационными банками «КонсультантПлюс» можно в Региональном информационном центре Сети «КонсультантПлюс» компании «Бизнес-Софт» по телефону горячей линии в Вологде: (8172) 53-44-66, в Череповце: (8202) 55-29-02.

КонсультантПлюс
Надёжная правовая поддержка

НАЛОГОВЫЕ НОВОСТИ: ПРОПУСТИТЬ НЕЛЬЗЯ ПРИМЕНИТЬ

ТЕКСТ: ЕЛЕНА БЕЛОВА.

Наш журнал продолжает вести уже ставшую традиционной рубрику, посвященную мониторингу налогового законодательства. Мы стараемся анализировать те документы, которые будут полезны наибольшему числу наших читателей.

Реформа единого социального налога

Принятие в июле текущего года Федерального закона №212-ФЗ, регулирующего порядок начисления и уплаты страховых взносов во внебюджетные фонды действующего единого социального налога, вызвало немало вопросов у налогоплательщиков всех рангов. Для того, чтобы реформа ЕСН заработала в полную силу, законодатели готовят дополнительные нормативные акты.

Напомним, что с 1 января нового года компании будут вместо единого социального налога платить страховые взносы в Пенсионный фонд РФ, Фонд обязательного медицинского страхования и Фонд социального страхования. Налоговая ставка в 2010 году сохранится на уровне ЕСН и составит 26%, а с 2011 года увеличится до 34%. Тарифы страховых взносов обещают быть следующими: в Пенсионный фонд — 26%, в Фонд соцстрахования — 2,9%, в Федеральный фонд медстрахования — 2,1%, в территориальные фонды медстрахования — 3%.

Вследствие замены ЕСН страховыми взносами на конкретные виды социального страхования пересмотрен вопрос о правовом регулировании процедуры страхования на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством. В качестве основного нормативного акта с 1 января нового года стоит использовать Федеральный закон №255-ФЗ, который будет называться следующим образом: «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством».

Обновленный вариант закона более четко прописывает и момент возникновения права на пособие по уходу за ребенком (со дня предоставления отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста полутора лет), и случаи сохранения права на пособие при выходе на работу (при совмещении ухода за ребенком с надомной деятельно-

стью или работой на неполный рабочий день). Кроме этого, изменились условия начисления пособий по уходу за ребенком для совместителей. Если ранее пособие по уходу за ребенком назначалось на основной работе, то с нового года пособие может быть назначено там, где его выгоднее получить. Впервые перечень документов, необходимых для оформления пособия, устанавливается именно федеральным законом.

Изменился порядок расчета пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам в том случае, если у застрахованного лица в расчетном периоде (12 месяцев работы у данного страхователя) не было дохода.

Максимальный размер пособия по «больничному», а также беременности и родам, закрепленный на сегодняшний день конкретной цифрой, с нового года будет определяться расчетным путем. Напомним, что сейчас максимальный размер пособия по временной нетрудоспособности составляет 18720 рублей, а по беременности и родам — 25390 рублей без учета районных коэффициентов. По новому закону база для начисления страховых взносов — это 415 тысяч рублей для 2010 года, в дальнейшем подлежащая ежегодной индексации. Максимальную величину среднего дневного заработка для расчета пособий по временной нетрудоспособности и беременности и родам можно определить, разделив 415 тысяч на 365 календарных дней (1136 рублей 99 копеек). Максимальный размер пособия по беременности и родам продолжительностью в 140 дней составит чуть более 159 тысяч рублей, что примерно эквивалентно месячной заработной плате в 34600 рублей.

Важно учитывать, что для расчета пособия по уходу за ребенком необходимой величиной является не дневной, а месячный заработок. Чтобы определить максимальный размер пособия по уходу за ребенком до 1,5 лет, нужно 415 тысяч рублей разделить на 12 месяцев, а потом полученный результат

умножить на 40%. 13833 рубля 33 копейки — искомый предельный размер максимального месячного пособия.

С 1 января 2010 года максимальный размер всех пособий: и по «больничному», и по беременности и родам, и по уходу за ребенком является одинаковым для всех субъектов РФ и не подлежит увеличению на размер районного коэффициента.

Приказом Минздравсоцразвития от 11 сентября 2009 года №740н внесены изменения в порядок подсчета и подтверждения страхового стажа для начисления пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам. С нового года в страховой стаж включаются и периоды замещения государственных и муниципальных должностей, а также время прохождения военной службы, службы в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службы, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы.

Постановление Правительства РФ от 19 октября №839 утвердило новые правила расчета среднего заработка для определения размера пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам и уходу за ребенком. С нового года средний заработок, исходя из которого исчисляются пособия, включает в себя все виды выплат и иных вознаграждений в пользу работника, включаемые в базу для начисления страховых взносов в Фонд социального страхования. В том случае, если застрахованное лицо трудится у нескольких страхователей, пособия по «больничному», беременности и родам назначаются и выплачиваются ему страхователями по всем местам работы (службы, иной деятельности), а ежемесячное пособие по уходу за ребенком, как мы уже отмечали, — страхователем по одному месту работы по выбору застрахованного лица.

Правительство узаконило новые правила уплаты взносов по социальному страхованию для тех категорий налогоплательщиков, которые заняты предпринимательской деятельностью: адвокатов; индивидуальных предпринимателей; членов крестьянских (фермерских) хозяйств; нотариусов и иных лиц, занимающихся частной практикой; членов семейных (родовых) общин коренных народов Севера. Своим Постановлением от 2 октября 2009 года №790 Правительство РФ опреде-

лило порядок уплаты страховых взносов указанными лицами как добровольно вступившими в правоотношения по обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством. Важно подчеркнуть, что речь идет не об обязательном страховании (как у наемных работников), а об исключительно добровольном. Для оформления таких отношений страхования перечисленные лица подают заявление в территориальный орган Фонда социального страхования по месту жительства и получают свидетельство о регистрации.

Расчет страховых взносов определяется исходя из стоимости страхового года. Для этого величина месячного минимального размера оплаты труда умножается на страховой тариф, а полученное произведение увеличивается еще в 12 раз (по числу месяцев в году). Взносы уплачиваются страхователем одновременно или по частям, путем безналичных расчетов, или путем внесения наличных денежных средств в кредитную организацию, или почтовым переводом. Главное, чтобы уплата была произведена не позднее 31 декабря текущего года, начиная с года подачи заявления, иначе правоотношения по страхованию считаются прекратившимися с 1 января следующего года. В этом случае средства, внесенные в предыдущем году, возвращаются страхователю, так же, как и в случае его снятия с регистрационного учета. Следует помнить, что право на получение страхового обеспечения возникает, если взносы уплачены за год, предшествующий такому случаю.

Постановление Правительства РФ от 28 сентября 2009 года №762 затрагивает интересы налогоплательщиков, производящих и (или) продающих подакцизные товары. Утвержден перечень товаров, при производстве и (или) реализации которых плательщик страховых взносов в установленные фонды в 2010-2014 годах не сможет применять пониженные страховые тарифы. В него входят: шины для автомобилей; охотничьи ружья; яхты и катера (кроме специального назначения); продукция черной и цветной металлургии (кроме вторичного сырья черных и цветных металлов и метизов); драгоценные камни и драгоценные металлы; меховые изделия (кроме изделий детского ассортимента); высококачественные изделия из хрусталя и фарфора; икра осетровых и лососевых рыб;

готовая деликатесная продукция из ценных видов рыб и морепродуктов.

Специальные налоговые режимы

В соответствии с НК РФ налогоплательщик утрачивает право на применение упрощенной системы налогообложения, если по итогам отчетного (налогового) периода его доходы превысили 20 млн рублей. Право теряется с начала того квартала, в котором допущено превышение. Величина предельного размера доходов подлежала ежегодной индексации на коэффициент-дефлятор, отражающий динамику потребительских цен в России за предыдущие календарные годы. В 2009 году этот коэффициент установлен в размере 1,538. Однако согласно недавним изменениям в НК РФ данные правила приостанавливаются с 1 января 2010 года до 1 января 2013 года. Письмо Минфина РФ от 8 октября 2009 года №03-11-06/2/206 разъясняет, что, начиная с отчетного (налогового) периода за 2010 год, применяется предельный размер доходов в 60 миллионов рублей, а коэффициент-дефлятор отменяется.

Приказом Министерства экономического развития РФ от 13 ноября 2009 года №465 установлен коэффициент-дефлятор К1, являющийся одной из составляющих формул расчета ЕНВД. Он составит в следующем году 1,295 (в этом году — 1,148).

Налог на доходы физических лиц

Федеральным законом от 27 сентября 2009 года №220-ФЗ «О внесении изменений в статью 217 части второй НК РФ» предусматривается новый порядок удержания налога на доходы физических лиц. На основании действующего законодательства о трудовых пенсиях, если наступит смерть застрахованного лица до назначения ему накопительной части трудовой пенсии по старости (или до перерасчета размера этой части пенсии с учетом дополнительных накоплений), эти средства выплачиваются родственникам умершего или иным лицам, указанным в заявлении о порядке распределения накоплений. Внесенными изменениями указанные лица освобождаются от уплаты НДФЛ с получен-

ных сумм пенсионных средств. Закон вступает в силу не ранее чем по истечении одного месяца со дня его официального опубликования и не ранее 1-го числа очередного налогового периода по НДФЛ.

Письмо Министерства финансов РФ от 7 октября 2009 года №03-04-06-01/257 «Об уплате НДФЛ при аренде организацией помещения у физического лица» сообщает, что российская организация, выплачивающая физическому лицу арендную плату за арендуемое у него помещение, признается налоговым агентом в отношении этих доходов физического лица. Такая организация обязана исполнять свои функции по исчислению, удержанию и перечислению в бюджет НДФЛ в порядке, прописанном ст. 226 НК РФ.

Письмо Министерства финансов РФ от 22 октября 2009 года №03-04-06-01/269 «О предоставлении стандартных налоговых вычетов по НДФЛ» разъясняет, что стандартный налоговый вычет не может быть перенесен на будущий налоговый период. Если в течение некоторых месяцев налогового периода сумма стандартных налоговых вычетов превысит сумму доходов, облагаемых по ставке 13%, то разница между этими суммами переносится на следующие месяцы этого налогового периода.

Налог на имущество организаций

Федеральный закон от 30 октября 2009 года №242-ФЗ «О внесении изменений в статью 373 части второй НК РФ» освобождает от обязанности предоставлять расчеты и декларации по налогу на имущество организаций при отсутствии объекта налогообложения. До сих пор плательщиками этого налога признавались все российские организации и иностранные юридические лица, осуществляющие свою деятельность в нашей стране через постоянные представительства. Даже в случае отсутствия объекта налогообложения предприятия были обязаны предоставлять нулевые декларации по налогу на имущество. Предполагается, что принятая поправка минимизирует трудозатраты налоговых органов и организаций. Закон вступает в силу по истечении одного месяца со дня его официального опубликования, но не ранее 1-го числа очередного налогового периода по налогу на имущество организаций. **65**

На правах рекламы.



Почему «Два дизайнера»? Потому что я работаю за двоих. Если вам нужен грамотный дизайн полиграфии — пожалуйста. Календари, книги, буклеты... И еще — фирменный стиль. Вам же нужен фирменный стиль? И красивый логотип? А визитки я не делаю. А вот календарики — делаю. Еще я не делаю сайты. Зато все, что можно напечатать на бумаге, — сделаю в лучшем виде. Вот, например, я сверстал этот журнал. Я могу сверстать все, что вы захотите. И напечатать. Недорого. Так что обращайтесь.

Сергей Добрынин.

2Dizainera

Напишите мне: sergey.dobrynin@gmail.com
Стукните в аську: 122-02-025
Или позвоните: 8-911-502-92-69

РЕЧЕВОЙ АППАРАТ АДМИНИСТРАЦИИ

ТЕКСТ: СЕРГЕЙ ГРОМЫКО, К. ФИЛОЛ. Н., ЗАВ. КАФЕДРОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ ВГПУ.

В наше время словом «спичрайтер» уже никого не удивишь и не напугаешь. Спичрайтинг (с английского «speechwriting» — «написание речи») как технология написания устных публичных речей для политика или общественного деятеля процветает и в большой политике, и в региональных властных структурах, и в крупном бизнесе.

Зачем это нужно

Десятки и сотни живых речеписцев на ставках ведущих или главных специалистов строчат выступления для начальников в самых разных департаментах, комитетах и управлениях. Благо государственному служащему сейчас выступать перед широкой аудиторией приходится

лишь в самых крайних случаях. Недаром в нашей стране из огромнейшего набора направлений связей с общественностью наиболее востребован антикризисный пиар. Тут уж есть где развернуться и пиарщику, и антикризисному менеджеру, и спичрайтеру. Национальная поговорка про клюющего жареного петуха здесь как нельзя более актуальна. Конечно, крупные компании, топ-менеджеры кото-



Барак Обама стал Президентом США во многом благодаря эффективным публичным выступлениям.

