 

**Уважаемые коллеги!**

В рамках мероприятий, посвященных Дню российского предпринимательства, приглашаем Вас на деловой мастер-класс Алексея Кудинова\*, российского эксперта-практика по управлению взаимоотношениями с клиентами:

**«Стресс-тест для бизнеса.**

**Как управлять маркетингом, продажами, сервисом, бизнес-процессами, коммуникациями и мобильностью компании в кризис?»**

Дата и место проведения: 27 июня 2017 года, Вологда

Время проведения: 15:00 – 18:00
Место: г. Вологда, ул. Герцена, 27, 2 этаж.

Стоимость участия: бесплатно

5 причин принять участие в мастер-классе:

1. Экспресс-диагностика Вашего бизнеса в кризис - узнайте «тонкие места»
2. Практические советы для бизнеса, без «воды» - только практика
3. Сравните антикризисные стратегии различных компаний и выработайте собственный план действий
4. Оцените, куда и почему стоит инвестировать в кризис в первую очередь
5. Индивидуальные рекомендации по проекту внедрения управленческих решений (CRM, BPM, MDM, ServiceDesk, Коммуникации и Мобильность, BI)

Вы получите ответы на 10 главных вопросов «КАК?»:

* Как создать настоящую клиентскую базу и удержать платежеспособных клиентов?
* Как запустить активные продажи и организовать перекрестные продажи?
* Как обеспечить прозрачность работы с помощью управления бизнес-процессами (BPM)?
* Как сократить затраты на сервис без ущерба качеству услуг (ServiceDesk)?
* Как проактивно работать с клиентами и предупреждать возникновение жалоб?
* Как оценить эффективность рекламы на каждый вложенный рубль (ROI)?
* Как возвратить дебиторку с минимальными затратами с учетом интересов VIP-клиентов?
* Как интегрировать все каналы коммуникаций с клиентами и партнерами в единую систему автоматизации?
* Как автоматизировать мобильных сотрудников?
* Как руководителю за 5 минут понять в каком состоянии его бизнес и принять обоснованные решения?

Регистрация на мастер-класс по ссылке: <http://1c.insaitov.ru/node/add/form/10276>.

Дополнительная информация по телефонам: +7 (951) 746-98-90,

8 (8172) 720-791 или по электронной почте: business-magazine@yandex.ru.

**Автор и ведущий мастер-класса: Алексей Кудинов**, директор по CRM-решениям компании «1С-Рарус», руководитель проекта «1С:CRM»,  один из ведущих экспертов рынка CRM России и СНГ. Работает на рынке CRM с 2002 года. Более 100 успешных проектов внедрения CRM в различных отраслях, в том числе первый проект внедрения «1С:CRM» в России. Имеет опыт постановки продаж в крупных компаниях различных отраслей, создания собственного бизнеса с нуля. Провел более 350 семинаров и тренингов по тематике управления взаимоотношениями с клиентами (CRM),  маркетингу и продажам более чем в 60 городах России, стран СНГ и Зарубежья. Физик микроэлектроник и маркетолог (Европейский диплом по маркетингу), практикующий консультант, член-корреспондент Международной Академии Информатизации (МАИН). Автор книги «CRM: практика эффективного бизнеса» и соавтор  книги «Практика управления». Автор и ведущий цикла телепередач о CRM-технологиях на канале «PRO Бизнес». Многолетний лауреат премии «CRM TOP AWARDS»  в номинациях «За вклад в теорию и практику CRM» и «За вклад в развитие CRM рынка».

**Программа мастер-класса**

|  |  |
| --- | --- |
| Время | Тема доклада |
| 15:00 – 15:15 | Регистрация участников |
| 15:15 – 15:30 | Кризис как он есть… В чем ваше конкурентное преимущество?!  |
| 15:30 – 16:30 | 13 компонентов успеха. Как работает ваша компания сегодня? (Экспресс-диагностика)* Клиенты и История работы
* Жалобы
* Поручения
* Обмен информацией
* Тайм-менеджмент
* Бизнес-Процессы и Активные продажи
* База знаний
* Сервис
* Коммуникации
* Мобильность
* Аналитика
 |
| 16:30 – 16:50 | Кофе-брейк. Демонстрация возможностей решений: 1С:CRM, BPM, 1С:ITIL, 1C-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон), Мобильный клиент для 1С:CRM, BI для 1С:CRM |
| 16:50 – 17:05 | Технологии успеха. Доступные управленческие решения 1С для автоматизации с коротким сроком внедрения.  |
| 17:05 – 17:20 | Причины неудачи проектов внедрения управленческих решений. 7 ключевых факторов провала.  |
| 17:20 – 17:40 | Истории успеха. Как компании различного масштаба и отраслей улучшают свой бизнес. |
| 17:40 – 18:00 | Итоги экспресс-диагностики. Ответы на вопросы. |