речь ли не каждый день. Самое интересное, что пресс-секретари и референты, корпящие по вечерам над очередным докладом шефа, если и слышали про спичрайтинг, то лишь на курсах повышения квалификации. Иными словами, практика написания выступления для многих из них — это рутинная, неизбежная зло. Веселее, конечно, написать парочку пресс-релизов и разослать по редакциям.

Спичрайтинг в бизнесе — явление не столь развитое в России вообще и в регионах в частности. Это, конечно, связано с нашим особым представлением о бизнесе как о деятельности, публичной

являются медийными персонами, пользуются услугами спичрайтеров постоянно: или содержат в штате пресс-службы своего речеписца, или заключают договор с пиар-агентством. Но вот средний бизнес, не говоря уж о малом, не горит желанием участвовать в мероприятиях, где нужны яркие, запоминающиеся, по деловому привлекательные речи руководителя предприятия.

Между тем устное публичное выступление является мощным средством формирования, поддержания или улучшения имиджа как руководителя, произносящего эту речь, так и самого предприятия или государ-

ственной структуры, которую он представляет. История XX века знает немало случаев, когда спичрайтер в тандеме с руководителем, для которого готовится выступление, создавали речи, не только корректировавшие имидж, но и изменявшие общественное сознание. Первый спичрайтер современности Джадсон Уэлливер придумал для своего шефа, тридцатого президента США Кельвина Кулиджа, крылатые фразы типа «Один человек плюс закон — уже большинство» или «Если вы ничего не скажете, вас не попросят повторить это» и таким образом сделал из медлительного молчаливого юриста со слишком обычной внешностью, боявшегося к тому же журналистов как огня, философа-интеллектуала, отца нации. Спичрайтер Джона Кеннеди Теодор Соренсен написал для американского президента несколько драматичных и эмоциональных обращений к нации во время Карибского кризиса, которые, по оценкам историков, помогли разрядить взаимоотношения между США и СССР. Наконец, отец советского спичрайтинга выдающийся журналист Александр Бовин прославил Леонида Брежнева своей знаменитой фразой «экономика должна быть экономной».

Что значит эффективный спичрайтинг? Спичрайтеры Б. Н. Ельцина в своей знаменитой книге «Отзвук слова» отвечают на этот вопрос так: «В арсенале умелого политика слово — мощное оружие, эффективное средство достижения целей. В решающий момент, в самых критических обстоятельствах и даже, казалось бы, в безвыходных ситуациях удачное выступление, убедительная речь и меткое высказывание способны круто изменить настроения людей и перевесить чашу весов в пользу политика». Звучит красиво. Вот только как этого достичь региональному политику, государственному или муниципальному служащему? Ведь в их арсенале нет восьми профессиональных спичрайтеров-референтов, которые за день могут написать доклад для важного совещания, да такой, что цитаты из него разойдутся по всем средствам массовой информации.

Практические рекомендации

Вот несколько лишь самых основных и общих советов, направленных на улучшение работы по составлению речи.

1. Если вам приходится хотя бы два раза в месяц выступать перед аудиторией на совещаниях, конференциях, встречах, вам нужен человек, который будет помогать в написании речи и консультировать

по поводу ее произнесения, то есть спичрайтер. Им может быть сотрудник аппарата или пресс-службы, хорошо владеющий словом и любящий с ним работать, общительный, разбирающийся в специфике деятельности вашего управления или учреждения. Лучше всего, чтобы у него было журналистское или филологическое образование. Главное в этой профессии — наблюдательность, творческий подход к созданию текста и высокий уровень владения русским языком. Спичрайтера необходимо максимально освободить от других обязанностей, хотя бы на период написания речи. Чем более спичрайтер будет «заточен» под создание текстов выступлений, тем интереснее и привлекательнее будут речи.

2. Помните, что присутствие в команде современного руководителя человека, который пишет ему речи, — вполне нормальная практика. Это вовсе не значит, что руководитель таким образом признает свое косноязычие или свою неграмотность. Просто текст, созданный спичрайтером, даже не очень опытным, гораздо динамичнее и яснее для слушателя, чем статистическая сводка, скрепленная официально-деловыми штампами, которую положит вам на стол аналитический отдел в ответ на распоряжение написать доклад: это будут всего лишь материалы к докладу. Работа спичрайтера — признак того, что руководитель, произносящий готовую речь, думает не о том, как бы поскорее «отбыть свой номер» на совещании, а о том, чтобы слушатели действительно поняли смысл речи и оценили работу ведомства или организации.

3. Спичрайтер не может работать один. Он должен постоянно консультироваться с руководителем, для которого пишет речь. Ведь реальным автором текста все равно будет спикер, то есть человек, произносящий этот текст публично, а вовсе не спичрайтер. Именно спикер отвечает за содержание своей речи, и если он публично произнесет что-то не то, вряд ли объявит причиной своей ошибки плохую работу речеписца. Отсюда вывод: спичрайтер всегда должен иметь доступ к начальнику, чтобы оперативно решать все возникающие в процессе написания речи вопросы. Лучший способ навредить работе спичрайтера — общаться с ним через всевозможных посредников.

4. На этапе подготовки к написанию речи руководитель должен обязательно предоставить спичрайтеру следующую информацию:

- а) название совещания или его тему;
- б) точную формулировку темы выступления;
- в) жанр выступления: доклад, презентация, приветственное слово и т. п.;
- г) точный хронометраж выступления;
- д) краткую характеристику аудитории (примерное количество слушателей, наличие или отсутствие представителей СМИ, высокопоставленных лиц и т. п.);
- е) срок написания первого варианта речи и дату его обсуждения;
- ж) моменты, которые обязательно должны войти в речь (факты, статистика, достижения, проблемы и т. п.);
- з) моменты, на которых необходимо акцентировать внимание аудитории;

и) моменты, о которых не следует упоминать в речи.

Отсутствие у спичрайтера информации хотя бы по одному из перечисленных параметров может существенно затруднить его работу.

5. Спичрайтер должен быть обеспечен любой статистической, аналитической, справочной информацией по теме выступления. Поэтому все соответствующие отделы и подразделения ведомства или организации должны быть готовы к совместной работе с этим специалистом: знать, в чем состоит его работа, какие материалы могут ему понадобиться, как интерпретировать те или иные статистические данные.

6. Руководитель должен свести к минимуму срочность написания речи. Ведь чем больше у спичрайтера времени на подготовку текста, тем эффективнее получается выступление. Нормальное время подготовки двадцатиминутного доклада — неделя. Однако на практике спичрайтерам приходится часто работать по ночам, из-за того что шеф «неожиданно вспомнил», что завтра должен выступать на совещании с докладом. Конечно, качество такой «сверхсрочной» речи, скорее всего, будет не самым лучшим.

Залог успешной речи — совместная работа спичрайтера и спикера. Их взвешиваемое, проблемное отношение к содержанию и форме устного публичного выступления способно создавать речи, ориентированные на внутренний диалог с аудиторией, а значит, способные достигать успеха среди самых разных слушателей. **БВ**

Искусство доставлять удовольствие заключается в том, чтобы все делать с удовольствием.

Уважаемые вологжане и гости нашего города! Приглашаем вас в клуб-ресторан «Винтаж». Днем у нас можно вкусно и быстро пообедать. В меню представлена европейская, русская и восточная кухня. А вечером — отдохнуть за чашечкой кофе после напряженного рабочего дня. Для вас организован бесплатный доступ в интернет через Wi-Fi.

«Винтаж» — это основной двухуровневый зал с двумя барами, рассчитанный на 150 посадочных мест, и уютный vip-зал с кожаными диванами на 30 мест.

Мы принимаем заказы на организацию юбилеев, корпоративных вечеров, банкетов, свадеб и других торжеств. Высокий уровень обслуживания, профессиональные артисты и индивидуальный подход к каждому гостю — это залог качественно проведенного праздника для вас и ваших коллег. Праздник, организованный нами, доставит вам истинное удовольствие.

**Мы будем рады видеть вас по адресу:
проспект Победы, 10, тел. 79-50-56,
каждый день с 12.00 до 5.00, в понедельник до 23.00.**

HONDA: НАДЕЖНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

ТЕКСТ: ИВАН ВОЛКОВ.

Вождение автомобиля всегда сопряжено с риском, причем не только для водителя, но и для его пассажиров: гололед, мокрое дорожное покрытие, туман, нетрезвые автомобилисты, знаменитое «качество» российских дорог. Все это говорит о том, что при покупке машины на первое место должен вставать вопрос безопасности и надежности автомобиля, а не его скоростные характеристики и дизайн. Что предлагает своим клиентам ООО «РРТ-Вологда 2» — официальный дилер компании «Honda» в Вологодской области — рассказал генеральный директор дилерского центра Антон ЧЕРЛОВ.



— Антон Ромзнович, скажите, можно ли назвать автомобили «Honda» безопасными?

— Разумеется, автомобили марки «Honda» — абсолютно безопасные машины. По результатам краш-тестов они входят в первую десятку самых безопасных автомашин мира. Мы даже выпускаем специальную брошюру с рекомендациями по безопасному вождению для автомобилистов. В ней есть все: от советов по правильной посадке в автомобиль, до рассмотрения отдельных сложных ситуаций, например, при парковке задним ходом, выезде с полосы разгона. Также даны рекомендации по вождению автомобиля зимой, в дождливую погоду и даже советы по оказанию первой медицинской помощи.

— Интересно. А как возникла идея выпуска такой брошюры?

— На самом деле выпуск специализированной печатной продукции лишь сопровождает введенную во всех дилерских центрах «Honda» систему безопасного вождения. Это мировой стандарт, введенный в Японии еще в 70-е годы, который позже стал распространяться на дилерские центры «Honda» во всем мире.

— Что это за система безопасного вождения?

— Все происходит очень просто: человек покупает автомобиль, ему выдается наша брошюра, а также предлагаются услуги инструктора, который входит в штат дилерского центра.

Инструктор проводит семинары, посвященные безопасному вождению, а также проводит практические занятия на специально оборудованном для этого полигоне. На этой полосе безопасности имитирована скользкая дорога, дорога с неровностями, гравийная дорога, — в общем, всевозможные виды покрытия, с которыми может столкнуться человек в процессе эксплуатации купленного автомобиля. То есть клиент проходит полную контраварийную подготовку.

— Антон Ромзнович, а входят ли подушки безопасности в базовую комплектацию машин?

— Входят, сразу во все автомобили модельного ряда. Дело в том, что у «Honda» вообще нет «пустых» автомобилей, и в большинстве из них изначально установлено максимальное количество подушек безопасности — восемь. Кстати говоря, и здесь у автомобилей «Honda» есть своя особенность. Даже при лобовом столкновении в машине срабатывают не только передние подушки безопасности, но и боковые. Это сделано для того, чтобы, если произойдет деформация машины, в пассажиров и водителя не полетели боковые стекла.

— Предусмотрены ли детские сиденья и ремни безопасности?

— Для обеспечения детской безопасности компания выпускает сиденья, которые разработаны исключительно для ее модельного ряда. В каждом автомобиле есть как минимум два специализированных крепления. А у «Honda



Pilot» их даже четыре: для второго и третьего ряда сидений.

— Насколько я знаю, у автомобилей фирмы «Honda» предусмотрена система защиты не только для водителя и пассажиров, но даже и для обеспечения безопасности пешеходов. Так ли это?

— Да, это так. Все машины модельного ряда спроектированы таким образом, чтобы минимизировать травмы пешехода при возможном столкновении с автомобилем. Передний бампер находится на таком уровне, чтобы при столкновении он подъезжал под колени пешехода. Тогда человек при ударе об автомобиль просто пикирует на капот и плавно с него сваливается. Конечно, на все сто процентов защитить пешехода от столкновения с автомобилем невозможно, но, тем не менее, есть вот таким образом спроектированные кузова, которые позволяют минимизировать возможные травмы.

— А есть в автомобилях компании еще какие-либо особенности, позволяющие чувствовать себя в безопасности?

— Большое внимание уделяется непосредственно самому кузову автомобиля. Он делается из максимально прочного материала. Так, например, в нем 54% высокопрочной стали. Очень прочный каркас автомобиля!

— Антон Ромзнович, можете вы дать совет читателям, что нужно делать, чтобы обеспечить свою безопасность на дороге?

— Во-первых, тем, кто неуверенно чувствует себя на дороге, стоит пройти курсы контраварийного вождения. Во-вторых, изучить систему обзора автомобиля, понять, где у него находятся мертвые зоны.

Кстати, зимой мы планируем провести специализированное мероприятие для владельцев автомобилей марки «Honda» и всех желающих. Оно как раз будет посвящено проблеме безопасного вождения. Приедут спортсмены, которые принимают участие в ралли и проведут специализированные мастер-классы, а затем и сами покажут класс профессионального владения автомобилем. Такие маленькие гонки, посвященные пропаганде безопасного вождения. Всех будем рады видеть! **56**



ЗОЛОТОЙ РЕЗЕРВ

ТЕКСТ: ЕЛЕНА БЕЛОВА.

В современном обществе классическая музыка является не просто неотъемлемой составляющей частью мирового искусства. Знание лучших образцов музыкальной классики, посещение концертов и спектаклей, патронат над театральными и филармоническими коллективами играет важную роль в формировании имиджа успешного и уверенного в своем бизнесе человека. А сама музыка становится общепризнанным неисчерпаемым ресурсом для развития его личностного потенциала.



Анализируя всеобщую тенденцию обращения бизнеса к тем резервам, которые дарит музыка, наш журнал обратился за консультацией к заместителю художественного руководителя Вологодской областной государственной филармонии им. В.А. Гаврилина **Ирине Богомоловой**.

— **Какое место в имидже современного делового человека должна занимать культурная составляющая и, в частности, понимание и уважение классического искусства?**

— Мне кажется, что пришла пора констатировать тот факт, что российский бизнесмен становится частью всемирного бизнес-пространства, причем частью не только номинальной, но и определяющей, что объясняется и исторически сложившимися связями, и географическим положением России.

На Западе в силу традиций более прочных, чем в России, всегда было принято и даже необходимо людям, имеющим высокий финансовый, деловой или политический статус, находиться в курсе всех наиболее ярких событий театральной, музыкальной или литературной жизни. И если человек не в материале, он рискует попасть в затруднительное положение. Так, например, В.В. Путин на встрече в Новосибирске с российской бизнес-элитой, рассказывал о мало приятной ситуации, когда наши успешнейшие предприниматели в неформальной обстановке не смогли поддержать разговор о нашумевших европейских постановках шекспировских пьес, значительно снизив тем самым впечатление от блестяще проведенных переговоров. Таким образом, соединение успехов в бизнесе с широ-

той культурных интересов становится одной из задач государственной политики России.

Особым уважением на Западе пользуются бизнесмены, которые являются членами попечительских советов оркестров и музыкальных организаций, участвуют в крупных благотворительных акциях. Надо сказать, что у нас также есть отрядные примеры такой деятельности. Например, в значительной степени благодаря средствам попечительского совета Вологодской филармонии удалось в этом году провести оказавшийся под угрозой срыва фестиваль «Лето в Кремле». Безусловно, таких масштабных проектов, как в Тюмени, когда именно бизнес взял на себя финансовое бремя по организации гастролей знаменитого тенора Хосе Каррераса, у нас еще нет. Но я искренне верю, что они обязательно будут.

Разорванная связь поколений восстанавливается медленно, тем не менее, наблюдается все больше проявлений интереса деловых людей к культурным традициям.

На Западе людям, имеющим высокий финансовый, деловой или политический статус, всегда было принято находиться в курсе всех наиболее ярких событий театральной, музыкальной или литературной жизни.

— **Расскажите, пожалуйста, о просветительской миссии Вологодской филармонии. Сможет ли человек, далекий от классической музыки, понять идею музыкального спектакля, почувствовать удовольствие от него?**

— Безусловно, музыка — особый язык, требующий изучения подобно языку иностранному. Это средство общения между людьми, если угодно, способ коммуникации. Музыка — звуковая волна, несущая конкретную информацию, и на музыкальном концерте организм зрителя насыщается позитивными вибрациями, возрастает уровень его общей энергетики, укрепляется душевное и физическое здоровье. Сегодня миллионы людей пытаются найти для себя альтернативные методы лечения. Они стараются отыскать

программы, которые помогут им стабилизировать эмоциональный фон, оградить от наиболее распространенных и неизлечимых недугов. Колоссальное воздействие классической музыки на оздоровление и исцеление человека основано на том, что вибрирующий звук создает образы и энергетические резонансные поля, которые, в свою очередь, вызывают движение в окружающем пространстве. Мы поглощаем эту положительно заряженную энергию, и она воздействует на дыхание, пульс, давление крови, напряжение мышц, температуру кожи и на другие внутренние ритмы организма.

Исследования доказывают, что музыка способна активизировать иммунную функцию, изменять наше восприятие пространства и времени, регулировать выделение гормонов, снижать мышечное напряжение и повышать координацию тела, а также улучшать память и обучаемость, повышать производительность труда и т.д.

Что касается наших чисто просветительских проектов, то мы предлагаем музыкальные спектакли для зрителей всех возрастов. Разрабатывая программы для школьников (это 16 проектов ежегодно), стараемся вписать их в общеобразовательный контекст, и тогда за счет связи музыкальных произведений с произведениями литературы или фактами из учебников истории лучше усваивается и школьная программа, и музыкальный ряд. Большой резонанс имеют программы, в которых вечные сюжеты («Ромео и Джульетта», «Фауст», «Кармен») представлены в прочтении разных композиторов, в разных стилях, от классических образцов до джаза и мюзикла. Для детей с родителями мы предлагаем цикл программ «Воскресные музыкальные удовольствия». Это своего рода музыкальный журнал с такими рубриками, как «уголок юного натуралиста», «история из истории», «рассказы о музыкальных шедеврах» и т.д. Для взрослых в этом сезоне будет интересен цикл «Он и Она: между мгновением и вечностью», задачей которого является не только представить мономузыку, но и рассказать о любви величайших композиторов: Грига, Брамса, Штрауса, Шопена, явившейся для них созидательной творческой силой. Грядут «Рождественские вечера», обещающие стать изюминкой сезона.

Основная цель нашей организации — добиться того, чтобы классическая музыка перестала восприниматься как недостижимое, элитарное искусство, предназначенное для особых людей, живущих в каком-то загадочном мире. Мы стараемся культивировать демократичное отношение к музыке, идти навстречу зрителю, дарить ему живое исполнение музыкальных шедевров. Мы преподносим каждому желающему возможность наблюдать акт высокого творчества собственными глазами.

У классического искусства большое будущее: это важнейший и общедоступный резерв, позволяющий объединить эстетические, физические, интеллектуальные интересы человека с интересами государства, поскольку любое государство заинтересовано в том, чтобы его граждане были гармонично развиты, здоровы и успешны. **BB**

ДВИЖЕНИЕ — ЖИЗНЬ

ТЕКСТ: ЕВГЕНИЙ ИВАНОВ.

Складывается впечатление, что физическая активность практически исчезает из нашей жизни. Иными словами, у человека есть все возможности для того, чтобы вести крайне малоподвижный образ жизни, и общество, по-видимому, поддерживает эту тенденцию.

В то же время у всех нас появляется все большая заинтересованность быть в хорошей физической форме, меньше болеть, легко переносить интенсивные нагрузки жизни и просто красиво выглядеть. Для трех миллионов наших соотечественников фитнес — неотъемлемая часть жизни. Есть даже мнение, что фитнес-индустрия в нашей стране является второй по динамике развития после высоких технологий. И сегодня фитнес — не модная забава, а реальный формат массовой культуры.

Этот формат подразумевает признание того, что организм человека развивается в постоянном движении. Ребенок еще не родился, а его будущее физическое и психическое развитие уже взаимосвязано с двигательной активностью. Благодаря движению, росту и преобразованию каждое живое существо развивается оптимальным способом, достигая полноты и максимального осуществления. К сожалению, взрослый человек ощущает значительно меньшую потребность в движениях, чем ребенок. Но движение необходимо, как пища и сон. Недостаток пищи и сна улавливается организмом, вызывая целый комплекс тягостных ощущений. Двигательная же недостаточность проходит совершенно незамеченной, а нередко сопровождается даже чувством комфорта.

В природе гармонично сосуществуют два начала: принцип движения и принцип инерции. В нас, людях, это проявляется природной двойственностью, в том, как функционирует наша жизнь на биологическом уровне (сердце сжимается и разжимается, дыхание образуют вдох и выдох). Два закона, два движения, и оба необходимы для жизни. Поляризация создает жизненную энергию: напряжение между двумя противоположностями производит течение жизни, переход из одного качества в другое, с одного полюса на другой. Роль тела на этом пути внутреннего движения состоит в том, чтобы выразить в материи то, что мы есть как Потенциал. И то,

насколько нам это удастся, определяет меру нашей удовлетворенности жизнью.

Мы работаем с телом — оно самым непосредственным и материальным образом участвует в движении жизни. Конкретнее: мы работаем с телом в движении, работаем с его ограничениями, которые требуют от нас

Надо помнить, что занятия физической культурой — не воскресник, это целеустремленное, волевое, регулярное физическое самовоспитание на протяжении всей жизни.

длительных усилий, иногда ежедневных, чтобы достичь большего мышечного тонуса, большего растяжения, большей гибкости. Необходимо посвящать этому время, терпеливо повторять, делать все новые и новые попытки, удивляться новизне, открываться неожиданному.

Малоподвижный образ жизни влечет тяжелые последствия для здоровья. Нет

движения — нет жизни. Противоположным принципу Движения, выступает Инерция. В физическом понимании инерция — это естественное и необходимое качество материи, то, что придает определенную форму любому объекту. Инерция — это неподвижность и статика. В человеке инерция проявляется в тенденции к вялости, пассивности, механистичности, когда и тело, и сознание «засыпает» в привычном повторении автоматического существования. Повторение оказывается удобным и приятным, задавая ритм нашему бытию в повседневности и привнося банальную скуку — из-за дистрофии творческого потенциала, дефицита движения и ростовых изменений. Такой образ жизни не предполагает естественных множественных и разнообразных движений. Как результат, недостаточный уровень физической активности обуславливает значительную долю бремени болезней, смертности и инвалидности...

Развитию фитнеса на Вологодчине пошел второй десяток лет. За это время сформировалась, как принято говорить среди профессионалов, среда продвинутых занимающихся, для которых систематические занятия — норма. Для многих увлечение какой-либо специализацией перешло в потребность развиваться многогранно — через движение развивать свои функциональные способности. Ведь самая глубокая функция двигательной активности, занятия физической культурой в этом и состоит — мы каждый раз открываем немного больше самих себя, мир, Жизнь. **БН**

**ФИТНЕС ЦЕНТР
ЖЕМЧУЖИНА**

- ФИТНЕС ПРОГРАММЫ
- ТАНЦЕВАЛЬНЫЕ КЛАССЫ
- СТЕП ● СЛАЙД ● КЛАССИКА
- СИЛОВЫЕ КЛАССЫ
- ЙОГА ● ПИЛАТЕС
- ТАЙЦЗИ ЦЮАНЬ
(традиционная школа)
- БАССЕЙН
- АКВААЭРОБИКА
- ОБУЧЕНИЕ ПЛАВАНИЮ ВЗРОСЛЫХ И ДЕТЕЙ
- ТРЕНАЖЕРНЫЙ ЗАЛ
- ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ТРЕНИРОВКИ

г. Череповец, ул. Химиков, 32, тел. 21-66-69
WWW.FITNESS35.RU

ВРЕМЯ
FITNESS



КОГДА ЛЕЧИТ ПРИРОДА

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР НЕСТЕРОВ.

Санаторий «Бобровниково» расположен среди устюжских лесов, на берегу Северной Двины. Прямо скажем, не ближний свет. Однако уникальные природные условия и техническое оснащение позволяют ему круглый год принимать посетителей. «Бобровниково» — это одновременно и детский санаторный лагерь, и современный лечебно-профилактический центр, и спортивно-туристическая база.

Главным достоинством санатория его работники считают естественные природные условия, которые и без видимых усилий со стороны человека восстанавливают и физические, и душевные силы. Санаторий площадью 10 га находится на высоком берегу реки в обширном массиве смешанного леса. Бор обустроен столиками и скамейками для отдыха, имеется трасса дозированной ходьбы, а в зимнее время можно покататься с ледяной горки (более 300 метров длинной) или прогуляться на лыжах. По отзывам отдыхающих, природа здесь тиха, красива и чиста. Даже в кранах вода чистая, пригодная для питья. Есть источники минеральных вод: одна вода лечебно-столовая, слабоминерализованная, другая предназначена для бальнеологического использования (приема ванн). Последняя представляет собой креп-

кий рассол хлоридного натриевого состава с кондиционным содержанием брома и бора. Предмет гордости «Бобровниково» — сильвинитовая спелеоклиматическая камера. Она состоит из соляных блоков, добытых в толще отложений древнего Пермского моря Верхнекамского калийного месторождения и привезенных сюда пять лет назад. В такой натуральной «соляной пещере» успешно лечатся бронхит, астма, аллергия.

Все для здоровья

Однако санаторий предоставляет отдыхающим не только то, что дает наша северная природа. Здесь созданы хорошие условия для лечения и профилактики различных заболеваний (болезни опорно-двигательного аппарата, органов дыхания и пищеварения,

нервной, сердечно-сосудистой и мочеполовой систем). Укомплектованы всем необходимым физиотерапевтическое отделение, массажный кабинет, водолечебница. За исправностью оборудования в санатории следят специалисты ОАО «Медтехника» МУЗ «Великоустюжская ЦРБ». Вполне пригодны для использования площадки для популярных спортивных игр: футбол, волейбол, баскетбол, бадминтон; имеются теннисный и бильярдный залы. Среди спортивного инвентаря — пневмосани, лыжи, роликовые коньки, велосипеды.

Отдых семьей

В «Бобровниково» можно организовать и неплохой семейный отдых. Многие отправляют сюда своих детей на каникулы, не боясь того, что им будет неуютно в этом «медвежьем углу». Комфортные жилые корпуса, магазины, кинозал (на 200 мест), пятиразовое питание — все это делает пребывание здесь не только полезным, но и приятным. Для тех, кто соберется сюда с детьми, добавим, что в стоимость путевки входит обширная культурно-воспитательная программа: экскурсии в резиденцию Деда Мороза, в Великий Устюг, Троице-Гледенский монастырь, посещение музея Героя России С. Преминина и многое другое. В самом санатории функционирует центр традиционной культуры «Русская изба», работают кружки и мастер-классы.

Специалисты санатория рекомендуют — для того, чтобы получить максимум удовольствия и пользы, нужно остаться в этих краях минимум на 2-3 недели. Приезжайте, здесь вас ждут в любой сезон. **BB**



На правах рекламы.



**МУ ВОФП Санаторий «Бобровниково»
Великоустюжский район,
д. Бобровниково,
тел./факс: (81738) 6-33-35,
e-mail: bobr@vologda.ru**

ЛИКВИДНОСТЬ ПРИТУПЛЯЕТ ЧУВСТВО РИСКА

В течение последних двух месяцев на рынках можно было наблюдать то, что Алан Гринспен, будучи в 1996 году главой Федеральной Резервной Системы США, называл «irrational exuberance» (иррациональное изобилие). То ли аномально теплая зима в Северном полушарии, то ли запуск Большого Адронного Коллайдера привели к тому, что инвесторы почти полностью потеряли чувство риска.

В качестве аргументов такого безудержного оптимизма приводятся низкие базовые процентные ставки центральных банков, предоставляемые мировыми правительствами программы помощи, наконец, «неминуемый» рост мировой инфляции и «новогоднее ралли» на финансовых рынках.

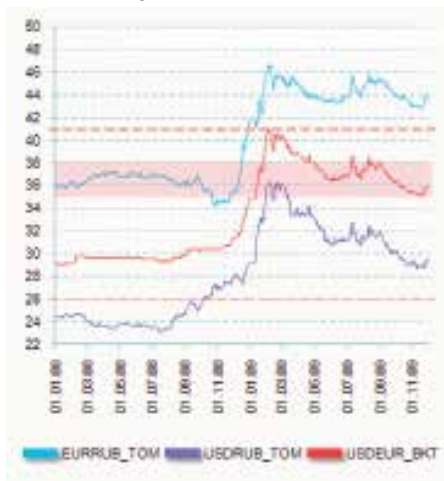
Между тем, снизившиеся объемы торгов на рынках высокорисковых активов скорее свидетельствуют в пользу того, что крупные игроки вполне отдадут себе отчет о текущей ситуации с рисками и предпочитают держаться в стороне от происходящего. На российском рынке в начале октября прошли последние крупные объемы торгов,

после чего наступил период повышенной волатильности. Приблизительно ту же картину можно было наблюдать на фондовом рынке получившей в октябре инвестиционный рейтинг Бразилии. Индекс компаний малой капитализации США S&P 600 Small Caps к середине октября показал локальный максимум, после чего американские «эшелоны» покатались под откос. Более радикальное падение продемонстрировали японские акции (Nikkei225) и теперь уже печально известный фондовый рынок Объединенных Арабских Эмиратов. При этом, судя по косвенным признакам, крупные игроки рынка в октябре начали переход «качество»: доходность по 13-недельным

обязательствам Казначейства США вновь так же, как и осенью 2008 года во время «острой» фазы финансового кризиса, скатилась до исторически минимальных 0,01% годовых, сильно снизились доходности по 2-летним и 5-летним казначейским векселям, а крупные фонды начали наращивать свои позиции в американском долларе.

Что же до мелких и средних игроков на рынке, то они, наоборот, все это время преимущественно пытались поймать свою удачу, выкупая акции на любом снижении. Порою складывается впечатление, что некрупные инвесторы готовы отдать любые деньги, лишь бы получить билеты на «ракету» («поезд», «самолет» — нужно подчеркнуть), новогодним ралли улетающую к неизведанным мирам. При этом покупаются финансовые инструменты, несущие в себе повышенный риск, — акции, в том числе развивающихся рынков, товарные фьючерсы. Фьючерсы на золото в последние дни взлетели до очередных исторических максимумов, превысив отметку 1200 долл. за тройскую унцию. Отдельного внимания заслуживает ситуация с ведущим мировым бенчмарком фондовых рынков — индексом S&P 500. После больших оборотов октября волатильность индекса «широкого» рынка США на низких объемах резко взлетела (VIX показал рост с 20 до 30 пунктов). «Быки», впрочем, не расстроились и после небольшого снижения вновь пошли на штурм новых высот. Однако на мистической отметке в 1111 пунктов по S&P 500 азартные покупатели наткнулись на нечто твердое и непреодолимое. Уже почти в течение месяца любые попытки выйти выше этой отметки жестко пресекаются, а все тела японских свечей на графиках «daily» упираются в указанную выше мистическую отметку (впрочем, к мистике на финансовых рынках можно было бы уже

Курс рубля к евро, доллару, бивалютной корзине, а также официальный технический и заявленный «узкий» коридоры колебаний бивалютной корзины



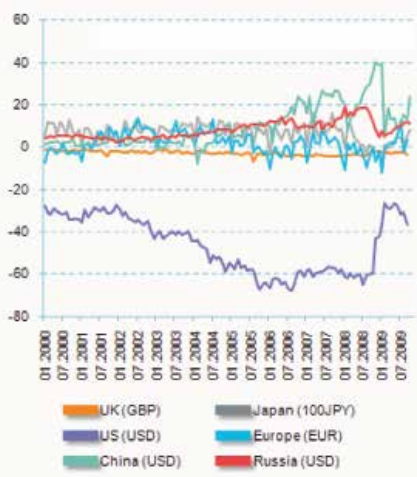
Годовые приросты широкой денежной массы в крупнейших финансовых центрах мира и композитный прирост



Цена на нефть, газ (в баррелях нефтяного эквивалента, левая шкала) и индекс стоимости фрахта Baltic Dry



Месячные торговые балансы крупнейших экономик (в млрд денежных единиц)



и привыкнуть — минимум по индексу S&P 500 в марте этого года уже находился на отметке 666 пунктов). Сейчас же со стороны складывается впечатление, что какие-то орды штурмуют неприступную крепость на высоте 1111, а осаждаемые, в свою очередь, довольно хладнокровно обороняются, периодически выливая на головы беспорядочно атакующих потоки горячей смолы. Кто в конечном итоге победит в этой локальной битве, достоверно пока не известно. Однако уже сейчас можно оценить силы обеих сторон, а также аргументы (и, возможно, мифы), на которые они опираются.

Начнем, пожалуй, с основного фактора «быков» — «бесконечной» ликвидности. Под этим аргументом обычно подразумевают то, что резкое снижение процентных ставок мировыми центральными банками приводит к буму кредитования, а правительственные программы помощи экономикам и вовсе пересыщают рынки деньгами. Рассмотрим ситуацию с кредитованием на основании анализа показателей «широкой» денежной массы в 4-х крупнейших финансовых центрах мира: ЕС, США, Японии, Китае (на эти страны приходится 80% всей мировой денежной массы). В период агрессивной фазы экспансии мировой экономики с лета

2005 года до зимы 2007-2008 года темпы годового прироста общего широкого денежного агрегата выросли с 5% до 10% в год. Между тем, во время острой фазы финансового кризиса 2008 года годовые темпы прироста «широкой» денежной массы «большой четверки» резко упали с 10% до 7,5% в год. Аналогичное синхронное снижение наблюдалось и во время рецессии 2001-2002 годов. После принятия в конце 2008 года центральными банками экстренных мер годовой прирост широкой денежной массы «четверки» стабилизировался на уровне в 8% годового прироста, но дальнейшего увеличения показателя не последовало. Более того, бурный рост кредитования пришелся лишь на Китай: в этом году прирост широкой денежной массы в Поднебесной составил почти +30%. Незначительный прирост кредитования пришелся на Японию. В то же время темпы роста кредитования в США и ЕС в течение 2009 года продолжили снижение, а по итогам октября годовой прирост широкой денежной массы в еврозоне и вовсе составил 0%. Фактически получается, что ростом совокупной денежной массы в текущем году мир, как и в 2002 году, обязан Китаю, его высоким темпам экономического роста и кредитования, основанным на расширении внутреннего спроса и инвестициях в инфраструктурные проекты. Между тем, на днях власти Подне-

бесной уже заявили, что в 2010 году лимиты кредитования со стороны китайских банков будут значительно урезаны. Если при этом не произойдет «перезагрузки» кредитования в США и ЕС, последствия для мировой экономики от такого решения могут быть плачевными.

Вторая часть аргументов в пользу сверхвысокой ликвидности на рынках сводится к тому, что мировые правительства продолжают осуществлять прямые вливания денег в национальные экономики. Действительно, на всевозможных крупных саммитах (G20, АТЭС) мировые лидеры демонстративно заявляют о договоренностях продолжать стимулировать экономики правительственными денежными программами. В реальности же в последние месяцы эти программы имеют тенденцию к сворачиванию. В конце октября ФРС США завершила программу выкупа казначейских облигаций, а на днях заявила банкам о необходимости вернуть в ближайшие дни полностью средства, полученные по программе TARP. Bank of America уже с готовностью заявил о предстоящем возврате ФРС 45 млрд долл., а горе-страховщик AIG на днях сократил свою задолженность перед ФРБ Нью-Йорка с 42 млрд до 17 млрд долл. О сворачивании программы беззалогового кредитования заявил и Банк России. **ББ**

ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ

Открытие

Не гонитесь за деньгами — идите им навстречу.

Аристотель Онассис

-))) Обучение биржевой торговле
-))) Брокерское обслуживание
-))) Консультационное управление

г. Вологда, ул. Ветюшника, 31
тел. (8172) 56-30-70

г. Череповец, Советский пр., В-А
тел. (8202) 51-74-41

www.open.ru



ЛИШЬ ЗА ОТДЕЛЬНУЮ ПЛАТУ

Нередко медицинские услуги, полагающиеся нам в рамках обязательного медицинского страхования, по разным причинам оказываются недоступны — то нет мест в больнице, то сломан аппарат для исследований, то отсутствуют реактивы для сдачи анализов. И тогда доктора предлагают провести необходимое лечение или процедуру за деньги. Стоит ли поспешно соглашаться на коммерческие предложения медиков, тем более если ситуация не требует немедленного разрешения?

Молодая мама (назовем ее Л.), которая восемь месяцев назад родила ребенка, почувствовала боли внизу живота и обратилась к урологу местной ЦРБ. Тот назначил ей анализы и по их результатам выписал направление на госпитализацию в стационар.

Стационар оказался ведомственным, однако по договоренности с районной больницей, где нет отделения урологии, он принимал жителей райцентра на лечение. Причем в отделении были и платные, и бесплатные «койки». Когда Л. пришла на прием к заведующему, он предложил ей платное место, поскольку бесплатных мест на тот момент не было. Стоимость лечения со всеми удобствами обошлась бы молодой семье в 5 тысяч рублей, что ей оказалось не по карману. Тогда ей предложили плату скромнее — 3 тысячи рублей за пятидневку. Однако и от нее молодая мама была вынуждена отказаться и сказала, что не претендует на госпитализацию и вполне может пройти лечение в дневном стационаре. Для нее это даже лучше, потому что ей нужно кормить малыша. Но Л. сказали, что такая форма в больнице не предусмо-

трена, а если у нее нет времени и возможностей, она может полечиться амбулаторно в районной поликлинике. Однако расписывая преимущества платного лечения, заведующий отделением упоминал, что пациенты при необходимости могут покидать пределы клиники. Получается, за деньги отлучаться можно, а бесплатно — нет?!

После беседы с заведующим урологическим отделением Л. пошла к начальнику лечебной части, но ничего нового от него не услышала. Выходит, кормящая мать не может получить необходимую медицинскую помощь своевременно лишь потому, что для этого нет бесплатных условий?

Что ж, посмотрим на ситуацию с правовой точки зрения. Пациентке требуется медицинская помощь, которую каждый гражданин вправе получить в рамках обязательного медицинского страхования. Но пациентка и врач не смогли договориться по поводу условий оказания этой помощи. Бесплатных мест в отделении нет, а заплатить за лечение семья не может. Пациентка согласна лечиться в условиях дневного стационара, однако

отлучки для «бесплатных» пациентов в данном лечебном заведении не предусмотрены. Этим правом могут пользоваться только те, кто заплатил деньги.

Как же поступить? Для начала нужно выяснить ситуацию до конца. Право на получение информации закреплено за пациентом ст. 30 Закона РФ «Об охране здоровья граждан» и ст. 10, 12 Закона РФ «О защите прав потребителей». Поэтому, если у вас появились вопросы по поводу способов лечения и его условий, обратитесь за разъяснениями к должностному лицу лечебного учреждения. И лучше в письменной форме.

Пока Л. будет ждать ответа, она может еще раз посоветоваться с врачом поликлиники и решить, как срочно ей необходима медицинская помощь. Может быть, имеет смысл подождать, пока в ведомственной больнице освободятся бесплатные места и подумать, где еще она может пройти курс лечения. Если же все дороги так или иначе ведут ее в ЦРБ, а взаимопонимания с ее руководством она так и не найдет, нужно обратиться к руководителю местного отдела здравоохранения или в отдел претензий (защиты прав пациентов) страховой компании, чьим полисом она пользуется. Согласно ст. 2.9 Закона РФ «Об обращении граждан» ответ ей должны дать в течение месяца. Причем в письменной форме. **ЕВ**



Маркетинг

Гончаров О. И., Ким Д. С., Федосова М. А. Книга директора аптеки. 2-е изд., перераб. и доп. СПб.: Питер, 2007. 304 с.

Готовя подборку книжных новинок для очередного номера журнала, мы столкнулись с тем, что толковых изданий, подходящих под формат нашего издания, не так уж и много — на книжных полках или макулатура из серии «популярная медицина», или что-то совсем уж специализированное.

Представляемая книга — из числа редких исключений. В ней описываются инструменты повышения интереса покупателей к предложению такого торгового предприятия как аптека. «Книга директора» отвечает на множество вопросов, волнующих, в общем-то, любого маркетолога: как повысить объ-

емы продаж; как заставить покупателей приобретать больше товаров; как сделать так, чтобы в привычной и понятной торговой точке вдруг вызвало дополнительный интерес, подтолкнувший к совершению незапланированной покупки... Для решения всех этих вопросов важно учитывать огромное количество факторов, которые могут воздействовать на совершение покупок. В их число входят ассортимент предлагаемой продукции, деятельность персонала, цвет, освещение, шум, запахи и температура внутри помещения; организация пространства на полках, демонстрация товаров и мерчандайзинг, даже поведение других покупателей. Не то чтобы авторы изобретают какие-то особые ответы на извечные вопросы или предлагают аптекарям какие-то уникальные рецепты. Но обобщая теоретический опыт западного менеджмента и маркетинга, доступно его излагая, сопровождая примерами из аптекарской практики, они сделали весьма полезную книгу для директоров аптек. И весьма любопытную для руководителей иных торговых предприятий.



Психология

Зорин И. Игры, в которые играют менеджеры. М.: Эксмо, 2009. 285 с.

Часто ли вы замечаете, что вами манипулируют? Как скоро вы это понимаете? Можете ли вы избежать этого? Если вы всегда (ну, или почти всегда) умело противостояте манипуляции, а иногда сами прибегаете к контрастступлениям, то советы Игоря Зорина, скорее всего, вам не нужны. Но если, поговорив с человеком, вы чувствуете себя «использованным» и не можете с этим ничего поделать, не отчаивайтесь, выход есть.

Известный бизнес-тренер в своей книге, выдерживающей второе издание, подсказывает решение этой проблемы. Здесь вы найдете описание способов манипуляций и защиты от них, различные приемы воздействия на человека, а также жизненные ситуации, в которых может оказаться каждый. Автор подробно раскрывает смысл манипуляций и доступно разъясняет, как выявить «злодея».

Книга производит положительное впечатление, многие моменты кажутся забавными и поднимают настроение, чтение не утомляет и даже порой захватывает.



Проза

Пелевин В. О. Т. М.: Эксмо, 2009. 384 с.

От историй о рекламщиках («Generation «П»»), оборотнях («Священная книга оборотня») и вампирах («Empire V») в новом романе Пелевин обратился к теме бытия писателя, читателя и текста. Как это часто бывает у «беллетриста №1», образы героев весьма схематичны, сюжет — лишь каркас для философских диалогов, афоризмов и шуток, а само действие происходит по большей части в пустоте, то есть во сне. Главным действующим лицом в романе выступает некто граф Т., который, сам не зная зачем, пробирается в Оптину Пустынь. На его пути встают Ариэль (каббалистический демон и главный криэйтор графа Т. как литера-

турного персонажа), княжна Тараканова, Владимир Соловьев, Достоевский со своим Петербургом, а также множество других не то реальных, не то вымышленных героев. Граф всю дорогу ищет ответы на сокровенные вопросы о смысле жизни, устройстве мира, Создателя или Создателях. Несмотря на глубину затрагиваемых проблем, не обошлось и без комментариев Виктора Олеговича по поводу злободневных тем. По ходу дела он успел высказаться и о причинах нынешнего экономического кризиса («...это мировое правительство устроило. Оно деньги печатает, а в кризис цены падают. Вот оно подождет, пока цены упадут, напечатает себе много денег и всех нас купит»), и по поводу сложившейся у нас политической системы («А крыша теперь у всех одна, только углы разные»).



БИБЛИОМАРКЕТ
СЕТЬ КНИЖНЫХ МАГАЗИНОВ

ОГРОМНЫЙ ВЫБОР КНИГ
на все случаи жизни

ул. Мира, 18, тел. 72-22-99

Советский пр., 12, тел. 75-74-24

СТРАТЕГИИ И СПОСОБЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА

ТЕКСТ: АННА КЛИМОВА, КАФЕДРА ПРАКТИЧЕСКОЙ ПСИХОЛОГИИ ВГПУ.

Профессиональная жизнь современного работника уплотняется, ускоряется, количество контактов увеличивается, что приводит к переутомлению, стрессу и профессиональному выгоранию. О негативных последствиях этого вы могли прочесть в предыдущем номере журнала («Бизнес и Власть», №6). В этой статье мы рассмотрим способы преодоления профессионального стресса.



Снизить стрессовую нагрузку помогают «копинги» (от англ. to cope — «справиться, совладать») — умения человека справляться с трудной ситуацией. В зависимости от тех действий, к которым мы прибегаем осознанно, их можно подразделить на: избегание ситуации; изменение ситуации; изменение отношения к ситуации; поиск помощи и поддержки; действия, направленные на достижение эмоциональной разгрузки и успокоения. Достижение хотя бы одного из перечисленных результатов позволяет снизить негативное влияние существующих обстоятельств и повысить свою работоспособность. По мнению Р. Лазаруса, выбор той или иной копинговой стратегии зависит от субъективной оценки создавшейся ситуации (с учетом ее значимости, интенсивности и неопределен-

ности), от опыта по преодолению подобных ситуаций и от репертуара наработанных в течение жизни копингов.

Избегание ситуации

Самым непосредственным способом снижения стресса являются попытки исключить факторы, его вызывающие. К примеру, можно откладывать принятие решения, загрузив свою рабочую неделю рутинной работой. Хотя это и ослабляет некоторые источники стресса, но может создать и другие, например, авральный характер выполнения задачи, которую все-таки придется рано или поздно решать. В нашей жизни постоянно присутствуют те или иные факторы стресса, и избегание одних стрессоров скорее всего приведет к появлению других.

Изменение ситуации

Чтобы изменить ситуацию, необходимо уделять пристальное внимание каждому шагу в своей работе, улучшая эффективность ее выполнения. Для этого можно спрашивать себя: Необходим ли этот шаг? Кому он необходим? Если он действительно необходим, можно ли его сделать лучше, быстрее, качественнее? Какие дополнительные шаги можно сделать, чтобы увеличить ценность моего вклада в работу?

Наше отношение к работе часто сводится к тому, что мы прикладываем много усилий, чтобы срезать углы и сделать как можно меньше. Однако это недальновидная стратегия. Если бы мы прилагали столько же усилий, чтобы сделать на работе больше, то мы бы получали большее удовольствие от нее и, возможно, были бы также более успешны в ней.

Первый шаг заключается в определении приоритетов среди всех задач, которые роятся у нас в сознании. Чем больше у вас ответственности, тем важнее для вас знать, что действительно важно, а что нет. Успешные люди часто составляют списки или делают схемы всех дел, которые им нужно сделать, и таким образом они быстро решают, какие дела можно поручить кому-то другому, о каких можно забыть, а какими делами надо заняться лично, и в каком порядке все это сделать.

Мы можем участвовать в событиях, а не сторониться их. Стараться повлиять на то, что можно, пусть даже это кажется мелочью. Быть готовым действовать, когда успех не гарантирован, и в случае неудачи стараться не упустить урок. Все это дает внутреннюю силу, которая уравнивает внешнее давление, а стресс становится мощным источником энергии, которой можно научиться управлять.

Изменение отношения к ситуации

Еще одна копинг стратегия связана с изменением интерпретации происходящих событий. В основе такого совладающего процесса лежит субъективная оценка ситуации. Настоящее качество жизни — что мы делаем и что мы при этом чувствуем — определяется нашими мыслями и чувствами; нашей оценкой химических, биологических и социальных процессов. Изменение отношения принципиально меняет исход событий как в эмоциональном, так и в поведенческом плане. Даже небольшие изменения в высказываниях по поводу происходящего могут суще-

ственно уменьшить степень эмоционального выгорания. Например, желательнее устранить из своего обихода слова, имеющие яркую негативную окраску, типа: «не могу больше выдерживать это»; «безнадежная ситуация»; «ненавижу» и т. п. Всякий раз, когда хочется сказать подобное, необходимо заменить такое высказывание нейтральным. Это позволит сохранить позитивный настрой в работе.

Чтобы сделать свою деятельность важной и осмысленной частью жизни, требуется сравнительно немного: признать, что работа, которой мы занимаемся сегодня, обладает множеством достоинств и ничуть не уступает другим занятиям. В мире не существует ненужных профессий, и та радость, которую мы можем получать от своей, в первую очередь зависит от нас самих.

Сознательно ищите плюсы в ситуациях вместо того, чтобы обращать внимание на минусы. Между событием и реакцией на него есть промежуток. В это время у нас есть свобода выбора своей реакции. От этого выбора зависит наше состояние. Право выбора означает, что мы не являемся продуктом того, как люди обращаются с нами. Эти факторы не определяют нас. Мы определяем себя сами, посредством собственного выбора. Промежуток есть всегда, возможность его расширения определяется тем, как мы его используем. Лучше зависеть не от обстоятельств, лучше зависеть от своих решений. Вы можете выбирать, что думать и чувствовать, но только если задумываетесь над этим.

Поиск помощи и поддержки

Социальная поддержка может служить мощным буфером по отношению к негативным последствиям стресса. Не следует переживать стресс в одиночестве. Ищите друзей — они вам помогут. Обеспечьте свои тылы: создайте прочную опору в лице семьи и друзей. Проводите время с теми людьми, которые уверены в вас и поддерживают ваше стремление к развитию. Имеются объективные доказательства, что целенаправленное и сознательное создание сплоченных групп близких и надежных коллег (сетей взаимопомощи) помогает справиться со стрессом на работе.

Психолог из Цюрихского университета Беата Дитцен выяснила, что физический контакт с близким человеком, прикосновения улучшают здоровье: чем большему стрессу подвергались испытуемые на работе, тем больший защитный эффект оказывало прикосновение — их настроение и уровень кортизола подтверждали это.

Еще один способ получения регулярной поддержки связи со своим внутренним миром — включить в окружающее пространство вещи, не имеющие отношения к работе. Это могут быть фотографии близких на рабочем столе или любимая книга, спрятанная в одном из его ящиков, — то, что позволит на время забыть о профессиональных проблемах.

Эмоциональная разгрузка и успокоение

Делайте перерывы для «размышлений» в течение дня, чтобы отслеживать свои мысли. На чем вы сосредотачиваетесь? Что вы чувствуете? Ровное ли у вас дыхание? Тайм-ауты подразумевают небольшой перерыв, чтобы выиграть несколько минут и перевести дух. Можно освежить лицо прохладной водой, вымыть руки, сделать зарядку для глаз, упражнения для спины, выйти на свежий воздух. Подобные действия разрывают цикл нарастающего напряжения и способствуют восстановлению равновесия.

Умейте расслабляться и медитировать. Медитация — процесс научения очищению от ненужных мыслей. Она вызывает ослабление мышечного и умственного напряжения. Для этого можно медленно повторять слово или фазу, вызывающие спокойные ассоциации, или концентрироваться на каком-то умиротворяющем пейзаже. Расслабьтесь. Идите медленнее. Говорите медленнее. Ешьте медленнее. Слушайте больше.

Многие профессионалы не могут позволить себе забыть о делах, не расстаются с мобильным и ноутбуком, а значит, рабочий стресс распространяется и на личную жизнь. Тот из нас, кто приносит домой кипы служебных документов или перед сном непременно «проигрывает» в голове рабочие ситуации, рискует своим здоровьем: чрезмерная доза деловых забот чревата глубокой депрессией. С. Зоннен-таг из университета Констанц (Германия), исследовавшая поведение 87 представителей различных профессий, предупреждает: «Тот, кто постоянно занят работой, может неожиданно оказаться вообще к ней не способным».

Необходимо научиться устанавливать границы между работой и домом. Можно разработать ритуал окончания рабочего дня, который бы позволил «оставлять» все накопившиеся за день неприятные ощущения и переживания в рабочем кабинете и не нести их домой. После рабочего дня полезно применить что-то наподобие «метода

Утро вечера мудренее

Одним из самых эффективных способов облегчить связанные со стрессом проблемы является... сон. Людям, переживающим стресс, бывает трудно заснуть, в результате это приводит к утомляемости и плохому выполнению работы, что, в свою очередь, ведет к еще большему стрессу. Разорвать этот круг можно, обесцелив себе полноценный сон, который характеризуется легким засыпанием, отсутствием прерываний и пробуждением в намеченное время. Вот что предлагает американская медицинская академия сна: ложитесь спать в строго определенные часы (привычный распорядок упростит засыпание); избегайте употребления никотина и кофеина перед сном, тяжелая пища также не даст вам уснуть, поскольку организм будет работать над ее перевариванием; не ложитесь спать сразу после активной деятельности, сформируйте своеобразную «резервную зону» — время для расслабления; не принимайте пищу и не работайте в постели, у вас могут возникнуть отличные от отдыха ассоциации, которые помешают вашему сну; если вас беспокоят какие-то проблемы и вам совсем не хочется спать, сделайте еще что-нибудь пока не почувствуете, что устали и готовы выкинуть из головы все мысли.

декомпрессии», что-то тонизирующее, что помогло бы нам возвратиться к другой части нашей жизни и устранить «негативные осколки». Это позволит «открывать или закрывать свою внутреннюю дверь», когда это нужно. Ритуалы дают нам ощущение, что мы сами живем свою жизнь, а не она управляет нами. И не так важно, в чем они состоят, не нужно что-то сложное, просто любой ритуал нужно совершать, полностью осознавая то, что мы делаем.

Работающая без надобности техника: компьютеры, телевизоры и радиоприемники — создают ненужный шумовой фон. Вместе с привычным монотонным гулом транспорта за окном он образует так называемый «белый шум», который и дает основную нагрузку на нервную систему. К монотонному «белому» шуму мы привыкаем и перестаем его замечать, т. е. не реагируем, и, следовательно, ничего не предпринимаем для его снижения. Раздражение накапливается, а потом проявляется в виде хронического стресса и соматических заболеваний. Лучший отдых от техногенных шумов нам дают звуки природы: пение птиц, журчание ручья, шум прибоя. Даже для тех, кто не может себе позволить регулярные поездки за город, есть выход — аудиозаписи на любой вкус.

Занимайтесь той деятельностью, которая помогает избавиться от плохого настроения, например, зарядкой, танцами, спортом и прослушиванием любимой музыки.

Возможно, эти способы покажутся вам простыми, если смотреть на них поверхностно. Однако они могут изменить вашу профессиональную жизнь, сделав ее внутренне более богатой и насыщенной. А так как никто не позаботится о том, чтобы мы получали наслаждение от своей работы, нам самим стоит взять на себя эту ответственность. **BB**

Как не допустить переутомления и стресса?

- Выделите краткосрочные и долгосрочные цели и установите их приоритетность;
- Четко определите сферу своей ответственности и не берите на себя ответственность за работу других людей;
- Научитесь говорить «нет» без угрызений совести;
- Осваивайте технологии управления своим временем (тайм-менеджмент);
- Выработайте индивидуальный ритм работы, который позволит оптимально использовать свои ресурсы;
- Оцените возможность снижения однообразия работы путем внесения разнообразия в свою деятельность;
- Установите чередование сложных и простых заданий.

ТЕАТРАЛЬНЫЙ ЮБИЛЕЙ

ТЕКСТ: ЕВГЕНИЙ ИВАНОВ.

Вологодский край всегда отличался богатыми театральными традициями. Сезон 2009-2010, безусловно, станет новой яркой страницей в истории культуры нашего края: один из старейших театров Северо-запада России — Вологодский драматический — встретил недавно свое 160-летие.

Официальной датой основания профессионального театра в Вологде стал год, когда «козельский мещанин», антрепренер, режиссер и актер Борис Соловьев получил в городской канцелярии «дозволение» открыть «вольный театр» и отвести для него место. Первый спектакль Соловьев дал 1 ноября 1849 года.

Символично, что новая страница истории Вологодского драматического театра открылась в 2001 году — в начале нового века и нового тысячелетия — с приходом художественного руководителя Зураба Нанобашвили, на тот момент одного из самых молодых главных режиссеров страны.

Творческий коллектив, талант и мастерство которого по праву отмечены как критиками, так и признанием самого главного судьи — зрителя, — участник и лауреат многих всероссийских и международных конкурсов и фестивалей.

Вологодский драматический театр стоял у истоков Международного театрального фестиваля «Голоса истории». Этот уникальный проект, учрежденный в 1991 году по инициативе театра, был создан как альтернатива отсутствию гастрольной деятельности. Сегодня это один из самых значимых проектов региона, его «визитная карточка».

Юбилейный сезон театра насыщен масштабными и значимыми событиями.

В сентябре на малой сцене состоялась премьера спектакля «Женщины. Фрагмент» (по пьесе Александра Мардана). В том же месяце премьерный спектакль с большим успехом прошел на сцене Украинского национального драматического театра, получив диплом Международного театрального фестиваля «Встречи в Одессе».

В течение всего октября творческий коллектив радовал череповецких зрителей интересными, зрелищными постановками. На сценах Камерного театра и Дворца металлургов были показаны «Сон в летнюю ночь» (по пьесе Уильяма Шекспира), «АП! Чехов!» (инсценировка чеховских рассказов), «Деньги! Коварство! Любовь!» (по мотивам «Голубой книги» Михаила Зощенко) и другие спектакли, хорошо известные вологодскому зрителю.

Праздничное торжество, посвященное 160-летию Вологодского драматического театра, состоялось 6 ноября 2009 года.

Радушная атмосфера царила во всем: в улыбках почтенной публики, в счастливых лицах артистов, в цветах и подарках. Коллектив театра принял поздравления официальных лиц,

друзей, коллег и всех почитателей сценического искусства. В числе высоких наград, врученных работникам театра Губернатором области В.Е. Позгалевым, — грамота Министерства культуры Российской Федерации коллективу театра.

Участники праздничного торжества получили возможность познакомиться с многолетней историей любимого театра на стендах выставки «В гостях у Мельпомены», развернутой в фойе, и с сегодняшней жизнью коллектива — на страницах красочного издания, выпущенного к юбилейной дате.

Ноябрь запомнится театральной труппе Вологодского драматического и участием в Международном театральном фестивале «На родине Чехова» в г. Таганрог со спектаклем «Доходное место» (по пьесе Александра Островского).

19 ноября яркая премьера спектакля «Номер 13-13» (по пьесе Рея Куни) была искренне встречена нескончаемыми аплодисментами зрителей.

Юбилейный сезон продолжается. Впереди — запоминающиеся спектакли и новые творческие встречи коллектива с любителями искусства, включая путешествие по закулисью, куда обычно «не ступает нога» обычного зрителя.

Хочется, чтобы наш старейший, но творчески молодой театр с неиссякаемым вдохновением продолжал творить на благо российского искусства. И пусть пронзительная тишина и оглушительные овации на спектаклях свидетельствуют о магической силе театрального искусства и мастерстве коллектива. **53**

Новогодние подарки

ЗАО ФИРМА
ПРОДУКТОВАРЫ

г. Вологда, пр. Победы, 5. Тел. (8172) 72-30-50, 72-03-34, факс 72-01-11

РОЖДЕСТВЕНСКИЕ КАНИКУЛЫ

ТЕКСТ: АННА ХИМАНЫЧ.

В начале 2010 года зимние каникулы будут длиться больше недели. Традиционно Новогодние и Рождественские праздники принято отмечать в кругу семьи, но стоит ли тратить практически целый отпуск на походы по гостям и просмотр телевизора? В последние годы все больше россиян предпочитают проводить это время за границей. А туроператоры предлагают на этот период массу самых разнообразных вариантов.

Пляжный отдых

Горнолыжным турам на Новый Год многие предпочитают пляжные: море, солнце, золотистый песок, дайвинг, недорогие экскурсионные программы по древним памятникам истории. Хотите искупаться новогодней ночью в теплом море? Тогда вам в Египет. В это время там не жарко и не холодно, а идеально. Все чаще россияне предпочитают проводить новогодние каникулы в Тайланде. Это и пляжный отдых, и активный отдых для дайверов, и экотуристические маршруты, а также комбинированные туры. Средняя температура воздуха в Тайланде зимой 28-30 градусов.

Канарские острова также весьма привлекательны зимой. Подходит для тех, кто не переносит жарких температур, зато впечатлений можно получить массу: здесь и океан, и вулканы, и множество интересных экскурсий, и ночные развлечения.

Горные лыжи

Зимой горнолыжные возможности Европы дают широкий простор воображению. Кататься на горных лыжах и сноубордах можно в любых странах, где есть горы и подъемники. Ценители настоящих гор едут во Францию, Австрию и Швейцарию. Те, кому по душе более спокойный и изысканный отдых, предпочитают Италию. Андорра превращается в горнолыжную Мекку для россиян благодаря приемлемым ценам и весьма комфортным условиям.

Если высокие горы не главное, то на горных лыжах можно очень удачно покататься в Чехии, Словакии, Словении,

Болгарии. Довольно холодно в это время года на горнолыжных курортах Финляндии, Швеции и Норвегии, однако для многих туристов возможность принять настоящую сауну после горнолыжного дня становится главной причиной выбора одной из скандинавских стран.

Сейчас горнолыжные курорты — это не только места, где туристы занимаются горнолыжным спортом. В последние годы основополагающим становится слово «курорт». Теперь, приехав в Альпы или Пиренеи, турист получает возможность отдохнуть в спа-центрах, принять солнечные ванны на смотровых площадках в горах, посетить увлекательные экскурсии, насладиться хорошей международной кухней в дорогих ресторанах, прокатиться на собачьих упряжках и полетать на парапланах.

Новогодние каникулы в Европе

Наиболее популярными новогодними турами за рубежом для семей с детьми являются туры на родину Санта-Клауса, в Лапландию, где можно отметить Новый Год в компании самого знаменитого дедушки на свете и провести детские каникулы в самой настоящей сказке. Однако Финляндия знаменита не только Санта-Клаусом и массой детских и семейных развлечений, но и своими горнолыжными курортами, поэтому туры сюда являются одним из лучших вариантов активного отдыха на Новый Год за границей. Вы можете остановиться в уютном домике в Лапландии подальше от цивилизации, встретить Новый год на фешенебельном горнолыжном курорте

или насладиться спокойствием, расположившись у камина в шикарном коттедже прямо в центре Хельсинки. Кроме того, в Финляндии туристов ожидает огромный выбор зимних развлечений, начиная от собачьих и оленьих упряжек, снегокатов и заканчивая лыжами. Ко всему прочему, в Кеми регулярно проходит снежно-ледовый фестиваль, во время которого строится настоящая ледовая гостиница.

Отличные новогодние туры, по отзывам, предлагают и другие страны Европы с прекрасно развитыми горнолыжными курортами: здесь можно заняться активным молодежным отдыхом, оздоровиться в санатории или отправиться в групповое автобусное турне по старым городам.

Новый год у Санты

В новогодние каникулы Санта Клаус на целую неделю приглашает взрослых и детей всех возрастов в свою норвежскую резиденцию — Савален. Новогодняя сказка начнется едва гости окажутся в Норвегии. Однако Санте придется подождать: туристов ждет увлекательное путешествие в страну троллей, которая находится в Лиллехаммере, в развлекательном парке Хундерфоссен. У входа в таинственную пещеру их встретит самый главный Тролль. Нужно будет потрудиться, чтобы попасть в сказочный мир: познакомиться с гладиаторских боях, ледяном боулинге, скалолазании, снежном рафтинге. Зато вечером тролли сами покажут гостям представление и устроят в их честь великолепный фейерверк! После знакомства с троллями туристы наконец-то встретятся с хозяином здешних мест. Как заверяют туроператоры, вечеринки у Санты всегда удаются на славу: богато накрытый стол, песни, танцы, новогодний фейерверк. После успешной встречи Нового года каждый сам выберет развлечение по душе. Можно отправиться на конную прогулку, покататься на коньках или на лыжах, заняться подледной рыбалкой, съездить на экскурсию в старинный норвежский городок Ророс, пройтись по магазинам (новогодние распродажи!), заглянуть в гости к соседу Санты — доброму охотнику.

И не забывайте: как Новый год встретишь — так его и проведешь! С Наступающим! ❄️

Наши представительства расположены на всей территории России: • Адлер • Актобе • Архангельск • Волгоград • Вологда

Петербург • Сосновый бор



Вологда, ул. Батюшкова, 11, 2 этаж, офис 210
Тел.: (8172) 72-96-27 e-mail: vologda@bezgranits.ru

*Расширь
границы
своего мира!*

• Воронеж • Иваново • Ижевск

• Казань • Красноярск • Нижний Новгород • Новокузнецк • Омск • Оренбург • Ростов-на-Дону • Рязань • Самара • Санкт-

ООО «Мир без границ Вологда»



БАЙКАЛ

СВЯЩЕННЫЙ КОЛОДЕЦ ЗЕМЛИ

ТЕКСТ: МИХАИЛ АЛЕКСЕЕВ.

Пять часов полета на восток страны остались позади. Снижаясь, самолет пробил облака, и на несколько минут нашим глазам открылось величественное зрелище — ярко-голубое зеркало Байкала, лежащее как изогнутая сабля посреди желтых сопок, бурых скал и седых горных хребтов. Самое древнее, самое большое и самое чистое озеро на свете.

В салоне стало тихо, все благоговейно приникли к иллюминаторам. Девушка слева от меня беззвучно зашевелила губами. Неужели она молится? «Я всегда так здороваюсь с Байкалом, это не озеро, это Священное море Земли, — с улыбкой ответила на мой недоуменный взгляд пассажирка. — Ничему не удивляйтесь, Байкал — одно из самых загадочных мест на планете, каждый, кто побывал здесь хоть раз, стремится вернуться сюда снова».

Вечером

Дорога от иркутского аэропорта до поселка Листвянка, который растянулся вдоль Байкала на несколько километров, заняла пару часов. Наскоро поужинав в гостинице (а это был отель «Маяк» — один из лучших на побережье), спустился к озеру. Даже в сумерках меня поразила своей чистотой вода. Казалось, она светится из глубины.

Зайти в воду не решился — в сентябре здесь уже довольно прохладно. Вместо этого прошелся босиком по берегу вдоль пляжа. И не зря! В полукилометре от гостиницы наткнулся на вездесущих американских туристов. Янки по очереди заскакивали в воду и тут же с визгом и хохотом выбегали обратно на берег, где их поили водкой. Выпив с иностранцами на брудершафт, вернулся в номер и практически сразу заснул под убаюкивающий плеск волн.

Рыба-гурман

Утром Байкал предстал во всей красе. Нежно-голубая в тон небу гладь воды, скользящие по ней белые корабли, крики чаек и свежий ветер. Оговорюсь сразу, что на Байкал я приехал по работе. Поэтому приходилось выкраивать каждую свободную минуту, чтобы приобщиться к таинствам великого озера. И первое из них — байкальский омуль.

Всем известно, что эта рыба — мечта любого гурмана. Единицы знают почему. На берегу Байкала мне все популярно объяснили. Во-первых, омуль сам гурман, поскольку питается крупными придонными ракообразными и мальками. Во-вторых, живет омуль в необыкновенно чистой байкальской воде, что естественно влияет на вкус мяса. И, наконец, мясо омуля очень жирное и нежное, как и у многих рыб, живущих в холодной воде. При правильном приготовлении омуль приоб-



ретает необычный привкус, как выражаются аборигены «омуль с душком». Во время приготовления в мясе омуля происходят химические реакции, за счет которых оно и приобретает неповторимый оттенок вкуса.

Конечно же, первым делом я отправился на омулевый рынок. От гостиницы до него 10 минут пешком. Самая известная рыба Байкала продается тут во всех возможных видах: свежая, просоленная, холодного и горячего копчения, вяленая и прессованная (в этом случае из омуля достают внутренности и жабры и выдерживают под гнетом в слабом рассоле). Стоит также попробовать омулевую икру, внешне она напоминает обычную красную, но гораздо вкуснее. Больше всего мне понравился бурятский аналог японского сашими. Чтобы не испортить первозданный вкус рыбы, филе омуля вообще не подвергают термической обработке. Просто режут на куски, поливают лимонным соком, посыпают перцем, солью и зеленью, и через 5 минут подают на стол. Блюдо просто тает во рту! Также хороша строганина из омуля и омуль, приготовленный на гриле. В ресторанах Листвянки вы сможете по достоинству оценить байкальский деликатес.

Неподалеку от рынка расположен местный нерпинарий, где устраивают единственное в мире шоу байкальских нерп. Реликтовые пресноводные тюлени плохо поддаются дрессировке, однако здесь пьют, танцуют, играют с мячом, рисуют и даже считают! Это вдвойне удивительно, поскольку в природе байкальская нерпа скрытна и не доверяет человеку, который является ее главным врагом. Спасаясь или преследуя рыбу, животное может нырять на глубину до 400 метров и находиться под водой больше часа. За год один тюлень съедает тонну рыбы. Ученые до сих пор спорят, как это животное попало в Байкал. Есть гипотеза, что нерпы одновременно с омулем проникли в озеро из Северного Ледовитого океана через систему рек Енисей-Ангара еще в ледниковую эпоху. Увы, фотографировать в нерпинарии запрещено, а штатный фотограф во время нашего посещения куда-то пропал. Зато нам дали поглядеть нерпу.

Шаман-камень

Следующую свою вылазку я совершил к истоку Ангары. От Листвянки до этого места на такси ехать не больше получаса. По дороге таксист рассказал мне красивую бурятскую

легенду. В давние времена Байкал был веселым и добрым стариком, у которого было 336 рек-сыновей и одна дочь — Ангара. В ней отец не чаял души и берег пуще своего сердца. Однако случилось так, что Ангара полюбила юношу Енисея и стала выносить воды отца своему возлюбленному. Проснулся отец, отломил скалу и бросил вслед убегающей дочери. Огромный камень упал красавице прямо на горло. С тех пор течет Ангара в Енисей водой-слезой, а седой одинокий Байкал стал хмурым и страшным. Легендарную скалу прозвали Шаманским камнем и приносили на нем Байкалу богатые жертвы. После строительства Иркутской ГЭС уровень воды в истоке Ангары сильно поднялся. Сейчас в хорошую погоду можно увидеть лишь полутораметровую вершину Шаман-камня.

Таксист доставил меня к канатному подъемнику, построенному несколько лет назад. Летом им как канатной дорогой пользуются туристы, зимой по прямому назначению — горнолыжники. Подъем на сопку занял около 10 минут. Наверху находится Камень Черского — одно из самых посещаемых мест Листвянки. С высоты птичьего полета отсюда открывается необычайно красивая панорама озера. Отсюда видно исток Ангары, акваторию Южного Байкала и вершины Хамар-Дабана. Как и тысячи туристов до меня, я повязал ленточку, загадав желание еще раз побывать на Байкале.

Вокруг Байкала

Самое же сильное впечатление на меня произвела теплоходная прогулка по озеру. Нас заранее предупредили, что нужно одеваться теплее, ветер на воде поднимается нешуточный. Экскурсия заняла около 6 часов. И все это время Байкал менял свой цвет — от светло-бирюзового до темно-синего. Такого я не видел ни на одном водоеме. Почти все время я провел на палубе. Не мог насмотреться на величественные виды байкальских берегов — суровые скалы и солки, поросшие лесом с шапками облаков на вершинах. По пути мы сделали остановку, чтобы осмо-



треть тоннели Кругобайкальской железной дороги. КБЖД начали возводить в середине 19 века, а закончили в начале 20-го. С вводом дороги в строй маршрут Транссиба вокруг Байкала был полностью замкнут, по магистрали пошли грузы, пассажирские вагоны. В царские времена Кругобайкалку называли «золотой пряжкой стального пояса России». После Великой Отечественной войны КБЖД пришла в упадок. Из 160 км дороги сейчас реально действует чуть больше половины. Однако и в своем нынешнем виде это уникальное памятник инженерного искусства. Тоннели и каменные галереи Кругобайкалки уникальны тем, что строились по эксклюзивным проектам и не были перестроены в последующие годы, сохранив первоначальный замысел архитекторов и инженеров. Экскурсовод провел нас по одному из изогнутых тоннелей. В полной темноте мы прошли порядка 400 метров и страшно замерзли. В туннеле дует ледяной ветер, несмотря на то, что снаружи было 22 градуса тепла.

...За пять дней, проведенных в Листвянке, я не успел посмотреть и десятой части того, что планировал изначально. Мне так и не удалось выбраться к магическому сердцу Байкала — острову Ольхон. В планах также были дайвинг, рыбалка и вылазка к лежбищу нерпы. Впрочем, увиденного с лихвой хватило, чтобы навсегда влюбиться в Байкал. **BB**



ВОЛОГДА, КОЗЛЕНСКАЯ, 40. ОФИС 1. ТЕЛЕФОН: (8172) 56-29-13



ФИЛОСОФИЯ РЫБОЛОВА

ТЕКСТ: ИВАН ВОЛКОВ.

Каждый отдыхает по-своему: кто-то дома перед телевизором, кто-то в компании друзей, для кого-то отдых — это спорт. А кто-то рано утром собирает рыболовные снасти и тихонько, чтобы не разбудить родных, отправляется на рыбалку. А там совсем другая жизнь: чистый воздух, природа, тишина и спокойствие. Что может быть лучше? Для того, чтобы узнать обо всех прелестях рыбной ловли, мы отправились к начальнику организационного управления Законодательного Собрания Вологодской области Александру СУМАРОКОВУ, ведь Александр Александрович не только заядлый рыбак, но еще и очень дружелюбный и открытый человек, с которым просто приятно общаться.

— Александр Александрович, расскажите, как в вашей жизни появилось увлечение рыбной ловлей?

— Это еще из детства. Родился я в городе Никольске на берегу реки Юг

и все лета проводил в деревне у бабушки с дедушкой, а деревенские мальчишки без рыбалки не могут. Ночь, костер, уха — куда без этого? А первое мое впечатление от рыбалки такое — большая рыба ста-

щила меня вместе с удочкой в воду. Мне тогда было лет шесть. Вот так состоялось мое рыболовецкое крещение.

— А увлекаетесь ли вы зимней рыбалкой?

— Да, зимняя рыбалка — это настоящий экстрим. Помню, первый раз на зимней рыбалке я был в 1979 году, только вернулся из армии, и мой двоюродный брат решил приобщить меня к этому увлекательному занятию. И мы в тридцатиградусный мороз в декабре месяце на мотоцикле поехали ловить рыбу. В общем, приобщил, а сейчас уже без этого и жить нельзя. Практически каждую субботу на рыбалку выбираюсь.

— Много ли времени занимают сборы, подготовка к рыбалке?

— Нет. Что нужно для рыбалки? Самое главное — желание. А уж затем необходимые принадлежности, которые, как правило, всегда наготове, что для летней, что для зимней рыбалки — отдельные снасти, отдельные места для их хранения. Бывает так: услышали от друзей или от коллег по работе, что где-то клюет рыба, быстренько собрались, часов в пять вечера выехали, и в семь — девять уже на рыбалке. Всегда в боевой готовности, ведь если это настоящее увлечение, то ему отдаешь практически все свободное время.

— А как это все происходит? Едете в заранее обговоренное место?

— У нас уже сложившаяся компания друзей — три друга. Летняя рыбалка — это катер. Зимняя рыбалка — это снегоходы. Мы практически всю Вологодскую

область объехали, всю Карелию. Я рыбу ловил на Печоре, в Баренцевом море и даже в Индийском океане. У нас есть и свои любимые места: Ковжское и Белое озера, Онега. Это потребность уже даже не столько с друзьями пообщаться, сколько с природой, ведь северная природа просто чудесна. Великолепные красоты!

— **А как в семье относятся к вашему увлечению рыбалкой?**

— Терпимо. Но если есть какие-то семейные праздники, на которых ты просто обязан присутствовать, то, естественно, ты выбираешь семью.

Вот, например, раньше, лет пять-шесть назад, я мог позволить себе на охоту съездить. Теперь нет. Охота — это процесс более длительный. В окрестностях Вологды охотиться негде, поэтому выезжали в Никольский или в Верховажский район, это занимало много времени. И здесь уже страдает семья — если уж на охоту выезжаешь, так на все выходные. А на рыбалку в пятницу вечером уехал, или в субботу с утра, а в воскресенье все равно с семьей. В итоге все довольно, и никаких обид.

— **Члены вашей семьи рыбной ловлей не увлечены?**

— Раньше очень часто выезжали на природу, на реку в том числе, и ловили рыбу. Сейчас у каждого своя семья. Внук у меня, три с половиной года, от рыбы просто без ума. Еду на рыбалку, а он каждый раз заказывает привести ему какую-нибудь рыбку. Всех рыб уже знает. Правда, мне дочь еще не разрешает его с собой на рыбалку брать, но я сказал, что на следующий год он обязательно со мной поедет на рыбалку. А как же? Надо приобщать внука к красоте родной природы.

— **Александр Александрович, а что чаще бывает — улов или неулов?**

— Собственно говоря, мы не ради улова ездим. В последние годы мы мелкую рыбу практически не берем — отпускаем. Только самые крупные экземпляры домой привозим. А вообще, без улова я, честно скажу, очень



редко бываю. В этом году, например, всего дважды домой без рыбы приезжал. А так у меня и родственники, и знакомые шутят, что дай мне лужу, я и в ней рыбу найду. Это уже в крови. Вот увидел реку, первое условие — я обязан, просто обязан, в ней искупаться, вне зависимости от времени года. Второе условие — если есть возможность, поймать рыбку.

— **А какие-нибудь свои рыболовецкие секреты у вас есть?**

— Ну, у всех рыбаков есть свои заморочки, и никто их никогда не раскрывает, но в нашей компании из трех друзей я без трофейной рыбы ни один год не остаюсь. То есть я всегда ловлю самую крупную рыбу. Есть у меня и личные рекорды: судак на 12,8 кг, щука на 8,6 кг, лосось на Онеге 8,4 кг был. Никогда цели такой не было — наловить большое количество килограммов. Нам с друзьями уже давно надоела промысловая рыбалка. Просто выезжаем: хороший улов, плохой — без разницы. Главное —

это удовольствие от общения с природой, друзьями или просто отдых от напряженной рабочей недели. Вот это и привлекает.

— **Александр Александрович, в кулинарном искусстве, в плане приготовления рыбы, у вас есть свои коронные блюда?**

— Я рыбу очень редко готовлю. Но есть фирменное блюдо — это любой вид рыбы, запеченный с грибами. То есть целая тушка рыбы, потрошенная и наспигованная грибами со специями и запеченная, лучше, если это сделано в русской печи.

— **У вас огромный опыт, не участвовали в каких-либо конкурсах рыбаков?**

— Вообще я, честно говоря, не сторонник соревнований. Хотя это и увлекательное занятие. Знаю, что проводят их достаточно: в Устюжне, Белозерске, Шексне, Вытегре и в Кирилловском районе. Участие в них сопряжено с ограничением по времени, определенным видом снасти, определенным местом. Меня больше дружное привлекает. Я предпочитаю подвижный



отдых — не просто сидеть на определенном месте, а ездить, искать. У меня, например, были дни, когда я по 80 километров по Кубенскому озеру проезжал в поисках рыбного места. Соревнование — это в любом случае ограничения, а мне они совсем не нужны.

— **А экстремальные ситуации были на рыбалке?**

— Раньше, лет пять-шесть назад могли быть, когда не было навигаторов, эхолотов. Например, можно было запросто потеряться на Рыбинском водохранилище. Сейчас же очень трудно попасть в экстремальную ситуацию. Если только какое-нибудь ЧП произойдет: ледокол прошел, лед плохой, навигатора нет, снегоход или катер сломался. Мы не сторонники катания по тонкому льду на снегоходах. Один из моих друзей говорит так: «Пока танк не пройдет, я на снегоходе по льду не поеду».

Также наше святое правило — на рыбалке никогда не пьем, что в летнюю, что в зимнюю рыбалку, потому что на машинах — с техникой дело имеем. Все удивляются, но, тем не менее, мы выпивать на рыбалке себе не позволяем.

— **А технологические новинки ищете?**

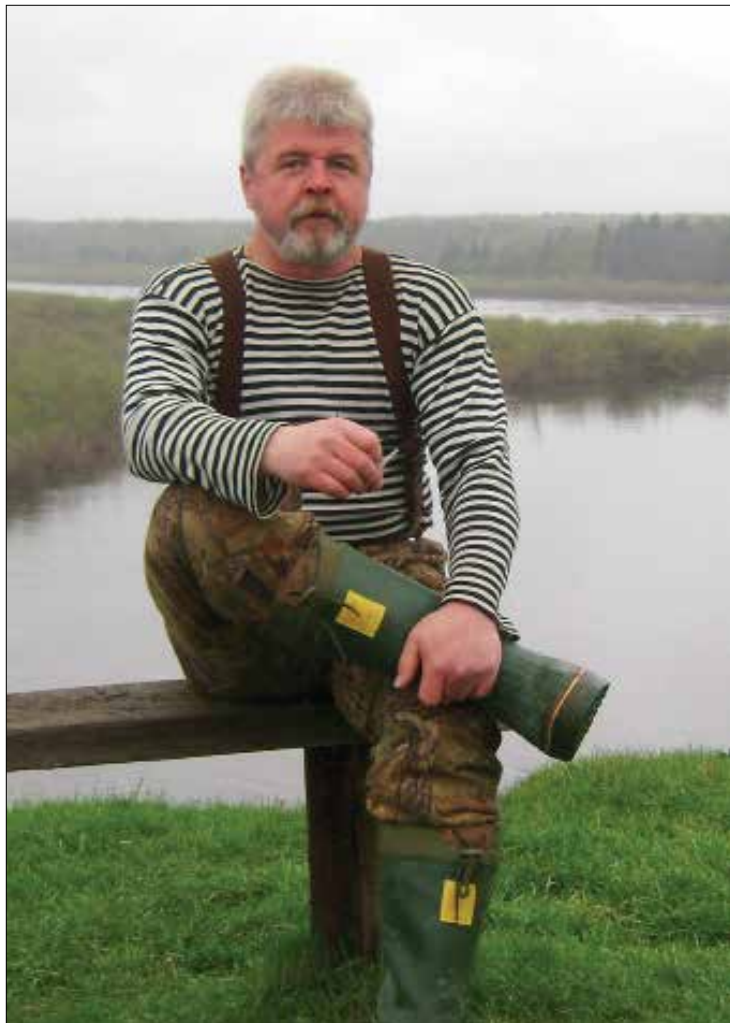
— Постоянно читаю журнал «Охота и рыбалка». Я его выписываю или покупаю в магазинах. И даже будучи в командировке, беру местные издания, посвященные данной тематике.

— **Чем сегодня можно удивить? Навигаторами, эхолотами, какими-то приманками?**

— Сейчас в наших магазинах достаточный выбор для того, чтобы быть готовым к любому виду рыбалки. Будучи в командировках, посещаю специализированные магазины и если вижу то, чего у нас нет, — покупаю. Например, из Ижевска привез для отвесного блеснения зимнего судака блесну, которую никогда здесь не видел. Всем показал — все удивились. Опробовал — работает!

— **Есть какие-то планы на ближайшее будущее?**

— Мы в прошлый год планировали в Норвегию поехать втроем с друзьями, но нам это в силу определенных причин пока не удалось осуществить. Но, думаю, что вскоре побываем. Почему именно Норвегия? Привлекает своей природой, шхерами, морем, ну и, естественно, рыбой: треска, палтус, навага — эту рыбу я еще не ловил. С нетерпением жду нашей поездки. Ведь каждое новое место — это новое приключение, возможность испытать свои силы на прочность. **BB**



УСЛУГИ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Организация технической эксплуатации инженерных систем и оборудования объектов недвижимости (электроснабжения, водоснабжения, отопления, вентиляции и кондиционирования, и др.)

Проведение ремонтных работ

Аварийно-диспетчерское обслуживание

КЛИНИНГОВЫЕ УСЛУГИ

Профессиональная уборка любых помещений (ежедневная, генеральная, после завершения строительства и ремонта);

Наружная чистка зданий (окна, фасады, кровля);

Уборка прилегающей территории;

Специальные работы (химическая чистка полов, ковров, мебели, нанесение защитных покрытий, прачечная и др.)

«Чистота и комфорт – ваш престиж и наша работа»


РЕГИОНТЕХСЕРВИС

адрес: 160004, г. Вологда,
переулок Южный, д.4
тел./факс: (8172) 72-72-07
web: www.mregiontechservis.ru
e-mail: rts@vologda.ru



ООО «РЕГИОНТЕХСЕРВИС»

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Рады сообщить, что областной деловой журнал «Бизнес и Власть» теперь доступен и в электронном виде — нами запущен интернет-сайт www.volbusiness.ru. На нем вы сможете найти анонсы готовящихся к публикации материалов, полные версии статей из прошлых номеров журнала, свежие новости, эксклюзивные материалы, размещенные только на сайте — новости политических партий, пресс-релизы государственных органов и многое другое. На сайте предусмотрена также возможность оставлять комментарии к материалам, регулярно проводятся опросы посетителей на различные темы.

Присоединяйтесь!

Кроме того, напоминаем, что «обычная» версия журнала доступна в свободной продаже. Вологжане и гости города могут найти свежий номер журнала в магазинах Вологды и Череповца. Также его по-прежнему читают пассажиры спальных вагонов фирменных поездов и пассажиры регулярных рейсов Вологодского авиапредприятия и авиапредприятия «Северсталь».

Внимание! Тем, кто желает гарантированно получать журнал в офис или на дом в течение следующего года, следует оформить подписку. Для этого необходимо заполнить платежное поручение и оплатить его.

Во избежание проблем с доставкой просим точно указывать почтовый адрес и номер контактного телефона для обратной связи.

В 2010 году журнал будет выходить раз в два месяца.

Стоимость подписки на полгода (3 номера) — 150 рублей.

Стоимость годовой подписки (6 номеров) — 300 рублей.

Оформить подписку можно с любого месяца.

По вопросам подписки и распространения журнала вы можете получить исчерпывающую информацию по телефонам: (8172) 70-87-17, 75-34-43.

ОБРАЗЕЦ ЗАПОЛНЕНИЯ ПЛАТЕЖНОГО ПОРУЧЕНИЯ

СУММА ПРОПИСЬЮ			
ИНН	КПП	СУММА	
ПЛАТЕЛЬЩИК		СЧЕТ №	
БАНК ПЛАТЕЛЬЩИКА		БИК	
		СЧЕТ №	
ВОЛОГОДСКИЙ РФ ОАО «РОССЕЛЬХОЗБАНК» Г. ВОЛОГДА		БИК	041909747
БАНК ПОЛУЧАТЕЛЯ		СЧЕТ №	30101810700000000747
ИНН 3525203260	КПП 352501001	СЧЕТ №	40702810050010000099
ООО «ИКРА»		ВИД ОП.	01
ПОЛУЧАТЕЛЬ		НАЗ. ПЛ.	
		КОД	
		СРОК ПЛАТ.	
		ОЧЕР. ПЛАТ.	6
		РЕЗ. ПОЛЕ	
ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «БИЗНЕС И ВЛАСТЬ» В КОЛИЧЕСТВЕ _____ ЭКЗЕМПЛЯРОВ С ДОСТАВКОЙ ПО АДРЕСУ: ИНДЕКС, РЕСП./ОБЛАСТЬ, ПОЧТОВЫЙ И ЮРИДИЧЕСКИЙ АДРЕСА, ФИО КОНТАКТНОГО ЛИЦА, НОМЕР КОНТАКТНОГО ТЕЛЕФОНА.			
М.П.		ПОДПИСИ	
		ОТМЕТКИ БАНКА	

РАСПИСАНИЕ РЕГУЛЯРНЫХ АВИАРЕЙСОВ ООО «АВИАПРЕДПРИЯТИЕ СЕВЕРСТАЛЬ» НА 2009 ГОД

МАРШРУТ	№РЕЙСА	ВЫЛЕТ	ПРИЛЕТ
Череповец — Москва (Внуково)	Д2-15	08.00	09.05
Москва (Внуково) — Череповец	Д2-16	09.50	10.55
Череповец — Москва (Внуково)	Д2-17	19.00	20.05
Москва (Внуково) — Череповец	Д2-18	21.00	22.05
Череповец — С. Петербург	Д2-19	07.45	08.55
	Д2-21	19.15	20.25
С. Петербург — Череповец	Д2-20	09.40	10.50
	Д2-22	21.15	22.25

МАРШРУТ	№РЕЙСА	ВЫЛЕТ	ПРИЛЕТ
Череповец — Москва (Домодедово)	Д2-29	17.30	18.50
Москва (Домодедово) — Череповец	Д2-30	20.00	21.20
Череповец — Петрозаводск	Д2-801	11.20	12.20
Петрозаводск — Хельсинки	Д2-401	13.10	13.30
Хельсинки — Петрозаводск	Д2-402	14.30	16.50
Петрозаводск — Череповец	Д2-802	17.30	18.30

В расписании возможны изменения. Действует гибкая тарифная система.
Справки и бронирование авиабилетов по тел.: (8202) 64-64-01,
(8202) 51-19-04 или на сайте: www.severstal-avia.ru.
Предоставляется охраняемая стоянка.

информационное агентство

СеверИнформ

НОВОСТИ СЕВЕРО-ЗАПАДА

www.severinform.ru

Проведение:

- пресс-конференций;
- online-конференций;
- интерактивных пресс-конференций;
- брифингов;
- круглых столов;
- «горячих» телефонных линий;
- презентаций;
- дискуссионных клубов;
- дегустаций.



Пресс-центр ИА «СеверИнформ»

Оснащен современным техническим оборудованием. Созданы все условия для качественного и комфортного проведения мероприятий как для ньюсмейкеров, так и для журналистов электронных и печатных СМИ. Зал рассчитан на 25 человек.

**Адрес: г.Вологда, ул.Октябрьская, д. 44
(8172) 72-33-77**